

**COMUNICATO STAMPA**

Milano, 13 maggio 2021

CONFRONTO CON IL PRIMO TRIMESTRE 2020 NON SIGNIFICATIVO A CAUSA DELL'IMPATTO ANCORA LIMITATO DEL COVID-19 SUI RICAVI DEL Q1 2020**FORTE CRESCITA RISPETTO AL Q4 2020 NELLE VENDITE DELLE DIVISIONI MEDICAL E ADVANCED PACKAGING**

- **Ricavi netti consolidati pari a €41 milioni, rispetto a €49,3 milioni nel Q1 2020**
- **Ricavi netti consolidati in crescita organica dell'1,9% nel Q1 2021 rispetto al Q4 2020**
- **Utile industriale lordo consolidato pari a €15,9 milioni, rispetto a €20,4 milioni nel Q1 2020**
- **Utile operativo consolidato pari a €2,2 milioni, rispetto a €6,8 milioni nel Q1 2020**
- **EBITDA consolidato pari a €5 milioni (12,2% sui ricavi consolidati), rispetto a €9,4 milioni nel Q1 2020 (19% dei ricavi consolidati)**
- **Risultato netto consolidato positivo e pari a €1,4 milioni, rispetto a un risultato netto consolidato negativo e pari a -€5,1 milioni nel Q1 2020, ma confronto non significativo per il forte effetto penalizzante del Covid-19 sulla gestione finanziaria del Q1 2020**
- **Posizione finanziaria netta consolidata positiva per €92,4 milioni al 31 marzo 2021**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Milano, ha approvato i risultati consolidati relativi al primo trimestre 2021 (1 gennaio – 31 marzo).

“Il trimestre è iniziato al di sotto delle aspettative, ma a partire dal mese di marzo si sono manifestati i primi segnali di ripresa, che si consolideranno progressivamente nei mesi a venire” ha dichiarato l'Ing. **Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.**

Nel primo trimestre 2021 il Gruppo SAES® ha realizzato **ricavi netti consolidati** pari a 41 milioni di euro, rispetto a 49,3 milioni di euro nel corrispondente trimestre 2020. Il confronto non è tuttavia significativo per l'impatto ancora limitato della crisi Covid-19 sui ricavi del primo trimestre 2020, oltre che per l'effetto negativo dei cambi. Scorporando quest'ultimo (-5,4%), il Gruppo ha registrato una diminuzione organica dei ricavi pari a -11,3%, distribuita in tutte le Divisioni, con eccezione della **Vacuum Technology** (sistemi da vuoto), favorita dalla ripresa degli investimenti nel settore degli acceleratori di particelle. I cali organici più rilevanti in valore assoluto sono stati registrati: nel comparto del Nitinol (**Divisione Medical**), penalizzato dal differimento delle terapie elettive, causa perdurare della pandemia; in quello delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali (**Divisione Metallurgy**), causa tensioni USA-Cina; nella Divisione **Specialty Chemicals**, causa anticipi di forniture nel primo trimestre 2020, per assicurarsi scorte in previsione del Covid-19. Nella **Divisione Advanced Packaging** il calo è esclusivamente imputabile al *phase-out* dei più tradizionali prodotti metallizzati, completato solo alla fine del primo semestre 2020.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2021	Q1 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	4.290	4.608	-6,9%	-0,3%	-6,6%
Electronic Devices	3.421	4.168	-17,9%	-14,2%	-3,7%
Healthcare Diagnostics	1.219	1.665	-26,8%	-23,9%	-2,9%
Lamps	829	1.053	-21,3%	-18,3%	-3,0%
Thermal Insulated Devices	931	962	-3,2%	3,8%	-7,0%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.900	2.073	-8,3%	0,2%	-8,5%
SMA Industrial	2.846	3.875	-26,6%	-24,2%	-2,4%
Divisione Metallurgy	15.436	18.404	-16,1%	-11,3%	-4,8%
Solutions for Vacuum Systems	3.182	2.442	30,3%	34,3%	-4,0%
Divisione Vacuum Technology	3.182	2.442	30,3%	34,3%	-4,0%
Nitinol for Medical Devices	17.985	21.579	-16,7%	-15,0%	-1,7%
Divisione Medical	17.985	21.579	-16,7%	-15,0%	-1,7%
Functional Dispensable Products	2.736	4.275	-36,0%	-35,0%	-1,0%
Divisione Specialty Chemicals	2.736	4.275	-36,0%	-35,0%	-1,0%
Advanced Coatings	1.699	2.585	-34,3%	-34,3%	0,0%
Divisione Advanced Packaging	1.699	2.585	-34,3%	-34,3%	0,0%
Ricavi netti consolidati	41.038	49.285	-16,7%	-11,3%	-5,4%

Nel confronto tra il primo trimestre 2021 e il quarto trimestre 2020 (ricavi netti in crescita dell'1,1%) si segnala l'effetto penalizzante dei cambi (-0,8%), al netto del quale la crescita organica è stata pari a +1,9% (0,7 milioni di euro in valore assoluto).

Rispetto al quarto trimestre 2020, la maggior parte delle Divisioni ha registrato ricavi in crescita. I maggiori incrementi in valore assoluto si sono manifestati nella **Divisione Medical** (crescita organica pari a +6,8%), che ha ulteriormente consolidato i segnali di ripresa sul mercato finale, evidenti già alla fine del 2020, e nella **Divisione Advanced Packaging** i cui ricavi netti, esclusivamente denominati in euro, sono praticamente raddoppiati (+91,5%), principalmente grazie ai primi ordini di nuovi prodotti laccati campionati nel 2020 e al fatto che il quarto trimestre solitamente registra vendite fisiologicamente più basse rispetto agli altri periodi dell'anno. All'interno della **Divisione Metallurgy** (crescita organica pari a +4,5%) è da segnalare la crescita organica del comparto **SMA Industrial** (+17,1%), grazie alla ripresa della domanda nel settore *luxury*, a fronte di una sostanziale stabilità degli altri mercati. In forte crescita organica (+47,6%) anche il comparto della diagnostica medica (**Healthcare Diagnostics**) per effetto del ripristino degli ordini sui livelli standard, dopo il calo del secondo semestre 2020 causa anticipi di scorte nella prima parte dell'anno. Nel comparto **Sintered Components for Electronic Devices & Lasers** la crescita organica rispetto al quarto trimestre 2020 (+17,7%) è dovuta soprattutto all'aumento delle vendite di dissipatori termici per laser (applicazione difesa), mentre nel settore dell'isolamento termico (**Thermal Insulated Devices**) la crescita organica (+21,6%) è dovuta alla ripresa, trainata dal mercato cinese, della domanda nel mercato *vacuum bottles*, dopo il forte rallentamento del 2020 dovuto alla crisi Covid-19. Da segnalare, infine, una lieve ripresa congiunturale nel comparto delle lampade (**Lamps**).

