

FCA riporta un EBIT adjusted record a 2,0 miliardi di euro con margine al 6,9%, inclusa Magneti Marelli. NAFTA in progresso del 51% con margine al 10,2%; utile netto adjusted in crescita del 51% a 1,4 miliardi di euro. Utile netto in calo del 38% a 0,6 miliardi di euro con costi di 0,7 miliardi di euro relativi alle problematiche del diesel negli Stati Uniti. Target operativi confermati, la liquidità netta industriale riflette il riallineamento della produzione alla domanda attesa ed i versamenti discrezionali anticipati ai piani pensionistici.

- Consegne globali complessive<sup>(2)</sup> pari a 1.160.000 veicoli, in rialzo del 3% principalmente grazie alla crescita in NAFTA e LATAM, che è stata in parte compensata da APAC ed EMEA
- Ricavi netti<sup>(1)</sup> pari a 28,8 miliardi di euro, con un aumento del 9% (+11% a parità di cambi di conversione) per la crescita delle consegne e il positivo effetto prezzi e mix
- EBIT adjusted<sup>(1),(3)</sup> a 1.995 milioni di euro, in rialzo del 13% (+16% a parità di cambi di conversione) con margine in aumento di 20 pb al 6,9%
- Utile netto adjusted<sup>(1),(3)</sup> pari a 1.396 milioni di euro, in rialzo del 51% (+54% a parità di cambi di conversione); utile netto a 564 milioni di euro, in calo del 38% (-33% a parità di cambi di conversione) per effetto di costi stimati in 0,7 miliardi di euro accantonati in relazione alle problematiche del diesel negli Stati Uniti<sup>(4)</sup>
- Indebitamento netto industriale<sup>(1)</sup> pari a 0,2 miliardi di euro, tenuto conto dei versamenti discrezionali anticipati effettuati ai piani pensionistici per 0,6 miliardi di euro al netto delle imposte
- Nel trimestre Moody's ha innalzato da stabile a positivo l'outlook di FCA e confermato il Corporate Family Rating a "Ba2"
- Annunciato l'accordo per la vendita di Magneti Marelli a CK Holdings Co., Ltd. Il Gruppo risultante dall'operazione opererà con il nome di Magneti Marelli CK Holdings. L'operazione attribuisce a Magneti Marelli un valore pari a 6,2 miliardi di euro
- La chiusura dell'operazione consentirà il pagamento di un dividendo straordinario di 2 miliardi di euro, in aggiunta alla ripresa della distribuzione di un dividendo annuale ordinario nella primavera del 2019, nella misura del 20% degli utili, come presentato lo scorso giugno al Capital Markets Day. La distribuzione dei dividendi è soggetta all'approvazione da parte del Consiglio di Amministrazione e dell'Assemblea degli Azionisti

I seguenti risultati di Gruppo<sup>(1)</sup> includono Magneti Marelli per consentirne la comparabilità con i periodi precedenti e i target precedentemente indicati

## RISULTATI FINANZIARI<sup>(1)</sup>

01.01 – 30.09				(inclusa Magneti Marelli)	3° Trimestre			
2018	2017	Variazione		(in milioni di euro, salvo quando diversamente indicato)	2018	2017	Variazione	
3.665	3.493	172	+5%	Consegne complessive (in migliaia di unità)	1.160	1.123	37	+3%
3.526	3.267	259	+8%	Consegne consolidate (in migliaia di unità)	1.125	1.051	74	+7%
84.791	82.058	2.733	+3%	Ricavi netti	28.771	26.414	2.357	+9%
5.261	5.160	101	+2%	EBIT adjusted	1.995	1.758	237	+13%
2.339	2.706	(367)	(14)%	Utile netto	564	910	(346)	(38)%
3.415	2.673	742	+28%	Utile netto adjusted	1.396	922	474	+51%
1,48	1,73	(0,25)		EPS diluito (in euro)	0,36	0,58	(0,22)	
2,17	1,71	0,46		EPS diluito adjusted <sup>(3)</sup> (in euro)	0,89	0,59	0,30	

  

Al 30 settembre 2018	Al 31 dicembre 2017	Variazione		Al 30 settembre 2018	Al 30 giugno 2018	Variazione
(189)	(2.390)	2.201	Liquidità/(indebitamento) netta industriale	(189)	456	(645)
(15.426)	(17.971)	2.545	Debito	(15.426)	(16.362)	936
19.975	20.377	(402)	Liquidità disponibile complessiva	19.975	21.170	(1.195)

### EBIT ADJUSTED<sup>(1)</sup>

- Risultato record per NAFTA a 1,9 miliardi di euro, con margine record al 10,2% trainato dai nuovi modelli Jeep e Ram
- LATAM in progresso del 41% nonostante il deterioramento economico in Argentina e gli effetti negativi dei cambi
- EMEA in calo per effetto della transizione verso la Worldwide Harmonized Light Vehicle Test Procedure (WLTP) ed il correlato effetto prezzi negativo
- APAC in flessione a causa dei minori volumi in Cina e del beneficio riconosciuto lo scorso anno per i rimborsi assicurativi di Tianjin
- Maserati in calo per effetto della diminuzione dei volumi in Cina ed Europa

