

STMicroelectronics annuncia i risultati finanziari del secondo trimestre e del primo semestre 2015

- **Miglioramento per ricavi netti e margine lordo del secondo trimestre sul trimestre precedente, rispettivamente a 1,76 miliardi di dollari e 33,8%**
- **Crescita delle vendite del canale distribuzione al 33% dei ricavi netti del secondo trimestre**
- **Forte progresso del free cash flow, in miglioramento di 244 milioni di dollari a 94 milioni di dollari nella prima metà del 2015***

Ginevra, 23 luglio 2015 - STMicroelectronics, leader globale nei semiconduttori con clienti in tutti i settori applicativi dell'elettronica, ha annunciato i risultati finanziari per il secondo trimestre e i primi sei mesi conclusi il 27 giugno 2015.

I ricavi netti del secondo trimestre sono stati pari a 1,76 miliardi di dollari, il margine lordo è stato del 33,8% e l'utile netto di 35 milioni di dollari.

“La nostra performance nel secondo trimestre è stata sostanzialmente in linea con le nostre aspettative in termini di ricavi, margine lordo, margine operativo e free cash flow,” ha commentato Carlo Bozotti, President & CEO di STMicroelectronics.

“Più in particolare, nel business dei microcontrollori abbiamo visto un'ulteriore espansione delle famiglie STM32 a basso consumo di energia nelle applicazioni Internet of Things, dispositivi mobili e industriali; il business Analogici, MEMS e Sensori ha tratto vantaggio presso clienti importanti dalla nostra offerta diversificata, comprendente microfoni e controllori *touch screen*; le vendite nel settore Industriale, potenza e discreti di potenza hanno ricevuto un buon impulso da prodotti come discreti e transistori di potenza per i mercati della mobilità e Industriale, mentre il business Automotive ha trovato slancio nei sistemi di sicurezza avanzati presso case automobilistiche di prestigio e nel campo dei microcontrollori a 32 bit. Per quanto riguarda i Prodotti Digitali, i ricavi sono rimasti invariati rispetto al trimestre precedente con una crescita negli ASIC.”

() Il free cash flow non è un parametro US GAAP. Fare riferimento all'Allegato A per ulteriori informazioni sul perché la Società ritiene che questi parametri siano importanti e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.*

Sintesi dei principali dati finanziari

U.S. GAAP (in milioni di dollari)	Q2 2015	Q1 2015	Q2 2014
Ricavi netti	1.760	1.705	1.864
Margine lordo	33,8%	33,2%	34,0%
Reddito operativo (perdita), come riportato	12	(19)	98
Utile netto (perdita) di competenza della parent company	35	(22)	38

Non U.S. GAAP* Prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione (in milioni di dollari)	Q2 2015	Q1 2015	Q2 2014
Reddito operativo (perdita)	33	10	118
Margine operativo	1,9%	0,6%	6,3%

Rassegna del secondo trimestre

I ricavi netti di ST nel secondo trimestre sono aumentati del 3,2% su base sequenziale a 1,76 miliardi di dollari. La maggior parte dei gruppi di prodotto ha riportato una crescita rispetto al primo trimestre, con AMS in progresso del 7,0%, IPD del 4,2%, MMS del 3,8% e APG dell'1,0%. Per quanto riguarda DPG, i ricavi netti sono rimasti invariati rispetto al trimestre precedente.

La crescita in termini sequenziali ha interessato tutte le regioni a partire da Giappone e Corea, con un incremento del 7,5%, seguiti dalle Americhe, con un aumento del 4,6%, da EMEA con il 2,9% e da Greater China & South Asia con l'1,6%.

Anno su anno, i ricavi netti hanno segnato una flessione del 5,6% che ha coinvolto quasi tutti i gruppi. I ricavi netti, a parte gli effetti valutari negativi e i prodotti per la mobilità della generazione precedente, sono diminuiti dell'1,1% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente con una crescita di AMS e MMS, e APG sostanzialmente invariata.

L'utile lordo del secondo trimestre è ammontato a 595 milioni di dollari e il margine lordo è stato del 33,8%, cioè il valore intermedio del range di previsione di ST. Il margine lordo è progredito di 60 punti base in termini sequenziali, grazie principalmente agli effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging, al mix di prodotto e minori oneri da sottoutilizzo della capacità produttiva. Nel confronto anno su anno, il margine lordo si è ridotto di 20 punti base a causa principalmente della pressione sui prezzi e della competenza registrata nel secondo trimestre dell'anno scorso di finanziamenti per l'industrializzazione relativi a periodi precedenti pari a circa 90 punti base, un dato parzialmente controbilanciato da effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging, e da efficienze di produzione.