Sempre all'interno della Divisione Metallurgy, il settore sicurezza e difesa (**Security & Defense**) ha mostrato una sostanziale stabilità (diminuzione organica pari a -2,1%), mentre risulta in calo il comparto **Electronic Devices** (diminuzione organica pari a -15,3%), causa saturazione del mercato dei *thermo-scanner*.

Nel primo trimestre dell'esercizio corrente, rispetto al quarto trimestre 2020, risultano in calo la **Divisione Vacuum Technology** (diminuzione organica pari a -22,1%) e la **Divisione Specialty Chemicals** (diminuzione organica pari a -27%): entrambe le Divisioni sono state penalizzate rispetto a un quarto trimestre con vendite eccezionalmente alte (la prima, nel settore sia della strumentazione analitica, sia degli acceleratori di particelle; la seconda, nelle applicazioni di elettronica di consumo).

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2021	Q4 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	4.290	4.418	-2,9%	-2,1%	-0,8%
Electronic Devices	3.421	4.056	-15,7%	-15,3%	-0,4%
Healthcare Diagnostics	1.219	830	46,9%	47,6%	-0,7%
Lamps	829	719	15,3%	15,9%	-0,6%
Thermal Insulated Devices	931	777	19,8%	21,6%	-1,8%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.900	1.631	16,5%	17,7%	-1,2%
SMA Industrial	2.846	2.438	16,7%	17,1%	-0,4%
Divisione Metallurgy	15.436	14.869	3,8%	4,5%	-0,7%
Solutions for Vacuum Systems	3.182	4.108	-22,5%	-22,1%	-0,4%
Divisione Vacuum Technology	3.182	4.108	-22,5%	-22,1%	-0,4%
Nitinol for Medical Devices	17.985	16.992	5,8%	6,8%	-1,0%
Divisione Medical	17.985	16.992	5,8%	6,8%	-1,0%
Functional Dispensable Products	2.736	3.751	-27,1%	-27,0%	-0,1%
Divisione Specialty Chemicals	2.736	3.751	-27,1%	-27,0%	-0,1%
Advanced Coatings	1.699	887	91,5%	91,5%	0,0%
Divisione Advanced Packaging	1.699	887	91,5%	91,5%	0,0%
Ricavi netti consolidati	41.038	40.607	1,1%	1,9%	-0,8%

Includendo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*¹, il **fatturato complessivo di Gruppo** è stato pari a 43,6 milioni di euro, rispetto a 51,5 milioni di euro nel primo trimestre 2020. La diminuzione è dovuta esclusivamente alla riduzione dei ricavi netti consolidati. Da segnalare, infatti, i maggiori ricavi della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. e le vendite sostanzialmente stabili della *joint venture* Actuator Solutions GmbH.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2021	Q1 2020	Variazione
Fatturato consolidato	41.038	49.285	(8.247)
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	2.163	2.239	(76)
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	626	176	450
46,73% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra	0	14	(14)
Eliminazioni infragruppo	(267)	(251)	(16)
Altri aggiustamenti	84	30	54
Fatturato complessivo di Gruppo	43.644	51.493	(7.849)

L'**utile industriale lordo consolidato**² è stato pari a 15,9 milioni di euro nel primo trimestre 2021, rispetto a 20,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020, mentre il **marginale industriale lordo**³ è passato al 38,8% rispetto al 41,3%. Come già segnalato in precedenza, il confronto non è tuttavia significativo per l'impatto ancora limitato della crisi Covid-19 nel primo *quarter* 2020.

Rispetto al quarto trimestre 2020, utile industriale lordo e marginalità sono allineati (15,9 milioni di euro e 39,1% nell'ultimo trimestre 2020). In particolare, si segnala che l'incremento di marginalità nella **Divisione Metallurgy** (grazie a maggiori economie di scala) e nelle **Divisioni Advanced Packaging** e **Specialty Chemicals** (diverso mix di prodotto) ha compensato il calo nella **Divisione Medical** (inefficienze produttive per la duplicazione del reparto tubi a Bethel) e in quella **Vacuum Technology** (come conseguenza delle minori vendite).

L'**utile operativo consolidato** del primo trimestre dell'esercizio 2021 è stato pari a 2,2 milioni di euro (5,5% dei ricavi) rispetto a un utile operativo di 6,8 milioni di euro (13,9% dei ricavi) nel primo trimestre del precedente esercizio: anche in questo caso i due dati non sono confrontabili e il calo è esclusivamente conseguente al diverso impatto Covid-19 sulle vendite dei due periodi.

Rispetto, invece, al quarto trimestre 2020, sia l'utile operativo, sia il margine sono allineati (2,3 milioni di euro e 5,6% nell'ultimo trimestre 2020).

¹ Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (46,73%).

² Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

³ Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Divisione
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Divisione Metallurgy		Divisione Vacuum Technology		Divisione Medical		Divisione Specialty Chemicals		Divisione Advanced Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	Q1 2021	Q1 2020	Q1 2021	Q1 2020	Q1 2021	Q1 2020	Q1 2021	Q1 2020	Q1 2021	Q1 2020	Q1 2021	Q1 2020	Q1 2021	Q1 2020
Ricavi netti	15.436	18.404	3.182	2.442	17.985	21.579	2.736	4.275	1.699	2.585	0	0	41.038	49.285
Costo del venduto	(7.405)	(8.831)	(1.619)	(1.009)	(12.238)	(13.550)	(1.994)	(3.201)	(1.591)	(2.336)	(276)	0	(25.123)	(28.927)
Utile (perdita) industriale lordo	8.031	9.573	1.563	1.433	5.747	8.029	742	1.074	108	249	0	0	15.915	20.358
Spese operative e altri proventi (oneri)	(2.807)	(2.944)	(935)	(923)	(2.132)	(2.251)	(485)	(522)	(828)	(820)	(6.490)	(6.057)	(13.677)	(13.517)
Utile (perdita) operativo	5.224	6.629	628	510	3.615	5.778	257	552	(720)	(571)	(6.766)	(6.057)	2.238	6.841