### LIQUIDITÀ/(INDEBITAMENTO) NETTO INDUSTRIALE

- Variazione negativa di 0,6 miliardi di euro rispetto a fine giugno 2018 che porta ad un debito netto industriale di 0,2 miliardi di euro, principalmente per i versamenti discrezionali anticipati a piani pensionistici per 0,6 miliardi di euro al netto delle imposte
- Free cash flow industriale negativo di 0,2 miliardi di euro (al netto di investimenti per 1,5 miliardi di euro) impattato principalmente dalla stagionalità del capitale di funzionamento
- Liquidità disponibile in calo di 1,2 miliardi di euro a 20,0 miliardi di euro per effetto del rimborso di obbligazioni in scadenza e dei versamenti discrezionali anticipati a piani pensionistici

### UTILE NETTO ADJUSTED<sup>(1)</sup>

- Utile netto adjusted in rialzo del 51%, principalmente per effetto della migliore performance operativa e dei minori oneri finanziari netti e imposte sul reddito
- Oneri finanziari netti a 278 milioni di euro, in calo di 43 milioni di euro
- Imposte sul reddito a 321 milioni di euro, in diminuzione di 194 milioni di euro per effetto della riduzione dell'aliquota negli Stati Uniti e dei benefici fiscali riconosciuti su posizioni definite nel trimestre, compreso l'impatto di un versamento discrezionale anticipato a piani pensionistici

### TARGET 2018<sup>(4)</sup>

Target operativi confermati. La liquidità netta industriale riflette il riallineamento della produzione alla domanda attesa ed i versamenti discrezionali anticipati effettuati ai piani pensionistici, al netto delle imposte:

- Ricavi netti: 115-118 miliardi di euro
- EBIT adjusted: 7,5-8,0 miliardi di euro
- Utile netto adjusted: ~ 5,0 miliardi di euro
- Liquidità netta industriale: 1,5 – 2,0 miliardi di euro, da ~ 3,0 miliardi di euro

(\*) Tale costo non è rappresentativo dell'ammontare di un accordo transattivo né dell'ammissione di una obbligazione ma rappresenta la stima di un accantonamento in applicazione dei principi contabili di riferimento sulla base dell'avanzamento delle discussioni in corso per addivenire ad una definizione con le controparti. (1) Vedasi pagina 2 per i risultati esclusa Magneti Marelli, in linea con la presentazione come "Discontinued Operation" nell'Interim Report al 30 settembre 2018; (2) Le consegne complessive includono tutte le consegne effettuate dalle joint venture non consolidate del Gruppo, mentre le consegne consolidate includono solamente le consegne effettuate dalle società consolidate dal Gruppo; (3) Vedasi pagina 6 per la riconciliazione tra Utile netto e EBIT adjusted, pagina 7 per la riconciliazione tra Utile netto e Utile netto adjusted e tra EPS diluito e EPS diluito adjusted, e pagina 8 per la riconciliazione tra Debito e Liquidità/(Indebitamento) netta industriale e tra Cash flow delle attività operative e Free cash flow industriale; (4) Per l'EBIT adjusted e l'Utile netto adjusted (misure "Non-GAAP") non vengono indicati target per la voce del bilancio IFRS più direttamente comparabile in quanto i proventi e gli oneri esclusi da tali voci sulla base dei criteri utilizzati dal Gruppo sono, per definizione, non prevedibili e incerti. Gli importi includono i risultati di Magneti Marelli e non includono alcun impatto derivante dall'annunciata vendita di Magneti Marelli nonché per le problematiche del diesel negli Stati Uniti.

## Risultati di Gruppo – Esclusa Magneti Marelli

A seguito dall'annunciata vendita di Magneti Marelli e in base a quanto richiesto dagli IFRS, Magneti Marelli sarà presentata come "Discontinued Operation" nell'Interim Report al 30 settembre 2018 e il relativo risultato netto sarà presentato in una voce del conto economico distintamente esposta dopo l'"Utile netto delle Continuing Operation"; i dati dei periodi precedenti saranno conseguentemente riesposti. Le restanti attività del settore Componenti non sono più considerate un settore di attività distinto e sono incluse nella voce "Altre attività".