Le spese combinate di R&S e SG&A sono state pari a 599 milioni di dollari rispetto a 591 milioni di dollari nel primo trimestre e a 626 milioni di dollari nel secondo trimestre del 2014. In termini sequenziali, le spese combinate di R&S e SG&A sono aumentate dell'1,4% a causa soprattutto del maggior numero di giorni del secondo trimestre e di spese una tantum per attività di R&S, incremento che è stato parzialmente controbilanciato da effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging, e dai primi risparmi ottenuti con il piano di ristrutturazione di EPS.

Per quanto riguarda la voce "altri proventi e spese, netti", il dato del secondo trimestre mostra proventi per 37 milioni di dollari attribuibili principalmente a finanziamenti alle attività di R&S, da confrontare con 35 milioni di dollari nel primo trimestre e al valore di 110 milioni di dollari fatto segnare nello stesso periodo dell'anno scorso, valore che include 100 milioni di dollari relativi alla competenza dei finanziamenti stanziati in quel periodo in seguito all'approvazione dell'Unione Europea del programma di R&S Nano2017.

Nel secondo trimestre gli oneri di svalutazione, i costi di ristrutturazione e le altre spese di chiusura correlate sono ammontati a 21 milioni di dollari rispetto a 29 milioni di dollari del primo trimestre e principalmente in relazione al programma di riduzione dei costi di EPS annunciato a ottobre del

2014 che la Società concluderà a luglio 2015. Nello stesso periodo del 2014 gli oneri di svalutazione, i costi di ristrutturazione e le altre spese di chiusura correlate erano ammontati a 20 milioni di dollari.

Nel secondo trimestre del 2015 il margine operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione è stato positivo per l'1,9% rispetto allo 0,6% fatto segnare nel trimestre precedente*.

Gli oneri relativi alle imposte sul reddito comprendono un beneficio *una tantum* di 32 milioni di dollari associato al ricalcolo di un accantonamento fiscale a livello locale. Grazie a questo beneficio, l'utile netto del secondo trimestre è stato pari a 35 milioni di dollari o 0,04 dollari per azione, da raffrontare a una perdita netta di 22 milioni di dollari o (0,03) dollari per azione fatta segnare nel trimestre precedente e a un utile netto di 38 milioni di dollari o 0,04 dollari per azione registrato nello stesso periodo del 2014. Dopo la rettifica, ST ha riportato nel secondo trimestre un utile netto non US GAAP di 0,06 dollari per azione, escludendo gli oneri di svalutazione e ristrutturazione, da confrontare con un utile netto di 0,01 e di 0,11 dollari per azione registrati rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo del 2014*.

Nel secondo trimestre del 2015, il tasso di cambio medio effettivo per la Società è stato di circa 1,17 dollari per €1,00, rispetto a 1,23 dollari per €1,00 nel primo trimestre del 2015 e a 1,36 dollari per €1,00 nel secondo trimestre del 2014.

Sintesi dei ricavi netti del trimestre

Ricavi netti per linea di prodotto e segmento (in milioni di dollari)	Q2 2015	Q1 2015	Q2 2014
Analogici e MEMS (AMS)	273	255	264
Automotive (APG)	438	434	463
Industriale e Discreti di Potenza (IPD)	448	430	475
Sense & Power e Prodotti Automotive (SP&A)	1.159	1.119	1.202
Digital Product Group (DPG) ^(a)	207	207	260
Microcontrollori, Memorie e Sicurezza (MMS)	388	374	396
Altri EPS	-	-	1
Soluzioni per l'Embedded Processing (EPS)	595	581	657
Altri	6	5	5
Totale	1.760	1.705	1.864

^(a) A partire dal 1° gennaio 2015, il Gruppo Convergenza Digitale (DCG) e il Gruppo Imaging, Bi-CMOS e Fotonica su Silicio (IBP) sono stati riuniti in un'unica organizzazione denominata Digital Product Group (DPG). I dati dei periodi precedenti sono stati riclassificati di conseguenza.

Ricavi netti per canale di mercato

Ricavi netti per canale di mercato (in %)	Q2 2015	Q1 2015	Q2 2014
Totale OEM	67%	70%	69%
Distribuzione	33%	30%	31%

 (*) Gli utili netti per azione rettificati non sono parametri US GAAP. Fare riferimento all'Allegato A per ulteriori informazioni e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.

