

Comunicato Stampa

EVISO: 800% di AUMENTO PER CONTRATTI DI ENERGIA AI RESELLERS DAL 2020 AL 2023

SALGONO A CIRCA 700 GWh (200 M€) I CONTRATTI DEL MERCATO RESELLER PER L'ANNO SOLARE 2023, OVVERO CIRCA 8X I VOLUMI RESELLER REGISTRATI NEL 2020 (88 GWh), ANNO DI QUOTAZIONE

Saluzzo (CN), 12 dicembre 2022 – eVISO S.p.A. (EVS.MI) – *società digitale, quotata all'EGM, con una infrastruttura di intelligenza artificiale proprietaria che crea valore per i consumatori e produttori ricorrenti di materie prime* – che comunica che sono stati rinnovati ulteriori contratti di fornitura di energia ai clienti resellers per circa 250 GWh, portando a circa 700 GWh (rispetto ai 440 GWh per circa 125 milioni di euro comunicati in data 29 novembre [link](#)) i contratti del mercato reseller per l'anno solare 2023, per un fatturato stimato pari a circa 200 milioni di euro.

I volumi confermano che l'infrastruttura digitale proprietaria, che automatizza la catena di valore dal produttore al consumatore, è un vantaggio competitivo che permette ad eVISO di scalare rapidamente i business in cui decide di entrare. Nel mercato di fornitura di elettricità e servizi agli operatori reseller, segmento estremamente competitivo, eVISO è infatti cresciuta di circa 8 volte in volumi erogati rispetto al 2020, anno di quotazione in cui i contratti erano pari a 88 GWh. Il numero di utenti serviti in nome dei resellers è cresciuto di circa 14 Volte (14X) in 18 mesi, dai 13.000 serviti al 31.12.2020 agli oltre 180.000 registrati al 30.06.2022.

Si ricorda che i contratti di fornitura per l'anno solare 2023 sono migliorativi rispetto a quelli in vigore in quanto rilevano da un lato uno spread in crescita, allineati a un costo di energia significativamente più alto, e dall'altro un ciclo di cassa più favorevole per eVISO guidato da un mix di depositi più consistenti e da tempi di incasso più veloci.

Gianfranco Sorasio, Ceo di eVISO, ha commentato: *“Nei 18 mesi successivi all'IPO (dicembre 2020) eVISO ha moltiplicato per 14 volte (14X) il numero di utenti serviti sul canale Reseller superando i 180.000 punti di consumo. I volumi negoziati con gli operatori Resellers per l'anno solare 2023 sono 8 volte (8X) superiori ai volumi erogati nel 2020, anno di IPO. La tecnologia proprietaria di eVISO ha moltiplicato di 7 volte (7X) il numero di servizi erogati al mese. La scala raggiunta grazie ai contratti siglati per l'anno 2023 ci permette di iniziare a estrarre valore, in modo concreto, dal vantaggio competitivo proprio del nostro business model”*.

Lucia Fracassi, COO di eVISO, ha aggiunto: *“Continua con soddisfazione la campagna di rinnovo contratti con i resellers per l'anno solare 2023 toccando quota circa 700 GWh forniti per un fatturato stimato pari a circa 190/200 milioni di euro. Siamo fiduciosi che la nostra proposta di valore porterà ulteriori significativi aumenti di energia erogata al canale resellers nel futuro prossimo”*.

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito www.eviso.ai. Si rende altresì noto che, per la diffusione delle informazioni regolamentate, la Società si avvale del circuito eMarket SDIR gestito da Spafid Connect S.p.A., con sede in Foro Buonaparte 10, Milano.

About eVISO

eVISO è una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle commodities fisiche con consegna reale. La società con sede a Saluzzo (CN) sta scalando la propria piattaforma dal settore energia ad altri segmenti, canali e materie prime. Nel segmento energia, eVISO fornisce energia elettrica in tutta Italia, sia tramite il canale diretto, sia fornendo servizi e prodotti ad altri operatori del mercato elettrico. Nel canale diretto, eVISO è specializzata nel servire la Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto, eVISO fornisce servizi e tecnologia ad oltre 61 concorrenti con decine di migliaia di utenti in gestione. La copertura per la fornitura di elettricità è attiva in tutte le Regioni d'Italia. All'interno delle attività di acquisto e vendita delle commodities si aggiunge il tassello dei servizi A.I.. In quest'ottica, eVISO ha sviluppato internamente e messo a disposizione di tutti gli operatori del settore un motore di intelligenza artificiale in grado di esplicitare e quantificare i costi operativi nidificati e supportare il controllo di gestione aziendale: Nestore®. Per info: <https://www.eviso.ai/>

Contacts:

Investor Relations eVISO

Federica Berardi

investor.relations@eviso.it

Tel: +39 0175 44648

Investor Relations

CDR Communication SRL

Vincenza Colucci

Vincenza.colucci@cdr-communication.it

Tel. +39 335 6909547

Federico Bagatella

Federico.bagatella@cdr-communication.it

Tel. +39 335 8277148

Euronext Growth Advisor

Alantra Capital Markets SV S.A – Succursale Italiana

Alfio Alessi

Alfio.alessi@alantra.com

Tel. +39 334 3903007

Media Relations

CDR Communication SRL

Lorenzo Morelli

Lorenzo.morelli@cdr-communication.it

Tel. +39 347 7640744