### RISULTATI FINANZIARI

01.01 – 30.09				(esclusa Magneti Marelli)	3° Trimestre			
2018	2017	Variazione		(in milioni di euro, salvo quando diversamente indicato)	2018	2017	Variazione	
80.938	78.148	2.790	+4%	Ricavi netti – Continuing Operation	27.594	25.192	2.402	+10%
4.907	4.830	77	+2%	EBIT adjusted – Continuing Operation	1.872	1.648	224	+14%
2.159	2.550	(391)	(15)%	Utile netto delle Continuing Operation	514	822	(308)	(37)%
3.215	2.504	711	+28%	Utile netto adjusted – Continuing Operation	1.343	854	489	+57%
1,38	1,64	(0,26)		EPS diluito – Continuing Operation (in euro)	0,33	0,53	(0,20)	
2,05	1,61	0,44		EPS diluito adjusted – Continuing Operation (in euro)	0,86	0,55	0,31	

## Risultati per settore di attività

### Ricavi netti ed EBIT adjusted

Ricavi netti			EBIT adjusted	
3° Trimestre			3° Trimestre	
2018	2017	(in milioni di euro)	2018	2017
19.073	16.126	NAFTA	1.937	1.286
1.983	2.115	LATAM	83	59
582	782	APAC	(96)	109
4.955	4.975	EMEA	(25)	127
631	821	Maserati	15	113
370	373	Altre attività, poste non allocate ed elisioni	(42)	(46)
27.594	25.192	<b>Totale Continuing Operation, esclusa Magneti Marelli</b>	1.872	1.648
1.177	1.222	Magneti Marelli, al netto delle elisioni infragruppo	123	110
28.771	26.414	<b>Totale - inclusa Magneti Marelli</b>	1.995	1.758

### Ricavi netti ed EBIT adjusted

Ricavi netti			EBIT adjusted	
01.01 – 30.09			01.01 – 30.09	
2018	2017	(in milioni di euro)	2018	2017
53.025	49.307	NAFTA	4.550	3.878
5.979	5.798	LATAM	258	99
1.853	2.424	APAC	(184)	174
16.925	16.615	EMEA	345	505
1.953	2.844	Maserati	103	372
1.203	1.160	Altre attività, poste non allocate ed elisioni	(165)	(198)
80.938	78.148	<b>Totale Continuing Operation, esclusa Magneti Marelli</b>	4.907	4.830
3.853	3.910	Magneti Marelli, al netto delle elisioni infragruppo	354	330
84.791	82.058	<b>Totale - inclusa Magneti Marelli</b>	5.261	5.160

## NAFTA

	3° Trimestre		Variazione	
	2018	2017	Effettiva	a parità di cambi di conversione
Consegne (in migliaia di unità)	673	592	+14%	—
Ricavi netti (in milioni di euro)	19.073	16.126	+18%	+18%
EBIT adjusted (in milioni di euro)	1.937	1.286	+51%	+52%
Margine EBIT adjusted	10,2%	8,0%	+220 pb	—

**Risultato record, con EBIT adjusted in rialzo del 51% e margine al 10,2%**

- Quota di mercato negli Stati Uniti<sup>(5)</sup> al 12,9%, in rialzo di 160 pb rispetto al terzo trimestre 2017, con la quota di mercato retail al 12,7% (+150 pb) e il mix vendite alle flotte al 17%, in aumento di 200 pb
- Incremento delle consegne principalmente dovuto ai nuovi Ram 1500 e Jeep Wrangler, oltre che alla nuova Jeep Cherokee
- Ricavi netti in miglioramento soprattutto grazie agli effetti positivi di volumi e prezzi netti
- EBIT adjusted in progresso sulla scia dell'incremento dei volumi, del mix e dei prezzi netti positivi, in parte compensati dai costi per l'arricchimento dei contenuti dei prodotti e di logistica

## LATAM

	3° Trimestre		Variazione	
	2018	2017	Effettiva	a parità di cambi di conversione
Consegne (in migliaia di unità)	151	140	+8%	—
Ricavi netti (in milioni di euro)	1.983	2.115	(6)%	+14%
EBIT adjusted (in milioni di euro)	83	59	+41%	+83%
Margine EBIT adjusted	4,2%	2,8%	+140 pb	—

**EBIT adjusted in rialzo del 41% con margine al 4,2% nonostante la difficile situazione dell'economia in Argentina**

- Leader di mercato in Brasile con la quota<sup>(6)</sup> in aumento di 60 pb al 18,2%. Quota di mercato in Argentina in rialzo di 70 pb al 12,7%
- Crescita delle consegne, con un incremento del 15% in Brasile in parte compensato dall'impatto della difficile situazione dell'economia in Argentina
- Diminuzione dei ricavi netti essenzialmente dovuta agli effetti negativi dei cambi di conversione, in parte compensati dall'aumento delle consegne, dai prezzi e dal mix
- Incremento dell'EBIT adjusted dovuto essenzialmente ai maggiori volumi, ai prezzi positivi e al mix favorevole, in parte compensati dagli effetti negativi dei cambi e dall'aumento dei costi pubblicitari per i nuovi modelli