Ricavi e risultati operativi per segmento di prodotto ST

Segmento operativo (in milioni di dollari)	Q2 2015 Ricavi netti	Q2 2015 Reddito operativo (perdita)	Q1 2015 Ricavi netti	Q1 2015 Reddito operativo (perdita)	Q2 2014 Ricavi netti	Q2 2014 Reddito operativo (perdita)
Sense & Power e Prodotti Automotive (SP&A)	1.159	76	1.119	72	1.202	125
Soluzioni per l'Embedded Processing (EPS)	595	(42)	581	(64)	657	10
Altri ^(a)	6	(22)	5	(27)	5	(37)
TOTALE	1.760	12	1.705	(19)	1.864	98

^(a) I ricavi netti della voce "Altri" includono i ricavi da vendite di Sottosistemi, servizi di assemblaggio e altri ricavi. Il reddito operativo (perdita) della voce "Altri" include voci quali oneri di svalutazione, costi di ristrutturazione e altre spese di chiusura correlate, costi di dismissione e avviamento e altre spese non allocate, come: programmi di ricerca e sviluppo strategici o speciali, alcune spese operative a livello corporate, rivendicazioni di brevetti e controversie legali e altri costi non riconducibili ai gruppi di prodotto, nonché utili operativi del Gruppo Sottosistemi e Altri Prodotti. "Altri" include 21 milioni di dollari, 29 milioni di dollari e 20 milioni di dollari di svalutazione, oneri di ristrutturazione e altre spese di chiusura correlate sostenuti rispettivamente nel secondo e primo trimestre del 2015 e nel secondo trimestre del 2014.

Nel secondo trimestre, i ricavi netti del segmento Sense & Power e Prodotti Automotive (SP&A) sono aumentati del 3,6% su base sequenziale, incremento a cui hanno contribuito tutti i gruppi di prodotto. Le maggiori vendite di SP&A sono state trainate dai MEMS e dalla microfluidica in AMS, dai discreti e transistori di potenza per i mercati dei dispositivi mobili e Industriale in IPD, e dai microcontrollori e dalle soluzioni di infotainment in APG. Nel confronto anno su anno, i ricavi di SP&A hanno mostrato una contrazione del 3,6% in quanto il progresso di AMS è stato controbilanciato da IPD, che ha risentito delle condizioni del mercato, e da APG, su cui hanno inciso effetti valutari. Il margine operativo di SP&A è progredito al 6,6% nel secondo trimestre del 2015 rispetto al 6,4% nel trimestre precedente grazie a ricavi più elevati e ad effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging, parzialmente controbilanciati dal mix di prodotto e da minori efficienze produttive. Nel confronto anno su anno, escludendo la competenza dei finanziamenti associati al progetto Nano2017 registrata nel secondo trimestre 2014, il margine operativo di SP&A è passato dall'8,8% al 6,6%, a causa principalmente dei minori ricavi.

Per quanto riguarda il segmento Soluzioni per l'Embedded Processing (EPS), i ricavi netti del secondo trimestre sono progrediti del 2,4% su base sequenziale grazie ai buoni risultati dei microcontrollori *general purpose* in MMS e dei prodotti ASIC in DPG. Anno su anno, i ricavi netti di EPS sono diminuiti del 9,3% a causa soprattutto della contrazione nei prodotti ex ST-Ericsson, nei set-top box della generazione precedente e nei moduli fotocamera *commodity*. Il margine operativo del segmento EPS è stato negativo per il 7,0% nel secondo trimestre 2015, in miglioramento rispetto al dato negativo per l'11,1% riportato nel trimestre precedente, grazie al mix di prodotto, ai minori oneri per il sottoutilizzo della capacità produttiva e ad effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging. Rispetto allo stesso periodo dello scorso anno, escludendo la competenza dei finanziamenti relativi al progetto Nano2017 registrata nel secondo trimestre 2014, le perdite operative di EPS si sono ridotte di 45 milioni di dollari passando nel secondo trimestre 2015 a una perdita di 42 milioni di dollari da una perdita di 87 milioni di dollari, grazie alla riduzione delle perdite in DPG e all'incremento dei margini in MMS.