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Divisione
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Divisione Metallurgy		Divisione Vacuum Technology		Divisione Medical		Divisione Specialty Chemicals		Divisione Advanced Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	Q1 2021	Q4 2020	Q1 2021	Q4 2020	Q1 2021	Q4 2020	Q1 2021	Q4 2020	Q1 2021	Q4 2020	Q1 2021	Q4 2020	Q1 2021	Q4 2020
Ricavi netti	15.436	14.869	3.182	4.108	17.985	16.992	2.736	3.751	1.699	887	0	0	41.038	40.607
Costo del venduto	(7.405)	(7.573)	(1.619)	(1.762)	(12.238)	(11.002)	(1.994)	(2.902)	(1.591)	(1.035)	(276)	(437)	(25.123)	(24.711)
Utile (perdita) industriale lordo	8.031	7.296	1.563	2.346	5.747	5.990	742	849	108	(148)	(276)	(437)	15.915	15.896
Spese operative e altri proventi	(2.807)	(2.640)	(935)	(1.089)	(2.132)	(1.887)	(485)	(436)	(828)	(652)	(6.490)	(6.933)	(13.677)	(13.637)
Utile (perdita) operativo	5.224	4.656	628	1.257	3.615	4.103	257	413	(720)	(800)	(6.766)	(7.370)	2.238	2.259

L'EBITDA⁴ consolidato è stato pari a 5 milioni di euro (12,2% dei ricavi), in calo rispetto a 9,4 milioni di euro (19% dei ricavi) nel corrispondente trimestre del 2020, ma identico sia in valore assoluto, sia in percentuale, al quarto trimestre 2020.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2021	Q1 2020	Q4 2020
Utile (perdita) operativo	2.238	6.841	2.259
Ammortamenti	(2.763)	(2.544)	(2.757)
Svalutazione immobilizzazioni	(7)	0	5
Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti	1	1	4
EBITDA	5.007	9.384	5.007
% sui ricavi	12,2%	19,0%	12,3%

L'utile netto consolidato del primo trimestre 2021 è stato positivo per 1,4 milioni di euro e comprende il risultato positivo della gestione finanziaria pari a +0,3 milioni di euro. Il corrispondente periodo del 2020, nonostante un utile operativo molto più elevato, si era invece chiuso in perdita (-5,1 milioni di euro) perché penalizzato dalla diminuzione (-10,3 milioni di euro) del fair value dei titoli in portafoglio, causa Covid-19.

Si segnala che nel quarto trimestre 2020 l'utile netto consolidato era stato pari a 1,7 milioni di euro.

La posizione finanziaria netta consolidata al 31 marzo 2021 è positiva per 92,4 milioni di euro e si confronta con una posizione finanziaria netta al 31 dicembre 2020 positiva per 95,7 milioni di euro. La diminuzione è principalmente imputabile all'incremento del capitale circolante netto, dovuto soprattutto ai maggiori crediti commerciali (conseguenza delle maggiori vendite nelle Divisioni Medical e Advanced Packaging nel primo trimestre 2021) e all'incremento del magazzino (in previsione delle maggiori vendite nei mesi a venire). Si segnala, infine, un capex pari a -3,1 milioni di euro.

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Eventi di rilievo nel primo trimestre 2021

In data 12 febbraio 2021 SAES Group ha annunciato la presentazione di un'offerta per l'acquisizione del 100% del capitale sociale di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. (CINEL), un player internazionale consolidato nel settore dei componenti e della strumentazione scientifica per sincrotroni e acceleratori di particelle, con sede in provincia di Padova. Il prezzo offerto è nell'intorno di 19 milioni di euro, da corrispondersi ai soci CINEL in un'unica tranche e per cassa, già nelle disponibilità di SAES. Tale corrispettivo è stato definito calcolando l'equity value, sommando algebricamente all'enterprise value (pari a 8 volte l'EBITDA ottenuto come media aritmetica degli EBITDA risultanti dai bilanci approvati relativi agli esercizi 2019 e 2020, eventualmente aggiustati per componenti non ricorrenti) la posizione finanziaria netta (PFN) al 31 dicembre 2020. La differenza tra i valori di PFN e capitale circolante netto (CCN) al closing, rispetto al 31 dicembre 2020, costituirà un price adjustment.

⁴ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

Gli spazi attualmente utilizzati da CINEL, già ceduti ad altra società, saranno oggetto di locazione tramite sottoscrizione di uno specifico contratto della durata di sei anni e tacitamente rinnovabile alle medesime condizioni, per almeno un identico periodo, ad un canone complessivo annuo pari a 0,1 milioni di euro.

Il *closing* dell'operazione è attualmente previsto entro la fine del secondo trimestre 2021.

L'obiettivo dell'acquisizione, per SAES, è di rafforzare la propria posizione competitiva nel settore del vuoto, attraverso un ampliamento dell'offerta di prodotti per acceleratori di particelle e sincrotroni, interamente italiana e all'avanguardia su scala globale.

CINEL ha conseguito nell'esercizio 2020 ricavi netti pari a circa 7,6 milioni di euro, con un EBITDA *margin* pari a 32,4%. Nell'esercizio 2019 i ricavi erano stati pari a 6,7 milioni di euro, con un EBITDA *margin* pari a 23,2%. Al 31 dicembre 2020 il patrimonio netto della società è pari a 2,9 milioni di euro, mentre la posizione finanziaria netta è positiva per circa 2,8 milioni di euro. La società occupa circa 35 dipendenti.

Relativamente all'**investimento** perfezionato nel **Fondo di venture capital EUREKA!**, in data 25 febbraio 2021 si è proceduto con un ulteriore versamento pari a 37 migliaia di euro, inclusivo sia della quota parte di commissioni e *fee* di gestione, sia della quota parte di un investimento effettuato dal fondo in una *start-up* innovativa, *spin-off* del laboratorio NEST della Scuola Normale Superiore di Pisa e del Centro Nazionale delle Ricerche, che ha sviluppato un sistema diagnostico di *point-of-care* basato su dispositivi nanotecnologici a onda superficiale acustica per la rilevazione di molecole, focalizzandosi sul rilevamento di traumi cerebrali.