## APAC

	3° Trimestre		Variazione	
	2018	2017	Effettiva	a parità di cambi di conversione
Consegne complessive <sup>(2)</sup> (in migliaia di unità)	46	66	(30)%	—
Consegne consolidate <sup>(2)</sup> (in migliaia di unità)	19	23	(17)%	—
Ricavi netti (in milioni di euro)	582	782	(26)%	(24)%
EBIT adjusted (in milioni di euro)	(96)	109	n.s. <sup>(7)</sup>	n.s. <sup>(7)</sup>
Margine EBIT adjusted	(16,5)%	13,9%	n.s. <sup>(7)</sup>	—

**Perdura un contesto sfidante in Cina, beneficio del rimborso assicurativo di Tianjin nello scorso anno**

- Consegne in calo principalmente per effetto della debolezza del mercato cinese e delle maggiori pressioni competitive
- Ricavi netti in calo per le minori consegne consolidate, il mix sfavorevole e le azioni sui prezzi
- Calo dell'EBIT adjusted principalmente dovuto alla diminuzione dei ricavi netti e ai minori risultati della JV cinese, oltre al beneficio di 87 milioni di euro rilevato lo scorso anno per il rimborso assicurativo finale sulle esplosioni nel porto di Tianjin
- Dal risultato è esclusa la svalutazione di 129 milioni di euro del magazzino dovuta all'accelerazione delle nuove norme sulle emissioni in Cina e al trend delle vendite più lento rispetto alle attese

(5) La quota di mercato è determinata sulla base di stime del management sui dati delle vendite del settore, per i quali sono presi a riferimento anche dati forniti da parti terze tra cui IHS Markit e Ward's Automotive. (6) La quota di mercato è determinata sulla base di stime del management sui dati delle vendite del settore, per i quali sono presi a riferimento anche dati forniti da parti terze tra cui IHS Markit, l'Organizzazione Nazionale dei Distributori di Autoveicoli e l'Associazione dei Produttori di Autoveicoli; (7) Il dato non è significativo.

## EMEA

	3° Trimestre		Variazione	
	2018	2017	Effettiva	a parità di cambi di conversione
Consegne (in migliaia di unità)	273	285	(4)%	—
Ricavi netti (in milioni di euro)	4.955	4.975	—%	—%
EBIT adjusted (in milioni di euro)	(25)	127	n.s. <sup>(7)</sup>	n.s. <sup>(7)</sup>
Margine EBIT adjusted	(0,5)%	2,6%	n.s. <sup>(7)</sup>	—

### Transizione del mercato verso le nuove norme sulle emissioni. Consegne di Jeep in aumento del 29%

- Quota di mercato in Europa (EU28+EFTA) in aumento di 10 pb al 6,3% per le autovetture e in calo di 30 pb al 10,6% per i veicoli commerciali leggeri (LCV)<sup>(8)</sup>
- Consegne in lieve flessione, con l'aumento per Jeep più che compensato dai minori volumi di Fiat
- Ricavi netti stabili, con il mix favorevole compensato dal calo delle consegne e dal continuo effetto prezzi sfavorevole
- Flessione dell'EBIT adjusted dovuta agli effetti sopra evidenziati per i ricavi, al mix degli allestimenti e dei canali di vendita meno favorevole e agli impatti della transizione alla WLTP, nonché all'aumento dei costi pubblicitari in parte compensati dalle efficienze produttive e sugli acquisti

## MASERATI

	3° Trimestre		Variazione	
	2018	2017	Effettiva	a parità di cambi di conversione
Consegne (in migliaia di unità)	8,8	10,9	(19)%	—
Ricavi netti (in milioni di euro)	631	821	(23)%	(23)%
EBIT adjusted (in milioni di euro)	15	113	(87)%	(86)%
Margine EBIT adjusted	2,4%	13,8%	n.s. <sup>(7)</sup>	—

### Condizioni di mercato ancora sfidanti in Cina e azioni sulle scorte

- Consegne in calo principalmente per effetto dei minori volumi in Cina ed Europa, che hanno più che compensato il lieve incremento in Nord America
- Ricavi netti in diminuzione principalmente a causa della contrazione dei volumi e del mix di mercato
- Calo dell'EBIT adjusted dovuto essenzialmente ai minori volumi, al mix di mercato e all'aumento dei costi di ricerca e sviluppo

(8) A causa dell'indisponibilità di dati di mercato per l'Italia, i dati qui riportati sono un'estrapolazione e potrebbero quindi esserci discrepanze rispetto ai dati effettivi.