Principali dati su cash flow e stato patrimoniale

Nel secondo trimestre la liquidità netta da attività operative è stata pari a 223 milioni di dollari, rispetto a 149 milioni di dollari e a 71 milioni di dollari riportati rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo dello scorso anno. Nel primo semestre del 2015 la liquidità netta da attività operative ha fatto segnare un netto incremento a 372 milioni di dollari rispetto al dato di 123 milioni di dollari riportato nello stesso periodo del 2014.

Le spese in conto capitale, al netto dei proventi delle vendite, sono ammontate a 161 milioni di dollari nel secondo trimestre 2015 e, nei primi sei mesi dell'anno, a 250 milioni di dollari.

Nel secondo trimestre il free cash flow è stato di 53 milioni di dollari, da raffrontare a 41 milioni di dollari nel trimestre precedente e a un dato negativo per 99 milioni di dollari nello stesso trimestre del 2014. Nei primi sei mesi del 2015 il free cash flow ha mostrato un netto progresso, passando a un valore positivo di 94 milioni di dollari rispetto al dato negativo di 150 milioni di dollari riportato nel primo semestre dello scorso anno.*

Alla fine del trimestre le scorte erano aumentate di 49 milioni di dollari a 1,24 miliardi di dollari. La rotazione delle scorte è stata di 3,8 rotazioni o 95 giorni, invariata rispetto al primo trimestre.

Nel secondo trimestre, la Società ha distribuito dividendi cash per un totale di 93 milioni di dollari.

Al 27 giugno 2015 la posizione finanziaria netta di ST era pari a 459 milioni di dollari rispetto al dato di 512 milioni di dollari del 28 marzo 2015.* Le risorse finanziarie di ST al 27 giugno 2015 ammontavano a 2,24 miliardi di dollari e l'indebitamento totale era di 1,78 miliardi di dollari. Alla fine del trimestre il patrimonio netto era di 4,61 miliardi di dollari, inclusi gli interessi di minoranza.

Risultati del primo semestre del 2015

Nei primi sei mesi del 2015 i ricavi netti sono diminuiti del 6,1% passando a 3,47 miliardi di dollari da 3,69 miliardi di dollari nello stesso periodo del 2014.

Il margine lordo nel primo semestre del 2015 è progredito al 33,5% rispetto al 33,4% fatto segnare nello stesso periodo dell'anno scorso, nonostante i minori ricavi e oneri da sottoutilizzo della capacità produttiva maggiori. Nello specifico, nei primi sei mesi del 2015 il margine lordo ha beneficiato di effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging, del mix di prodotto e di efficienze produttive.

Ricavi e risultati operativi del primo semestre per segmento di prodotto

Segmento operativo (in milioni di dollari)	Primo semestre 2015 Ricavi netti	Primo semestre 2015 Reddito operativo (perdita)	Primo semestre 2014 Ricavi netti	Primo semestre 2014 Reddito operativo (perdita)
Sense & Power e Prodotti Automotive (SPA)	2.278	148	2.392	227
Soluzioni per l'Embedded Processing (EPS)	1.176	(106)	1.285	(73)
Altri	11	(49)	12	(61)
TOTALE	3.465	(7)	3.689	93

* Il free cash flow e la posizione finanziaria netta non sono parametri US GAAP. Fare riferimento all'Allegato A per ulteriori informazioni e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.

I ricavi del segmento Sense & Power e Prodotti Automotive nel primo semestre del 2015 sono ammontati a 2,28 miliardi di dollari, pari a una flessione del 4,8% rispetto allo stesso periodo del 2014 a causa delle minori vendite in tutti i gruppi di prodotto. Il margine operativo di SP&A è diminuito al 6,5% nel primo semestre del 2015 rispetto all'8,8% riportato nella prima metà del 2014, escludendo la competenza dei finanziamenti associati al programma Nano2017, a causa principalmente di una contrazione dei ricavi e di un mix di prodotto sfavorevole, in parte controbilanciati da effetti valutari favorevoli.

I ricavi del segmento Soluzioni per l'Embedded Processing sono stati pari a 1,18 miliardi di dollari e hanno riflesso risultati contrastati. I ricavi di MMS sono progrediti del 2,7% a 761 milioni di dollari, mentre quelli di DPG hanno mostrato una sensibile flessione su cui hanno inciso i prodotti ex ST-Ericsson, i set-top box della generazione precedente e i moduli fotocamera *commodity*. Il margine operativo di EPS nel primo semestre del 2015 è stato negativo per il 9,0% rispetto al dato negativo per l'11,9% fatto segnare nel primo semestre del 2014, escludendo la competenza dei finanziamenti associati al programma Nano2017, grazie principalmente a un migliore mix di prodotto, a effetti valutari favorevoli e alla riduzione delle spese operative nette.