Il risultato economico del Gruppo continuerà ad essere influenzato dall'andamento del rapporto di cambio dell'euro nei confronti del dollaro statunitense. Al fine di preservare la marginalità dalla fluttuazione dei tassi di cambio, in data 9 marzo 2021 sono stati stipulati **contratti di vendita a termine sul dollaro** per un valore nozionale di 6,7 milioni di dollari USA, con un cambio medio a termine pari a 1,1957 contro euro. Tali contratti si estenderanno lungo tutta la rimanente parte dell'esercizio 2021.

In data 31 marzo 2021 è stata perfezionata la **costituzione di una Branch di SAES Coated Films S.p.A. a Friburgo – Germania** (numero di registrazione HRD723906), coerentemente con la strategia che vede l'azienda impegnata a migliorare la propria presenza in mercati strategici, al fine di dare impulso a nuove opportunità di business. Tale decisione era stata deliberata dal Consiglio di Amministrazione di SAES Coated Films S.p.A. tenutosi in data 26 novembre 2020.

Divisione Metallurgy

I **ricavi consolidati** della Divisione Metallurgy nel primo trimestre 2021 sono stati pari a 15,4 milioni di euro, in diminuzione del -16,1% rispetto a 18,4 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2020. L'andamento valutario ha fatto registrare un effetto cambi negativo pari a -4,8%, al netto del quale le vendite sono diminuite organicamente dell'11,3%.

Il calo organico è principalmente concentrato nel comparto SMA Industrial (-24,2%), influenzato negativamente dalle tensioni internazionali tra USA e Cina, che hanno penalizzato le vendite per applicazioni di elettronica di consumo in ambito *telecom*. Il comparto Electronic Devices (calo organico pari a -14,2%) ha invece subito l'effetto della saturazione del mercato dei *thermo-scanner* correlato alla pandemia Covid-19. Nella diagnostica medica (Healthcare Diagnostics) il calo organico (-23,9%) è principalmente imputabile a maggiori vendite concentrate nel primo trimestre 2020 in previsione della crisi Covid-19. Continua, infine, la contrazione strutturale del settore delle lampade (diminuzione organica -18,3%). Tutti gli altri comparti sono allineati o in sostanziale tenuta.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo trimestre 2021 relativi ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2020.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2021	Q1 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	4.290	4.608	-6,9%	-0,3%	-6,6%
Electronic Devices	3.421	4.168	-17,9%	-14,2%	-3,7%
Healthcare Diagnostics	1.219	1.665	-26,8%	-23,9%	-2,9%
Lamps	829	1.053	-21,3%	-18,3%	-3,0%
Thermal Insulated Devices	931	962	-3,2%	3,8%	-7,0%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.900	2.073	-8,3%	0,2%	-8,5%
SMA Industrial	2.846	3.875	-26,6%	-24,2%	-2,4%
Divisione Metallurgy	15.436	18.404	-16,1%	-11,3%	-4,8%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Metallurgy è stato pari a 8 milioni di euro nel primo trimestre dell'esercizio 2021, rispetto a 9,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020, in calo (-16,1%) per effetto delle minori vendite. Il **marginale industriale lordo** risulta invariato (52%) nei due trimestri.

L'**utile operativo** della Divisione Metallurgy è stato pari a 5,2 milioni di euro, rispetto a 6,6 milioni di euro del primo trimestre 2020, in calo (-21,2%) per effetto del minor risultato industriale lordo, con spese operative quasi invariate (-3,9%). Il **marginale operativo** passa dal 36% al 33,8%.

Divisione Vacuum Technology

I **ricavi consolidati** della Divisione Vacuum Technology nel primo trimestre 2021 sono stati pari a 3,2 milioni di euro, in crescita del 30,3% rispetto a 2,4 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2020. L'andamento valutario ha fatto registrare un effetto cambi negativo pari a -4%, al netto del quale le vendite sono aumentate organicamente del +34,3%.

L'ottimo risultato è dovuto alla continua crescita nelle vendite di pompe e prodotti per strumentazione analitica e acceleratori di particelle.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo trimestre 2021, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2020.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2021	Q1 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Solutions for Vacuum Systems	3.182	2.442	30,3%	34,3%	-4,0%
Divisione Vacuum Technology	3.182	2.442	30,3%	34,3%	-4,0%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Vacuum Technology nel primo trimestre 2021 è stato pari a 1,6 milioni di euro, in crescita del 9,1% rispetto a 1,4 milioni di euro nel primo trimestre 2020. Nonostante l'incremento delle vendite e il conseguente aumento dell'utile industriale lordo, la **marginalità lorda** è calata da 58,7% a 49,1%, per effetto del diverso mix di prodotto.

L'**utile operativo** della Divisione Vacuum Technology è stato pari a 0,6 milioni di euro, rispetto a 0,5 milioni di euro del primo trimestre 2020 (+23,1%): l'incremento dell'utile operativo è allineato in valore assoluto a quello dell'utile industriale lordo, con spese operative costanti. Il **marginale operativo** è leggermente diminuito dal 20,9% al 19,7%.

Divisione Medical

I **ricavi consolidati** della Divisione Medical sono stati nel primo trimestre 2021 pari a 18 milioni di euro, in calo rispetto a 21,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020. L'effetto cambi è stato negativo (-1,7%), al netto del quale la diminuzione organica è stata pari a -15%.

Il raffronto con il primo trimestre 2020 non è significativo, in quanto i primi tre mesi del precedente esercizio non avevano subito alcun rallentamento per la pandemia. Da segnalare, infatti, come il rallentamento della domanda di dispositivi medicali per la sospensione da parte degli ospedali degli interventi differibili (*elective surgery*) al fine di concentrare le risorse sui casi Covid-19, sia cominciato solo nell'ultima parte del primo trimestre 2020, ma sia continuato anche in Q1 2021, seppure con segnali di ripresa.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo trimestre 2021, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2020.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2021	Q1 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Nitinol for Medical Devices	17.985	21.579	-16,7%	-15,0%	-1,7%
Divisione Medical	17.985	21.579	-16,7%	-15,0%	-1,7%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Medical è stato pari a 5,7 milioni di euro nel primo trimestre 2021, rispetto a 8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020, mentre la **marginalità lorda** è passata dal 37,2% al 32%, penalizzata dalle minori vendite e dalle conseguenti minori economie di scala.