## Attività dei marchi

# Jeep



RAM



DODGE



- Lancio della nuova **Jeep** Wrangler in Europa e Corea
  - Lancio della nuova **Jeep** Cherokee in Europa e Australia
  - Lancio della nuova **Jeep** Compass in Corea
  - Lancio del nuovo SUV a 5 posti **Jeep** Commander in Cina
  - Il marchio **Jeep** ha presentato la **Jeep** Wrangler Moab Edition 2018, la prima edizione limitata basata sulla nuova **Jeep** Wrangler
  - La **Jeep** Grand Cherokee ha conquistato il gold nell'edizione 2018 degli Asia Today Korea Consumer Confidence Awards
- 
- Presentazione del nuovo **Ram** 2500/3500 Heavy Duty Longhorn Ram Rodeo Edition
  - Il model year 2019 del **Ram** 1500 è stato incluso nella terza edizione annuale dell'elenco "Wards 10 Best User Experience List" per il 2018
  - **Ram** ha annunciato la nuova edizione limitata Power Wagon Mojave Sand Model
- 
- Anteprima mondiale della Levante GTS V8 e debutto europeo della Levante Trofeo al Goodwood Festival of Speed. In occasione dell'evento, **Maserati** ha presentato anche la gamma dei modelli 2019
  - **Maserati** è stata protagonista all'edizione 2018 del Monterey Car Week in California con la Levante nelle nuove versioni GTS e Trofeo con motore V8
  - La **Maserati** Ghibli è stata eletta "Migliore innovazione di design del 2018" nel segmento di fascia alta dai lettori di *auto motor und sport*
- 
- L'**Alfa Romeo** Stelvio Quadrifoglio è stata eletta "SUV dell'anno 2018" da *Auto Zeitung*
  - L'**Alfa Romeo** Stelvio Quadrifoglio è stata eletta "Most Fun-to-Drive Vehicle" e "Most Fun SUV" dalla *Northwest Automotive Press Association*
  - L'**Alfa Romeo** Stelvio Quadrifoglio è stata eletta "Performance SUV of the Year" dalla *Automotive Video Association*
  - L'**Alfa Romeo** Stelvio Quadrifoglio si è aggiudicata il primo premio nella categoria "Premium Panoramic" in occasione dell'8° edizione annuale di Topless in Miami organizzata dalla *Southern Automotive Media Association*
  - Lancio dell'edizione limitata **Alfa Romeo** Giulia Carbonio in Australia
- 
- La **Chrysler** Pacifica si è classificata al primo posto per il secondo anno consecutivo nella categoria minivan del "2018 U.S. Automotive Performance, Execution and Layout Study" condotto da *J.D. Power*
  - La **Chrysler** 300 al vertice del segmento "Large Car" in occasione dell'edizione 2018 degli Ideal Vehicle Awards di *AutoPacific*
- 
- Presentazione del model year 2019 della **Dodge** Challenger R/T Scat Pack 1320, dotata di un propulsore V8 392 HEMI con 485 CV e una coppia di 475 piedi per libbra
  - Le "Roadkill Nights Powered by **Dodge**" hanno richiamato oltre 44.000 appassionati provenienti da ogni parte del Paese, che hanno assistito e partecipato a competizioni su strada in Michigan
- 
- **Abarth** ha lanciato cinque nuove versioni della 595 in EMEA con una potenza compresa tra 145 e 180 CV
- 
- Presentazione della nuova **Fiat** 500X in Europa
  - La **Fiat** 500e e la **Fiat** 124 Spider Abarth sono state incluse da *Driving Today* nella top ten delle "Coolest Cars under \$35,000"
  - In Brasile, il **Fiat** Fiorino si è aggiudicato, per la seconda volta, il premio di *Agência Autoinforme* come "Higher Resale Value" nella categoria dei veicoli commerciali
  - La **Fiat** Cronos Drive 1.3L è stata eletta "Best Buy 2018" nella categoria dei veicoli inferiori a R\$ 60.000 dalla rivista brasiliana *Quatro Rodas*
  - Per celebrare il suo passato leggendario, **Fiat** ha annunciato il ritorno delle versioni berlina e cabrio della Fiat 500 1957 edition

## Riconciliazioni

01.01 – 30.09		Utile netto con EBIT adjusted		3° Trimestre	
2018	2017 (in milioni di euro)			2018	2017
2.339	2.706	<b>Utile netto</b>		564	910
180	156	Meno: Utile netto - <i>Discontinued Operation</i>		50	88
2.159	2.550	<b>Utile netto delle <i>Continuing Operation</i></b>		514	822
868	2.065	Imposte sul reddito		277	517
801	1.010	Oneri finanziari netti		249	292
		<b>Rettifiche:</b>			
713	—	Costi accantonati per problematiche del diesel negli US <sup>(A)</sup>		713	—
164	133	Svalutazioni e impegni verso fornitori		—	80
129	—	Svalutazione magazzino in Cina <sup>(B)</sup>		129	—
111	—	Pagamento bonus speciale negli Stati Uniti		—	—
78	—	Oneri connessi alla liquidazione di benefici a dipendenti		—	—
26	80	Oneri di ristrutturazione, al netto delle rettifiche al fondo <sup>(C)</sup>		24	3
—	(68)	Rimborsi assicurativi esplosione porto di Tianjin (Cina)		—	(68)
—	(49)	Plusvalenze da cessione partecipazioni		—	—
(46)	—	Recupero di costi per campagne di richiamo – sistema di gonfiaggio airbag		(3)	—
(47)	(895)	Imposte indirette in Brasile – storno passività/iscrizione di crediti <sup>(D)</sup>		(47)	—
(50)	—	Recupero di costi per campagne di richiamo – procedura con fornitore		13	—
1	4	Altri		3	2
1.079	(795)	Totale rettifiche - <i>Continuing Operation</i>		832	17
4.907	4.830	<b>EBIT adjusted - <i>Continuing Operation</i></b> <sup>(9)</sup>		1.872	1.648
354	330	EBIT adjusted - <i>Discontinued Operation</i> <sup>(9)</sup>		123	110
5.261	5.160	<b>EBIT adjusted</b> <sup>(4),(9)</sup>		1.995	1.758