Nel primo semestre del 2015 l'utile netto, come riportato, è stato di 12 milioni di dollari o 0,01 dollari per azione, rispetto a un utile netto di 14 milioni di dollari, o 0,02 dollari per azione, nel primo semestre del 2014. Dopo la rettifica, ST ha riportato nel primo semestre del 2015 un utile netto non US GAAP di 0,07 dollari per azione escludendo oneri di svalutazione, ristrutturazione e una tantum, rispetto a un utile netto di 0,10 dollari per azione nel primo semestre del 2014.*

Il tasso di cambio medio effettivo per la Società nel primo semestre del 2015 è stato di circa 1,20 dollari per €1,00, rispetto a 1,36 dollari per €1,00 nel primo semestre del 2014.

Previsioni sulle attività del terzo trimestre 2015

Bozotti ha dichiarato: **“In base alla visibilità ad oggi e a condizioni di mercato non omogenee, anche relative ad una domanda più debole per componenti di applicazioni PC e alla situazione economica in Cina, nel terzo trimestre attendiamo una crescita sequenziale dei ricavi di circa il 2,5% come punto intermedio della *guidance*.**

Continuiamo a perseguire le nostre priorità: accelerare la crescita dei ricavi e migliorare i margini operativi. Continuiamo inoltre ad esplorare opzioni per il Digital Product Group”.

Per il terzo trimestre del 2015 la Società si attende un incremento dei ricavi intorno al 2,5% su base sequenziale, più o meno 3,5 punti percentuali. Il margine lordo del terzo trimestre dovrebbe attestarsi intorno al 35%, più o meno 2,0 punti percentuali.

Questa previsione si basa su un tasso di cambio presunto effettivo di circa 1,16 dollari = €1,00 per il terzo trimestre 2015 e include l'impatto dei contratti di hedging in essere. Il terzo trimestre si concluderà il 26 settembre 2015.

() Gli utili netti per azione rettificati non sono parametri US GAAP. Fare riferimento all'Allegato A per ulteriori informazioni e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.*

Sviluppi societari recenti

- Il 27 maggio, ST ha annunciato che l'Assemblea generale annuale degli azionisti della Società ha approvato tutte le delibere proposte. Le delibere principali approvate dagli azionisti erano:
 - L'approvazione dei bilanci della Società relativi all'esercizio conclusosi il 31 dicembre 2014, redatti secondo gli International Financial Reporting Standards (IFRS);
 - La distribuzione di un dividendo cash di 0,40 dollari per azione ordinaria circolante della Società da distribuire in rate trimestrali di 0,10 dollari ciascuna nel secondo, nel terzo e nel quarto trimestre del 2015 così come nel primo trimestre del 2016 agli azionisti che risultino tali nel mese di ciascun pagamento trimestrale;
 - La nomina di Nicolas Dufourcq a nuovo membro del Consiglio di Sorveglianza per un periodo di tre anni, che termina all'Assemblea generale annuale degli Azionisti del 2018, in sostituzione di Jean d'Arhuys il cui mandato è giunto al termine all'Assemblea generale annuale degli Azionisti del 2015;
 - Il rinnovo del mandato come membro del Consiglio di Sorveglianza di Martine Verluyten, per un periodo di tre anni, che termina all'Assemblea generale annuale degli Azionisti del 2018; e
 - La nomina di Ernst & Young Accountants LLP come revisori esterni dei conti della Società per gli esercizi 2016-2019, come richiesto dalla nuova legislazione olandese che adesso impone di ruotare le società di revisione ogni otto anni.
- Il 3 giugno, ST ha annunciato la pubblicazione del bilancio di sostenibilità per il 2014. Il diciottesimo bilancio annuale contiene informazioni dettagliate sulla nuova strategia di sostenibilità di ST definita durante il 2014 e i risultati raggiunti e presenta quanto i programmi di sostenibilità di ST abbiano un ruolo importante per tutta la Società.