L'**utile operativo** della Divisione Medical è stato pari a 3,6 milioni di euro (20,1% dei ricavi), rispetto a 5,8 milioni di euro (26,8% dei ricavi) del primo trimestre 2020, mostrando un calo in linea con quello dell'utile industriale lordo.

Divisione Specialty Chemicals

I **ricavi consolidati** della Divisione Specialty Chemicals sono stati pari nel primo trimestre 2021 a 2,7 milioni di euro, rispetto a 4,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020. L'effetto cambi è stato negativo per -1%, al netto del quale la diminuzione organica è stata pari a -35%.

Anche in questo caso il confronto non è significativo, causa anticipi di forniture nel business dei componenti avanzati per applicazioni *consumer electronics* nel primo trimestre 2020, sia per fronteggiare la crisi Covid-19, sia in previsione dell'interruzione temporanea della produzione per interventi programmati di manutenzione straordinaria. Da segnalare, per contro, l'incremento delle vendite di *dryer* dispensabili per *display* OLED a matrice passiva e utilizzati anche nei *display* dei saturimetri, nonché le prime vendite di getter avanzati per la protezione attiva di sensori e trasduttori avanzati per il mercato 5G e per la guida autonoma.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo trimestre 2021, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2020.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2021	Q1 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Functional Dispensable Products	2.736	4.275	-36,0%	-35,0%	-1,0%
Divisione Specialty Chemicals	2.736	4.275	-36,0%	-35,0%	-1,0%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Specialty Chemicals è stato pari a 0,7 milioni di euro nel primo trimestre dell'esercizio 2021, rispetto a 1,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020. La **marginalità lorda** passa dal 25,1% al 27,1% per effetto del diverso mix di prodotto, con un calo delle vendite concentrato sui prodotti con minore marginalità.

L'**utile operativo** della Divisione Specialty Chemical è stato pari a 0,3 milioni di euro (9,4% dei ricavi), rispetto a 0,6 milioni di euro (12,9% dei ricavi) nel primo trimestre 2020: il calo è in linea con quello dell'utile industriale lordo, mentre le spese operative risultano allineate.

Divisione Advanced Packaging

I **ricavi consolidati** della Divisione Advanced Packaging sono stati pari nel primo trimestre 2021 a 1,7 milioni di euro, rispetto a 2,6 milioni di euro nel primo trimestre del 2020.

Le vendite sono esclusivamente denominate in euro.

Il calo è esclusivamente imputabile al *phase-out* dei prodotti metallizzati completato alla fine del primo semestre 2020; considerando esclusivamente i prodotti laccati, le vendite sono cresciute di oltre l'8% e già comprendono alcuni nuovi prodotti campionati alla fine dell'esercizio precedente.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo trimestre 2021, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2020.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2021	Q1 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Advanced Coatings	1.699	2.585	-34,3%	-34,3%	0,0%
Divisione Advanced Packaging	1.699	2.585	-34,3%	-34,3%	0,0%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Advanced Packaging è stato pari a 0,1 milioni di euro (6,4% dei ricavi) nel primo trimestre 2021, rispetto a 0,2 milioni di euro (9,6% dei ricavi) nel corrispondente periodo del 2020. Il calo della **marginalità lorda** è principalmente dovuto alle minori economie di scala (maggiore incidenza dei costi indiretti di produzione) e alla fase iniziale di operatività della seconda linea di laccatura, non ancora utilizzata a pieno regime.

A seguito di spese operative allineate, la **perdita operativa** passa da -0,6 milioni di euro a -0,7 milioni di euro.

Not Allocated Costs

Sono inclusi i costi relativi a progetti di ricerca di base, finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

Il **costo del venduto** non allocato, pari a complessivamente a -0,3 milioni di euro, si riferisce principalmente ai costi correlati a un progetto di rinnovamento e ammodernamento di alcuni reparti produttivi del sito di Lainate, attualmente in fase di conclusione.

I **costi operativi** complessivi non allocati nel primo trimestre 2021 sono stati pari a -6,4 milioni di euro, rispetto a -5,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020. L'incremento è principalmente concentrato nelle spese G&A (soprattutto maggiori costi di consulenza in ambito IT e IP e maggiori spese di sanificazione causa Covid-19).

Si segnalano, infine, alla voce "**altri proventi (oneri) netti**" del primo trimestre 2020 costi per donazioni Covid-19 pari a 0,5 milioni di euro.

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 13,6 milioni di euro (33,2% dei ricavi) nel primo trimestre 2021, rispetto a 12,9 milioni di euro (26,2% dei ricavi) nel corrispondente periodo dell'esercizio precedente. Al netto dell'effetto dei cambi (-0,3 milioni di euro), l'incremento del primo trimestre 2021 (pari a circa 1 milione di euro) è concentrato nelle spese G&A (soprattutto maggiori costi di consulenza della Capogruppo in ambito IT e IP e maggiori costi delle consociate USA per il *recruiting* di nuovo personale, nonché maggiori spese di sanificazione causa Covid-19) e in quelle R&D (in particolare, progetti di innovazione della Capogruppo).

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato sostanzialmente nullo (negativo per -57 migliaia di euro) nel primo trimestre 2021, rispetto a un valore negativo e pari a -0,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020, inclusivo della già citata donazione Covid-19 della Capogruppo pari a 0,5 milioni di euro.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso del primo trimestre 2021 un saldo lievemente negativo e pari a -73 migliaia di euro (principalmente imputabile alle perdite derivanti dalla valutazione a *fair value* dei contratti *forward* stipulati a copertura delle transazioni commerciali in dollari previste per la rimanente parte dell'anno 2021); tale importo è da confrontarsi con un valore pari a +41 migliaia di euro (differenze cambio su operazioni di natura commerciale in dollari, anche infragruppo) nel primo trimestre dell'esercizio precedente.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato positivo per +0,3 milioni di euro (principalmente, proventi netti su titoli pari a +0,8 milioni di euro, nonché interessi e commissioni bancarie pari a -0,3 milioni di euro). Il dato si confronta con un valore negativo per -10,4 milioni di euro (principalmente, svalutazione del portafoglio titoli causa crisi finanziaria Covid-19) nel primo trimestre del precedente esercizio.

