



## SICILY BY CAR: COMUNICAZIONE DI VARIAZIONE DEL CAPITALE SOCIALE

Palermo, 17 aprile 2024

**Sicily by Car (SBC:IM)**, società italiana indipendente quotata su Euronext Growth Milan, tra i principali operatori nell'autonoleggio di breve termine nel segmento *leisure*, facendo seguito a quanto comunicato in data 22 marzo u.s., comunica la nuova composizione del capitale sociale, interamente sottoscritto e versato, a seguito dell'integrale estinzione delle n. 3.000.000 azioni auto-estinguibili (non negoziate su Euronext Growth Milan e di titolarità di Dragotto Holding S.p.A.).

Si riporta di seguito la nuova composizione del capitale sociale a seguito dell'attestazione di avvenuta variazione depositata presso il competente Registro delle Imprese.

	CAPITALE SOCIALE ATTUALE			CAPITALE SOCIALE PRECEDENTE			VARIAZIONE		
	Euro	n. Azioni	Val. Nom. Unitario	Euro	n. Azioni	Val. Nom. Unitario	Euro	n. Azioni	Val. Nom. Unitario
<b>Totale di cui:</b>	<b>6.610.000</b>	<b>33.758.000</b>	<b>prive di valore nominale</b>	<b>6.610.000</b>	<b>36.758.000</b>	<b>prive di valore nominale</b>	<b>-</b>	<b>-3.000.000</b>	<b>prive di valore nominale</b>
Azioni ordinarie (ISIN IT0005556581) (godimento regolare)		32.508.000	prive di valore nominale		32.508.000	prive di valore nominale	-	-	prive di valore nominale
Azioni ordinarie autoestinguibili (ISIN IT0005556938) (godimento regolare)			prive di valore nominale		3.000.000			-3.000.000	prive di valore nominale
Performance shares (ISIN IT0005556920) (godimento regolare)		1.250.000	prive di valore nominale		1.250.000		-	-	prive di valore nominale

### ABOUT SICILY BY CAR

Fondata nel 1963 da Tommaso Dragotto, Sicily by Car (SBC:IM, ISIN IT0005556581) è tra i principali operatori nell'autonoleggio *leisure* a breve termine, *brand* di eccellenza in grado di competere con i principali *player* globali per qualità del servizio, dimensionamento della flotta e presenza geografica. Vanta una rete in Italia di oltre 50 uffici di noleggio, con presidio negli aeroporti nazionali e internazionali e presenza capillare nelle città a maggiore vocazione turistica. Il parco vetture si compone di una flotta di circa 13.000 veicoli; per garantire una gestione efficace ed efficiente del flusso di prenotazioni, Sbc ha sviluppato una piattaforma *in house*, che convoglia tutte le informazioni commerciali e del parco auto, adeguando le diverse tariffe in tempo reale in base a località, tipologia di mezzi, disponibilità e periodo.

Sbc ha stretto accordi di *partnership* B2B con i più grandi *broker* internazionali in grado di garantire una copertura a livello mondiale del servizio *car rental*, raggiungendo una posizione di *leadership* (Booking.com, AutoEurope, Expedia, Cartrawler, Zuzuche/Qeeq, Carmore Korea, Rentcars Brasil, FTI Touristik, Ofran). La Società è inoltre presente in Portogallo con la controllata "Sicily by Car Portugal LDA", in Albania con la controllata "SBC Albania Sh.p.k." e due uffici diretti siti nelle città di Tirana e Saranda, a Malta in *franchising* e in Francia, Austria, Polonia e Montenegro tramite *partnership* commerciali.

L'espansione internazionale rappresenta il principale *driver* di crescita: la Società punta a presidiare la Penisola Iberica, il Nord Europa e i Balcani, queste le prime tappe per proseguire nell'arco di un quinquennio su vasta scala in tutta Europa. Tre le formule perseguite per la realizzazione del *network* paneuropeo a marchio Sbc Europe:



- PARTNERSHIP commerciali con *player* locali che permettono di entrare e studiare un nuovo mercato con limitati investimenti. Un pionieristico modello di *business* che prevede la diffusione sul territorio europeo grazie ad una "rete" di agenzie e insegne locali pronte ad aprirsi a collaborazioni continuative basate sulla reciprocità del servizio: un accordo *win-win* che sfrutta i flussi di mobilità internazionale in un'ottica di lunga durata.
- ACQUISIZIONI di società estere operanti nel medesimo settore di *business*;
- Ingresso GREENFIELD in Paesi ad alta potenzialità attraverso apertura di stazioni proprietarie.

Il Gruppo ha sviluppato una crescente attenzione alle tematiche ESG che hanno determinato la graduale conversione della flotta con veicoli *green* (oggi circa il 40% dell'intera flotta e il 64% del recente inflottato sono *low emission*) e la totale autonomia energetica del fabbisogno dell'*headquarter* attraverso l'installazione di un impianto fotovoltaico capace di generare 187 KW.

"Warrant Sicily by Car S.p.A. – Warrant A" (ISIN IT0005556532) - "Warrant Sicily by Car S.p.A. – Warrant B" (ISIN: IT0005556599) - "Warrant Sicily by Car S.p.A. – Warrant C" (ISIN: IT0005556607)

Comunicato disponibile su [www.emarketstorage.it](http://www.emarketstorage.it) e su <https://group.sbc.it/>

## CONTATTI

### INVESTOR RELATIONS

Sicily By Car | Pietro Schirò | Investor Relations Manager | [investor.relations@sbc.it](mailto:investor.relations@sbc.it) | T +39 091 6390387  
Arwin&Partners | Piero Munari | [piero.munari@arwinpartners.com](mailto:piero.munari@arwinpartners.com) | T +39 331 5700319

### MEDIA RELATIONS

Sicily By Car | Giovanna Peri | [giovanna.peri@sbc.it](mailto:giovanna.peri@sbc.it) | T +39 091 6390305  
IRTOP Consulting | Domenico Gentile, [d.gentile@irtop.com](mailto:d.gentile@irtop.com) | Antonio Buoizzi, [a.buoizzi@irtop.com](mailto:a.buoizzi@irtop.com) | T +390245473884

### EURONEXT GROWTH ADVISOR E SPECIALIST

Banca Akros | [ecm@bancaakros.it](mailto:ecm@bancaakros.it) | T +39 02 434441