Principali prodotti e tecnologie del secondo trimestre 2015

Soluzioni per Embedded Processing (EPS)

Microcontrollori, Memorie e Microcontrollori per applicazioni di sicurezza (MMS)

- Le famiglie STM32 a bassissimo consumo sono state selezionate per diversi progetti nei mercati della telefonia cellulare, fitness, cura della salute e Industriale;
- Iniziate le consegne dei microcontrollori STM32F7, i primi sul mercato a utilizzare il core avanzato ARM® Cortex®-M7;
- Inizia ad aumentare la fornitura di EEPROM per un importante produttore OEM di smartphone;
- Aggiudicato, con un microcontrollore (MCU) per applicazioni di sicurezza, un importante progetto per documenti di identificazione personale in Asia;
- EEPROM da 2Mbit integrate nel chip a livello della fetta di silicio sono state selezionate per alcuni progetti di moduli per server da parte di un leader globale con sede negli Stati Uniti;
- Presentato il dispositivo STM32F469/479, che permette di implementare una grafica simile a quella degli smartphone anche negli "smart object" (oggetti intelligenti)
- Il circuito integrato ricetrasmittitore NFC/RFID e il microcontrollore STM32F4 sono stati selezionati per un nuovo modulo UART NFC/RFID di Shanghai Stollmann.

Prodotti Digitali (DPG)

- Annunciata la distribuzione sul mercato, da parte di Canal+, dell'innovativo decoder broadcast Hybrid Over-the-Top/HD di Technicolor basato sulla famiglia di SoC Cannes;

- Conquistati diversi progetti con il sensore fotonico Time-of-Flight, presso svariati produttori asiatici leader nel settore degli smartphone che lo hanno utilizzato in più di 10 modelli di telefono già disponibili;
- Annunciato che il nuovo decoder HD zapper digitale satellitare Skyworth è stato scelto da un operatore del sud-est asiatico, leader nella PayTV;
- Ottenuta la certificazione MoCA 2.0 per la soluzione di riferimento per home-networking (sistemi di rete domestica);
- Dimostrato il primo demodulatore satellitare a banda larga dell'industria che permette la distribuzione di Internet a banda larga a costi contenuti utilizzando le nuove generazioni di satelliti High-Throughput.

Prodotti Sense & Power e Automotive Products (SP&A)

Analogici, MEMS e Sensori (AMS)

- Aumentata la produzione del giroscopio e accelerometro MEMS a sei assi a bassissimo consumo per i più recenti smartphone Samsung Galaxy;
- Consegnato sensore a sei assi destinato a uno dei più prestigiosi smart watch di un importante produttore;
- Iniziato a consegnare quantitativi importanti di sensori di pressione e FingerTip per il modello più prestigioso di un produttore leader di smartphone;
- Aumentato il volume di produzione di micro-specchietti MEMS per uno dei principali produttori globali di computer ed elettronica di consumo;
- Effettuate le prime consegne di volumi elevati del processore a bassissimo consumo BlueNRG Bluetooth Low Energy, per alcune applicazioni chiave di importanti marchi leader nel fitness;
- Il sensore UV è stato selezionato per il progetto di un braccialetto intelligente da parte di uno dei principali marchi globali;
- Iniziate le consegne di un accelerometro personalizzato a un leader americano nella produzione di computer;
- I dispositivi Sound Terminal integrati nel chip sulla fetta di silicio si sono aggiudicati il progetto di un altoparlante portatile di un produttore leader.

Automotive (APG)

- Altri tre produttori automobilistici e nove piattaforme per l'automobile si sono aggiunte ai progetti conquistati nel settore della sicurezza attiva con Mobileye EyeQ3[®] e che prevedono l'inizio della produzione quest'anno;
- Aggiudicato un progetto presso un leader globale, con il microcontrollore a 32 bit, per un modulo di "body-control" destinato a un produttore europeo di automobili;
- Conquistato, con il microcontrollore a 32 bit, il progetto di un modulo GPS di un produttore americano e destinato a una società automobilistica con sede negli Stati Uniti;
- Conquistati diversi nuovi progetti con Teseo II e Teseo III in Cina, in altri mercati emergenti e nel mass market;
- Il sottosistema audio completamente integrato Accordo2 è stato selezionato per una "box" telematica da un grande cliente cinese;
- Conquistato un progetto, con i moduli di "body-control", presso un importante operatore europeo tier one;
- L'amplificatore in classe D è stato selezionato per il progetto della centralina di controllo di un importante produttore europeo;
- Gli amplificatori digitali in classe AB e in classe D sono stati scelti per i sistemi per la riproduzione del suono da un leader globale nei sistemi audio per l'automobile;
- Aggiudicato chip da realizzare secondo la metodologia del customer-owned tooling (COT) per un sistema per la gestione del motore per il mercato cinese, da parte di un grande operatore americano tier one.