Il risultato derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto è positivo per +2 migliaia di euro nel primo trimestre 2021 ed è attribuibile esclusivamente alla *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. Nel corrispondente periodo del 2020 la perdita era stata pari complessivamente a -0,6 milioni di euro, principalmente attribuibile alla *joint venture* Flexterra.

Il **risultato netto consolidato ante imposte** del primo trimestre 2021 è stato positivo per +2,5 milioni di euro e si confronta con un saldo negativo per -4,1 milioni di euro nel primo trimestre 2020.

Le **imposte sul reddito** nel primo trimestre dell'esercizio 2021 sono state pari a 1,1 milioni di euro, rispetto a 1 milione di euro nel primo trimestre del 2020, e comprendono principalmente le imposte delle società USA. Si segnala che, nell'esercizio corrente il risultato ante imposte è positivo rispetto a una perdita del Q1 2020, ma le imposte in valore

assoluto sono sostanzialmente allineate poiché SAES Investments S.A. nel primo trimestre 2020 non aveva prudenzialmente riconosciuto imposte differite attive sulle perdite registrate sui titoli causa impatto Covid-19.

L'**utile netto consolidato** del primo trimestre 2021 è stato pari a +1,4 milioni di euro e si confronta con un risultato netto consolidato negativo pari a -5,1 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'esercizio precedente.

Nel primo trimestre 2021 l'**utile netto per azione** ordinaria è stato pari a 0,03330 euro e l'utile netto per azione di risparmio pari a euro 0,13855. Tale valore si confronta con una perdita netta per azione sia ordinaria, sia di risparmio pari a euro -0,27956 nel primo trimestre 2020.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2021 è positiva e pari a 92,4 milioni di euro e si confronta con disponibilità nette al 31 dicembre 2020 pari 95,7 milioni di euro. Il primo trimestre si è chiuso con una **gestione operativa** in negativo per -1,3 milioni di euro, penalizzata per -5,1 milioni di euro dall'incremento del capitale circolante netto. Quest'ultimo è dovuto principalmente ai maggiori crediti commerciali (conseguenza delle maggiori vendite nelle Divisioni Medical e Advanced Packaging nel primo trimestre 2021, rispetto agli ultimi mesi del 2020) e all'incremento del magazzino, in previsione delle maggiori vendite nei mesi a venire. Si segnalano, infine, minori debiti commerciali rispetto alla voce del 31 dicembre 2020, che comprendeva posizioni correlate a progetti speciali della Capogruppo. L'**attività d'investimento** ha assorbito cassa per -2,4 milioni di euro (*capex* pari a -3,1 milioni di euro, pur compensato da proventi su titoli e variazione positiva del loro *fair value* per complessivi +0,8 milioni di euro). La **gestione finanziaria** è negativa per -0,6 milioni di euro (principalmente, interessi su finanziamenti bancari e nuovi contratti di *leasing*). Per contro, l'effetto cambi è positivo per +0,9 milioni di euro, principalmente per effetto della rivalutazione sia del dollaro, sia del renminbi, sulle disponibilità liquide in tali valute rispetto al 31 dicembre 2020.

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del trimestre

Non si segnalano eventi successivi di rilievo dopo il 31 marzo 2021.

Evoluzione prevedibile della gestione

Ci si aspetta una restante parte dell'anno caratterizzata da un ulteriore consolidamento dei segnali di ripresa già manifestati nel mese di marzo.

Si precisa che i dati sono tratti dall'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2021, non sottoposta a revisione contabile. Tale documento sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della società (www.saesgetters.com/it/investor/investor-relations/documenti-finanziari), sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato IInfo (www.linfo.it) entro la giornata odierna.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Giulio Canale*

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, la Società SAES Getters S.p.A., insieme alle sue controllate (di seguito "Gruppo SAES®"), è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In 80 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) realizzati su silicio.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando riscaldati. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione

di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, healthcare, comparto automotive e del lusso).

Più recentemente, SAES ha ampliato la propria offerta, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui l'optoelettronica, la fotonica e soprattutto la telefonia. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per il packaging alimentare sostenibile e intende competere con soluzioni totalmente riciclabili e compostabili.

Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati a Milano.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgroup.com.

Contatti:

Emanuela Foglia

Investor Relations Manager

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: investor_relations@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate

Close to Media

Tel. +39 02 70006237

Nicola Guglielmi

E-mail: nicola.guglielmi@closetomedia.it

Sofia Crosta

E-mail: sofia.crosta@closetomedia.it

Legenda:

Divisione Metallurgy	
Security & Defense	Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto
Electronic Devices	Getter per sistemi microelettronici, micromeccanici (MEMS) e sensori
Healthcare Diagnostics	Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini
Thermal Insulated Devices	Prodotti per l'isolamento termico
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici, laser e dispositivi a stato solido
SMA Industrial	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, business medicale, settore <i>automotive</i> e del lusso)
Divisione Vacuum Technology	
Solutions for Vacuum Systems	Pompe getter per sistemi da vuoto che trovano applicazione in ambito industriale, nella ricerca e negli acceleratori di particelle
Divisione Medical	
Nitinol for Medical Devices	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
Divisione Specialty Chemicals	
Functional Dispensable Products	Materiali getter integrati in matrici polimeriche per applicazioni OLED, di optoelettronica, di fotonica e per la telefonia
Divisione Advanced Packaging	
Advanced Coatings	Lacche e film plastici avanzati per il settore del <i>sustainable packaging</i>

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	Q1 2021	Q1 2020
Italia	1.211	1.269
Europa	7.920	9.814
Nord America	23.198	25.195
Giappone	1.936	1.698
Corea del sud	501	391
Cina	4.795	8.662
Altri Asia	1.064	1.884
Altri	413	372
Ricavi netti consolidati	41.038	49.285