L'EBIT adjusted del terzo trimestre 2018 esclude rettifiche essenzialmente riferite a:

- (A) Accantonamento per costi stimati in relazione alle problematiche del diesel negli Stati Uniti
- (B) Svalutazione del magazzino in relazione all'accelerazione delle nuove norme sulle emissioni in Cina e al trend delle vendite più lento rispetto alle attese
- (C) Costi di ristrutturazione per 60 milioni di euro in EMEA parzialmente compensati dalla rettifica di 36 milioni di euro di costi precedentemente iscritti in LATAM
- (D) Iscrizione di crediti riferiti a imposte indirette in Brasile

(9) L'EBIT adjusted delle *Continuing Operation* esclude le seguenti rettifiche apportate all'Utile netto delle *Continuing Operation*: plusvalenze/(minusvalenze) da cessione partecipazioni, oneri di ristrutturazione, svalutazioni di attività e proventi/(oneri) atipici considerati eventi rari o isolati di natura non ricorrente. L'EBIT adjusted esclude inoltre gli Oneri finanziari netti e le Imposte. L'EBIT adjusted include sia l'EBIT adjusted delle *Continuing Operation* sia quello delle *Discontinued Operation*.

01.01 – 30.09		Utile netto con utile netto adjusted		3° Trimestre	
2018	2017	(in milioni di euro)		2018	2017
2.339	2.706		<b>Utile netto</b>	564	910
180	156		Meno: Utile netto - <i>Discontinued Operation</i>	50	88
2.159	2.550		<b>Utile netto delle <i>Continuing Operation</i></b>	514	822
1.079	(795)		Totale rettifiche - <i>Continuing Operation</i> (come sopra)	832	17
(23)	15		Impatto fiscale sulle rettifiche <sup>(E)</sup>	(3)	15
—	281		Svalutazione imposte differite attive in Brasile	—	—
—	453		Riduzione imposte differite attive relative allo storno di passività per imposte indirette in Brasile	—	—
1.056	(46)		Totale rettifiche, al netto delle imposte - <i>Continuing Operation</i>	829	32
3.215	2.504		<b>Utile netto adjusted – <i>Continuing Operation</i><sup>(10)</sup></b>	1.343	854
200	169		Utile netto adjusted – <i>Discontinued Operation</i> <sup>(10)</sup>	53	68
3.415	2.673		<b>Utile netto adjusted<sup>(1),(10)</sup></b>	1.396	922

(E) Impatto fiscale sulle rettifiche escluse dall'EBIT adjusted precedentemente illustrate.

01.01 – 30.09		EPS diluito con EPS diluito adjusted		3° Trimestre	
2018	2017			2018	2017
1,48	1,73		<b>EPS diluito (€/azione)</b>	0,36	0,58
0,11	0,09		Meno: EPS diluito - <i>Discontinued Operation</i>	0,03	0,05
1,38	1,64		<b>EPS diluito - <i>Continuing Operation</i> (€/azione)<sup>(*)</sup></b>	0,33	0,53
0,67	(0,03)		Impatto delle rettifiche, al netto delle imposte, su EPS diluito – <i>Continuing Operation</i> (€/azione)	0,53	0,02
2,05	1,61		<b>EPS diluito adjusted - <i>Continuing Operation</i> (€/azione)<sup>(11)</sup></b>	0,86	0,55
0,12	0,10		EPS diluito adjusted - <i>Discontinued Operation</i> (€/azione) <sup>(11)</sup>	0,03	0,04
2,17	1,71		<b>EPS diluito adjusted (€/azione)<sup>(1),(11)</sup></b>	0,89	0,59
1.567.701	1.553.407		Numero medio ponderato di azioni considerato ai fini del calcolo dell'EPS diluito (in migliaia)	1.568.788	1.558.936