Industriale e Discreti di Potenza (I&PD)

- Conquistati diversi progetti con il driver LED a 16 canali per display a pannello presso un importante progettista e produttore di display digitali (LED) per il mercato "out-of-home" della Regione Americhe;
- La famiglia gapDRIVE è stata selezionata per una nuova piattaforma realizzata da un importante produttore italiano per un costruttore automobilistico leader;
- Annunciati IGBT da 1200V che sono i migliori dell'industria per prestazioni alle basse frequenze;

- Continua la rapida espansione dei baluns RF nelle applicazioni IoT basate sugli standard di connettività con frequenze inferiori al gigahertz o di tipo Bluetooth Low Energy;
- Aumentata la produzione di convertitori AMOLED per i più recenti modelli di importanti produttori cinesi di smartphone;
- Presentati i primi dispositivi per il pilotaggio di motori, intelligenti e ad alta densità di potenza, per automazione industriale;
- Lanciati i controllori STNRG, facili da configurare e che facilitano la conversione digitale di potenza;
- MOSFET ad alta tensione sono stati selezionati per applicazioni di adattatori per TV da parte di un produttore giapponese leader;
- Ottenuti diversi progetti con MOSFET a bassa tensione per applicazioni di convertitori DC-DC destinati al settore delle telecomunicazioni, presso diversi produttori globali;
- Conquistati diversi progetti con la soluzione di sintonizzatore d'antenna presso diversi leader cinesi e americani nel settore degli smartphone;
- I diodi rettificatori in carburo di silicio (SiC) continuano a polarizzare l'attenzione di un numero sempre maggiore di clienti;
- Aumentata la produzione dei sistemi di protezione ESD ad alte prestazioni recentemente introdotti e studiati per le interfacce di sistemi di ricarica USB per smartphone, tablet, hard disk drive, console per videogiochi e applicazioni IoT.

Uso di informazioni finanziarie supplementari non US GAAP

Questo comunicato stampa contiene informazioni finanziarie supplementari non US GAAP, fra cui: reddito operativo (perdita) prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione, margine operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione, utili netti rettificati per azione, free cash flow e posizione finanziaria netta.

Si avvertono i lettori che questi parametri non sono certificati e non sono preparati in conformità con le normative US GAAP e non vanno quindi considerati come sostitutivi dei parametri finanziari US GAAP. Inoltre, tali parametri finanziari non US GAAP possono non essere comparabili a informazioni con denominazioni simili fornite da altre Società.

Fare riferimento all'Allegato A di questo comunicato stampa per una riconciliazione dei parametri finanziari non US GAAP della Società con i corrispondenti parametri finanziari US GAAP. Per compensare le limitazioni indicate, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP non dovrebbero essere consultate separatamente bensì solo congiuntamente con i bilanci consolidati della Società, preparati in conformità con US GAAP.

Dichiarazioni su aspettative future

Alcune delle affermazioni contenute in questo comunicato che non rappresentano fatti accaduti, sono dichiarazioni su aspettative future e altre dichiarazioni relative al futuro (ai sensi dell'articolo 27A del Securities Act del 1933 o dell'articolo 21E del Securities Exchange Act del 1934 e relative modifiche) che sono basate sugli attuali punti di vista e opinioni del management e sono condizionate da e inoltre comprendono rischi conosciuti e non conosciuti e incertezze che potrebbero far sì che risultati, prestazioni ed eventi effettivi differiscano in maniera sostanziale da quelli previsti in tali dichiarazioni a causa, fra gli altri fattori, di:

- *trend macroeconomici e industriali difficili da decifrare;*
- *la domanda e l'accettazione da parte dei clienti dei prodotti che progettiamo, fabbrichiamo e vendiamo;*
- *eventi o circostanze imprevisti che possano impattare la nostra capacità di eseguire le previste riduzioni delle nostre spese operative nette e/o di raggiungere gli obiettivi dei nostri programmi di R&S, che beneficiano di finanziamenti pubblici;*
- *il livello di utilizzazione e le performance manifatturiere dei nostri impianti di produzione;*
- *le funzionalità e le prestazioni dei nostri sistemi IT, che supportano nostre attività operative cruciali come la produzione, la finanza e le vendite;*