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2021	Q1 2020
Ricavi netti	41.038	49.285
Costo del venduto	(25.123)	(28.927)
Utile industriale lordo	15.915	20.358
Spese di ricerca e sviluppo	(2.828)	(2.574)
Spese di vendita	(2.911)	(3.035)
Spese generali e amministrative	(7.881)	(7.312)
Totale spese operative	(13.620)	(12.921)
Altri proventi (oneri) netti	(57)	(596)
Utile (perdita) operativo	2.238	6.841
Interessi e proventi finanziari netti	491	(10.246)
Svalutazione di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(168)	(120)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	2	(571)
Utili (perdite) netti su cambi	(73)	41
Utile (perdita) prima delle imposte	2.490	(4.055)
Imposte sul reddito	(1.109)	(1.019)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	1.381	(5.074)
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	0	0
Utile (perdita) netto	1.381	(5.074)
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	1.381	(5.074)

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2021	Q1 2020
Utile (perdita) netto del periodo da attività operative	1.381	(5.074)
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	5.357	2.831
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	0	206
Totale differenze di conversione	5.357	3.037
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	5.357	3.037
Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	5.357	3.037
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	6.738	(2.037)
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	6.738	(2.037)
- Terzi	0	0

Utile (Perdita) netto consolidato per azione

(Importi espressi in euro)

	Q1 2021	Q1 2020
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,03330	(0,27956)
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,13855	(0,27956)

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2021	Q4 2020	
Ricavi netti	41.038	40.607	
Costo del venduto	(25.123)	(24.711)	
Utile industriale lordo	15.915	15.896	
	Spese di ricerca e sviluppo	(2.828)	(2.632)
	Spese di vendita	(2.911)	(2.860)
	Spese generali e amministrative	(7.881)	(8.377)
Totale spese operative	(13.620)	(13.869)	
Altri proventi (oneri) netti	(57)	232	
Utile (perdita) operativo	2.238	2.259	
Interessi e proventi finanziari netti	491	3.343	
Svalutazione di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(168)	(2.657)	
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	2	(244)	
Svalutazione di partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto	0	(591)	
Utili (perdite) netti su cambi	(73)	(245)	
Utile (perdita) prima delle imposte	2.490	1.865	
Imposte sul reddito	(1.109)	(211)	
Utile (perdita) netto da operazioni continue	1.381	1.654	
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	0	0	
Utile (perdita) netto	1.381	1.654	
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0	
Utile (perdita) netto di Gruppo	1.381	1.654	

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2021	Q4 2020
Utile (perdita) netto del periodo da attività operative	1.381	1.654
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	5.357	(4.868)
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	0	(319)
Totale differenze di conversione	5.357	(5.187)
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	5.357	(5.187)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	0	79
Imposte sul reddito	0	(19)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	60
Variazione fair value partecipazioni in altre imprese	0	(110)
Imposte sul reddito	0	0
Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	0	(50)
Rilascio riserva di conversione per liquidazione di società valutate con il metodo del patrimonio netto	0	0
Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	0	0
Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - attività operative	5.357	(5.237)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	6.738	(3.583)
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	6.738	(3.583)
- Terzi	0	0

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 marzo 2021	31 dicembre 2020
Immobilizzazioni materiali	76.042	73.353
Immobilizzazioni immateriali	42.504	41.165
Diritto d'uso	5.040	5.415
Titoli in portafoglio	134.554	134.087
Altre attività non correnti	14.545	13.984
Attività correnti	158.929	156.781
Totale Attivo	431.614	424.785
Patrimonio netto di Gruppo	244.900	238.162
Patrimonio netto di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	244.900	238.162
Passività non correnti	116.373	115.821
Passività correnti	70.341	70.802
Totale Passivo e Patrimonio Netto	431.614	424.785

Posizione Finanziaria Netta consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 marzo 2021	31 dicembre 2020
Cassa	8	10
Altre disponibilità liquide	28.645	30.668
Liquidità	28.653	30.678
Crediti finanziari verso parti correlate, correnti	0	1
Titoli in portafoglio - breve termine	70.120	70.661
Altri crediti finanziari verso terzi, correnti	0	11
Crediti finanziari correnti	70.120	70.673
Debiti verso banche, correnti	(35.153)	(32.514)
Quota corrente dei debiti finanziari non correnti	(4.933)	(5.199)
Strumenti derivati valutati al <i>fair value</i>	(123)	(32)
Altri debiti finanziari verso terzi, correnti	(749)	(1.001)
Passività finanziarie correnti per contratti di <i>leasing</i>	(1.663)	(1.932)
Indebitamento finanziario corrente	(42.621)	(40.678)
Posizione finanziaria netta corrente	56.152	60.673
Crediti finanziari verso parti correlate, non correnti	49	49
Titoli in portafoglio - lungo termine	134.554	134.087
Crediti finanziari non correnti	134.603	134.136
Debiti bancari, non correnti	(94.987)	(95.496)
Passività finanziarie non correnti per contratti di <i>leasing</i>	(3.417)	(3.571)
Indebitamento finanziario non corrente	(98.404)	(99.067)
Posizione finanziaria netta non corrente	36.199	35.069
Posizione finanziaria netta	92.351	95.742

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2021	Q1 2020
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	1.381	(5.074)
Imposte correnti	998	1.665
Variazione delle imposte differite	111	(646)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	2.770	2.544
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(1)	1
(Proventi) oneri finanziari netti	(325)	10.937
Altri (proventi) oneri non monetari	(828)	(578)
	4.106	8.849
Variazione delle attività e passività correnti	(5.458)	(7.954)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(66)	(35)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(8)	(221)
Imposte pagate	(309)	(340)
Fondi generati da (impiegati in) attività operativa	(1.735)	299
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(3.095)	(3.186)
Acquisto di titoli in portafoglio, al netto dei disinvestimenti	213	(784)
Proventi su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione	626	547
Investimenti in altre imprese	(26)	0
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(2.282)	(3.423)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	1.448	411
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	1	1
Pagamento di dividendi	0	0
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(365)	(313)
Rimborso passività finanziarie per beni in leasing (inclusi interessi)	(627)	(554)
Altri debiti/crediti finanziari	0	40
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	457	(415)
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	1.404	768
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(2.156)	(2.771)
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	30.700	48.521
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	28.544	45.750

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions	31 marzo 2021	31 dicembre 2020
Situazione patrimoniale-finanziaria	50%	50%
Attivo non corrente	2.897	3.012
Attivo corrente	2.188	1.809
Totale attivo	5.085	4.821
Passivo non corrente	4.236	4.306
Passivo corrente	3.209	3.226
Totale passivo	7.445	7.532
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(2.711)	(2.970)
Utile (perdita) del periodo	351	189
Altri utili (perdite) complessivi (*)	0	70
Patrimonio Netto	(2.360)	(2.711)

(*) Differenze di traduzione generate dalla conversione in euro dei bilanci di Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd. dall'1 gennaio 2020 alla data di liquidazione (settembre 2020), nonché rilascio della riserva di conversione a conto economico a seguito della liquidazione delle due controllate asiatiche.