<sup>(\*)</sup> Importo soggetto ad arrotondamento

(10) L'utile netto adjusted delle *Continuing Operation* è calcolato escludendo dall'Utile netto delle *Continuing Operation* le stesse voci escluse dall'EBIT adjusted delle *Continuing Operation* e i relativi effetti fiscali nonché i proventi/(oneri) finanziari e proventi/(oneri) per imposte considerati eventi rari o isolati di natura non ricorrente. L'utile netto adjusted include sia l'utile netto adjusted delle *Continuing Operation* sia quello delle *Discontinued Operation*; (11) L'EPS diluito adjusted delle *Continuing Operation* è calcolato rettificando l'EPS diluito per tenere conto degli effetti (al netto dei relativi impatti fiscali) delle voci escluse dall'EBIT adjusted delle *Continuing Operation* nonché dei proventi/(oneri) finanziari e proventi/(oneri) per imposte considerati eventi rari o isolati di natura non ricorrente. L'EPS diluito adjusted include sia l'EPS diluito adjusted delle *Continuing Operation* sia quello delle *Discontinued Operation*.

Debito con liquidità/(indebitamento) netta industriale	Al 30 settembre 2018	Al 30 giugno 2018	Al 31 dicembre 2017
<i>(in milioni di euro)</i>			
<b>Debito</b>	(15.426)	(16.362)	(17.971)
Crediti finanziari correnti verso società di servizi finanziari a controllo congiunto	350	296	285
Attività/(passività) finanziarie nette per derivati e depositi collaterali	272	326	206
Titoli obbligazionari correnti <sup>(12)</sup>	371	284	176
Disponibilità e mezzi equivalenti	11.926	13.243	12.638
<b>Liquidità/(debito) netta</b>	(2.507)	(2.213)	(4.666)
Meno: Indebitamento netto società di servizi finanziari	2.318	2.669	2.276
<b>Liquidità/(Indebitamento) netta industriale<sup>(13)</sup></b>	(189)	456	(2.390)

Cash flow delle attività operative con free cash flow industriale	3° Trimestre	
<i>(in milioni di euro)</i>	2018	2017
<b>Cash flow delle attività operative</b>	779	2.051
Meno: Attività operative non attribuibili alle attività industriali	(16)	(17)
Meno: Investimenti per le attività industriali	(1.514)	(2.044)
Più: versamenti discrezionali a piani pensionistici, al netto delle imposte	594	—
<b>Free cash flow industriale<sup>(14)</sup></b>	(157)	(10)

(12) Esclude determinati titoli di debito detenuti in ottemperanza a normative locali (69 milioni di euro al 30 settembre 2018, 67 milioni di euro al 30 giugno 2018 e 59 milioni di euro al 31 dicembre 2017); (13) La liquidità/(indebitamento) netta industriale è calcolata come segue: Debito più passività finanziarie per derivati relative alle attività industriali meno (i) disponibilità e mezzi equivalenti, (ii) determinati titoli di debito correnti, (iii) crediti finanziari correnti verso società del Gruppo o società di servizi finanziari a controllo congiunto e (iv) attività finanziarie derivate e depositi collaterali. Pertanto, l'indebitamento, le disponibilità e mezzi equivalenti e le altre attività/passività finanziarie relative alle società di servizi finanziari sono escluse dal calcolo della liquidità/(indebitamento) netta industriale. La liquidità/(indebitamento) netta industriale non deve essere considerata un sostituto dei flussi di cassa o di altre metriche previste dagli IFRS. Inoltre, la liquidità/(indebitamento) netta industriale dipende dall'ammontare delle disponibilità e mezzi equivalenti alla data di bilancio, che può essere influenzata dalle tempistiche di incasso dei crediti e di pagamento dei debiti, nonché dalla variazione di altre componenti del capitale di funzionamento, che possono variare da periodo a periodo a causa, tra le altre cose, di iniziative di gestione della cassa o di altri fattori, alcuni dei quali al di fuori del controllo del Gruppo. La liquidità/(indebitamento) netta industriale va quindi analizzata insieme a queste altre misure rappresentate in linea con gli IFRS per una visione più completa della struttura finanziaria e della liquidità del Gruppo; (14) Il Free cash flow industriale è calcolato sottraendo dai flussi di cassa delle attività operative le seguenti voci: flussi di cassa delle attività operative relativi ai servizi finanziari, al netto delle elisioni, investimenti in attività materiali e immateriali delle attività industriali, ulteriormente rettificato per escludere i versamenti discrezionali effettuati ai piani pensionistici in misura superiore a quanto richiesto dalle normative dei piani stessi.