Actuator Solutions	Q1 2021	Q1 2020
Prospetto dell'utile (perdita)	50%	50%
Ricavi netti	2.163	2.239
Costo del venduto	(1.441)	(1.808)
Risultato industriale lordo	722	431
Totale spese operative	(301)	(316)
Altri proventi (oneri) netti	5	8
Risultato operativo	426	123
Proventi (oneri) finanziari	(70)	(78)
Utili (perdite) netti su cambi	(5)	(10)
Imposte sul reddito	0	7
Utile (perdita) del periodo	351	42
Differenze di conversione	0	2
Totale utile (perdita) complessivo	351	44

SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	31 marzo 2021	31 dicembre 2020
Situazione patrimoniale-finanziaria	49%	49%
Attivo non corrente	312	302
Attivo corrente	1.632	1.695
Totale Attivo	1.944	1.997
Passivo non corrente	191	201
Passivo corrente	992	1.037
Totale Passivo	1.183	1.238
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	759	451
Utile (perdita) del periodo	2	309
Altri utili (perdite) complessivi (*)	0	(1)
Patrimonio Netto	761	759

(*) Differenze attuariali sul Trattamento di Fine Rapporto (TFR), in accordo con lo IAS 19.

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Q1 2021	Q1 2020
Prospetto dell'utile (perdita)	49%	49%
Ricavi netti	626	176
Costo del venduto	(580)	(225)
Risultato industriale lordo	46	(49)
Totale spese operative	(80)	(62)
Altri proventi (oneri) netti	38	6
Risultato operativo	4	(105)
Interessi e proventi finanziari netti	(3)	(5)
Utili (perdite) netti su cambi	1	0
Imposte sul reddito	0	26
Utile (perdita) del periodo	2	(84)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	0
Totale utile (perdita) complessivo	2	(84)

Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES (46,73%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra	31 marzo 2021	31 dicembre 2020
Situazione patrimoniale-finanziaria	46,73%	46,73%
Attivo non corrente	5.792	5.628
Attivo corrente	793	1.086
Totale Attivo	6.585	6.714
Passivo non corrente	81	44
Passivo corrente	1.445	1.343
Totale Passivo	1.526	1.387
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	5.154	7.595
Riserva per piani di stock option	173	173
Utile (perdita) del periodo	(528)	(1.811)
Altri utili (perdite) complessivi (*)	260	(630)
Patrimonio Netto	5.059	5.327

(*) Differenze di traduzione generate dalla conversione in euro dei bilanci in valuta di Flexterra, Inc. e di Flexterra Taiwan Co., Ltd.

Flexterra	Q1 2021	Q1 2020
Prospetto dell'utile (perdita)	46,73%	46,73%
Ricavi netti	0	14
Costo del venduto	0	(8)
Risultato industriale lordo	0	6
Totale spese operative	(479)	(500)
Altri proventi (oneri) netti	2	0
Risultato operativo	(477)	(494)
Interessi e proventi finanziari netti	(26)	(2)
Utili (perdite) netti su cambi	(30)	(15)
Imposte sul reddito	5	5
Utile (perdita) del periodo	(528)	(506)
Differenze di conversione	260	206
Totale utile (perdita) complessivo	(268)	(300)

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2021							
	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	46,73% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Prospetto dell'utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	41.038	2.163	(77)	626	(106)	0		43.644
Costo del venduto	(25.123)	(1.441)	77	(580)	106	0		(26.961)
Utile industriale lordo	15.915	722	0	46	0	0	0	16.683
<i>% sui ricavi</i>	38,8%							38,2%
Totale spese operative	(13.620)	(301)	0	(80)	0	(479)	19	(14.461)
Altri proventi (oneri) netti	(57)	5		38		2		(12)
Utile (perdita) operativo	2.238	426	0	4	0	(477)	19	2.210
<i>% sui ricavi</i>	5,5%							5,1%
Interessi e proventi finanziari netti	323	(70)	59	(3)	0	(26)	23	306
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	2		0		(2)		0	0
Svalutazione di partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto	0		0				0	0
Utili (perdite) netti su cambi	(73)	(5)	0	1		(30)		(107)
Utile (perdita) prima delle imposte	2.490	351	59	2	(2)	(533)	42	2.409
Imposte sul reddito	(1.109)	0		0		5		(1.104)
Utile (perdita) netto da attività operative	1.381	351	59	2	(2)	(528)	42	1.305
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	0							0
Utile (perdita) netto del periodo	1.381	351	59	2	(2)	(528)	42	1.305
Utile (perdita) netto attribuito ai terzi	0							0
Utile (perdita) netto attribuito al Gruppo	1.381	351	59	2	(2)	(528)	42	1.305

Effetti straordinari Covid-19
(Importi espressi in migliaia di euro)

Effetti straordinari Covid-19	Q1 2021					Totale
	Lavoro diretto	Spese indirette di produzione	Spese di ricerca e sviluppo	Spese di vendita	Spese generali e amministrative	
Costo del personale	(26)	(11)	(5)	(2)	15	(29)
Spese esterne per manutenzione					39	39
Materiali ausiliari di produzione e materiali vari					1	1
Spese di trasporto					0	0
Consulenze tecniche, legali, fiscali e amministrative					5	5
Servizi generali (mensa, pulizie, vigilanza)					41	41
Spese di formazione e aggiornamento					0	0
Altri costi					0	0
Totale costo del venduto & spese operative straordinarie Covid-19	(26)	(11)	(5)	(2)	101	57

(*) L'importo risulta essere così composto:

- risparmio per le misure governative USA di sostegno alle imprese e alle famiglie, pari a -47 migliaia di euro;
- maggiori costi per il personale, pari a 18 migliaia di euro.