FIAT CHRYSLER AUTOMOBILES

*Il presente documento, e in particolare la sezione intitolata "Target 2018", contiene dichiarazioni prospettiche. In particolare, dichiarazioni relative alla performance finanziaria futura e le aspettative della Società relativamente al raggiungimento di determinate grandezze obiettivo, tra cui liquidità/(debito) netta e liquidità/(debito) netta industriale, ricavi, free cash flow industriale, consegne di veicoli, investimenti, costi di ricerca e sviluppo, e altri costi in date future o in periodi futuri sono dichiarazioni prospettiche. In alcuni casi, tali dichiarazioni possono essere caratterizzate da termini quali "può", "sarà", "ci si attende", "potrebbe", "dovrebbe", "intende", "stima", "prevede", "crede", "rimane", "in linea", "pianifica", "target", "obiettivo", "scopo", "previsione", "proiezione", "aspettativa", "prospettiva", "piano", o termini simili. Le dichiarazioni prospettiche non costituiscono una garanzia o promessa da parte del Gruppo riguardo ai risultati futuri. Piuttosto, sono basate sulla conoscenza attuale a disposizione del Gruppo, sulle aspettative e proiezioni future del Gruppo circa eventi futuri e, per loro stessa natura, sono soggette a rischi e incertezze. Tali dichiarazioni si riferiscono a eventi, e dipendono da circostanze, che potrebbero effettivamente verificarsi in futuro oppure no. Pertanto, è opportuno non fare indebito affidamento su tali affermazioni. I risultati futuri del Gruppo potrebbero differire significativamente da quelli contenuti nelle dichiarazioni prospettiche a causa di una molteplicità di fattori, tra cui: la capacità del Gruppo di lanciare nuovi prodotti con successo e di mantenere determinati volumi di consegne di veicoli; cambiamenti nei mercati finanziari globali, nel contesto economico generale e variazioni della domanda nel settore automobilistico, che è soggetto a ciclicità; variazioni delle condizioni economiche e politiche locali, variazioni delle politiche commerciali e l'imposizione di dazi a livello globale e regionale o dazi mirati all'industria automobilistica, l'adozione di riforme fiscali o altri cambiamenti nelle normative e regolamentazioni fiscali; la capacità del Gruppo di ampliare il livello di penetrazione di alcuni dei propri marchi nei mercati globali; la capacità del Gruppo di offrire prodotti innovativi e attraenti; la capacità del Gruppo di sviluppare, produrre e vendere veicoli con caratteristiche avanzate tra cui potenziate funzionalità di elettrificazione e guida automa; vari tipi di reclami, azioni legali, indagini governative e altre potenziali fonti di responsabilità a carico del Gruppo, inclusi procedimenti concernenti responsabilità da prodotto, garanzie sui prodotti e questioni, indagini e altre azioni legali in ambito di tutela dell'ambiente; costi operativi di importo significativo correlati alla conformità con le normative di tutela dell'ambiente, della salute e della sicurezza sul lavoro; l'intenso livello di concorrenza nel settore automobilistico, che potrebbe aumentare a causa di consolidamenti; l'eventuale incapacità del Gruppo di finanziare taluni piani pensionistici; la capacità del Gruppo di fornire o organizzare accesso ad adeguate fonti di finanziamento per i concessionari del Gruppo e per la clientela finale e rischi relativi correlati alla costituzione e gestione di società di servizi finanziari, tra cui il capitale necessario a supporto dei servizi finanziari; la capacità del Gruppo di accedere a fonti di finanziamento al fine di realizzare il piano industriale del Gruppo e migliorare le attività, la situazione finanziaria e i risultati operativi del Gruppo; significativi malfunzionamenti, interruzioni o violazioni della sicurezza dei sistemi di information technology del Gruppo o dei sistemi di controllo elettronici contenuti nei veicoli del Gruppo; la capacità del Gruppo di realizzare benefici previsti da joint venture; la capacità del Gruppo di implementare e portare a termine iniziative e operazioni strategiche, tra cui i piani del Gruppo di separare determinati business; interruzioni dovute a instabilità di natura politica, sociale ed economica; rischi correlati ai rapporti con dipendenti, concessionari e fornitori; aumento dei costi, interruzioni delle forniture o carenza di materie prime; sviluppi nelle relazioni sindacali, industriali e nella normativa giuslavoristica; fluttuazioni dei tassi di cambio, variazioni dei tassi d'interesse, rischio di credito e altri rischi di mercato; rischi di natura politica e tensioni sociali; terremoti o altri disastri e altri rischi e incertezze.*

*Le dichiarazioni prospettiche contenute nel presente documento devono considerarsi valide solo alla data del presente documento e la Società non si assume alcun obbligo di aggiornare o emendare pubblicamente tali dichiarazioni. Ulteriori informazioni riguardanti il Gruppo e le sue attività, inclusi taluni fattori in grado di influenzare significativamente i risultati futuri della Società, sono contenute nei documenti depositati dalla Società presso la Securities and Exchange Commission, l'AFM e la CONSOB.*

*Il 30 ottobre 2018, alle ore 15.00 GMT, i risultati del terzo trimestre 2018 saranno presentati dal management agli analisti e agli investitori istituzionali in una conference call accessibile in diretta e, successivamente, in forma registrata sul sito del Gruppo (<http://www.fcagroup.com/it-it/pages/home.aspx>). Precedentemente alla conference call, la relativa presentazione sarà resa disponibile sul medesimo sito.*

**Londra, 30 ottobre 2018**