- variazioni nei mercati delle valute e, più in particolare, nel tasso di cambio del dollaro USA in rapporto all'Euro e alle altre principali valute che utilizziamo per le nostre attività operative;
- l'impatto di rivendicazioni della proprietà intellettuale da parte dei nostri concorrenti o altre terze parti, e la nostra capacità di ottenere le licenze richieste con condizioni e termini ragionevoli;
- oneri di ristrutturazione e conseguenti risparmi sui costi il cui importo o la cui data di realizzazione differiscono rispetto alle nostre stime;
- mutamenti nella nostra posizione fiscale complessiva in conseguenza di cambiamenti nella legislazione fiscale, come risultato di verifiche fiscali, o di cambiamenti nei trattati internazionali in materia fiscale che possano incidere sui nostri risultati operativi e la nostra capacità di stimare in maniera accurata crediti d'imposta, benefici, deduzioni e accantonamenti e di realizzare imposte differite;
- il risultato di controversie legali in corso come pure l'impatto di nuove controversie contro di noi;
- eventi naturali quali maltempo, terremoti, tsunami, eruzioni vulcaniche o altri atti della natura, rischi sanitari ed epidemie in luoghi in cui la Società, i suoi clienti o i suoi fornitori operano;
- mutamenti nelle condizioni economiche, sociali, politiche o infrastrutturali nei Paesi in cui la Società, i suoi clienti o i suoi fornitori operano, includendo quelli che derivano da eventi macroeconomici o regionali, conflitti militari, disordini d'ordine pubblico o attività terroristiche;
- la disponibilità e i costi di materie prime, utenze, servizi di produzione di terze parti o altre forniture richieste dalle nostre attività operative.

Alcune delle affermazioni riguardanti il futuro sono soggette a diversi rischi e incertezze, che possono far sì che i risultati o la performance effettivi delle nostre attività differiscano materialmente e negativamente da quelli indicati in tali dichiarazioni. Alcune delle affermazioni relative al futuro possono essere identificate dall'uso di termini rivolti al futuro come "crede", "si attende", "può", "è atteso", "dovrebbe", "potrebbe", "cerca", "prevede" o espressioni simili, o la loro negazione o altre variazioni di esse o termini comparabili, o da discussioni di strategia, piani o intenzioni.

Alcuni di questi fattori di rischio sono dichiarati e discussi con maggiore dettaglio alla voce "Item 3. Key Information — Risk Factors" compresa nel nostro bilancio annuale sul Modulo 20-F per l'anno conclusosi il 31 dicembre 2014, come depositato presso la SEC il 3 marzo 2015. Se uno o più di questi rischi o incertezze si materializzassero, o se le assunzioni sottostanti si dimostrassero non corrette, i risultati effettivi potrebbero variare sostanzialmente da quelli descritti in questo annuncio come anticipato, creduto o atteso. Non intendiamo, né assumiamo impegni per, aggiornare alcuna informazione sul settore o dichiarazioni riguardanti il futuro presenti in questo annuncio in modo da riflettere eventi o circostanze sopravvenuti.

Informazioni relative alla conference call e al webcast di STMicroelectronics

Il 23 luglio 2015, la direzione di STMicroelectronics terrà una *conference call* per discutere la performance operativa della Società nel secondo trimestre del 2015.

La *conference call* si terrà alle ore 9:30 e potrà essere seguita in diretta via Internet all'indirizzo <http://investors.st.com>. Si prega di accedere al sito web almeno quindici minuti prima per registrarsi, scaricare e installare il software audio necessario. Il webcast sarà disponibile fino al 7 agosto 2015.

Alcune informazioni su STMicroelectronics

ST è leader globale nel mercato dei semiconduttori al servizio dei clienti attraverso tutto lo spettro delle tecnologie Sense & Power e Automotive e delle soluzioni per l'Embedded Processing. Dalla gestione e risparmio d'energia alla protezione e sicurezza dei dati, dalle applicazioni per la sanità e benessere della persona agli smart gadget, a casa, in automobile e in ufficio, al lavoro e nel tempo libero, ST è presente dovunque la microelettronica possa apportare un contributo positivo e innovativo alla vita delle persone. Ed è proprio perché ST lavora con passione per ottenere sempre maggiori benefici dalla tecnologia e utilizzarli per migliorare la nostra vita che diciamo che ST sta per *life.augmented*.

Nel 2014 i ricavi netti della Società sono stati pari a 7,40 miliardi di dollari. Per ulteriori informazioni su STMicroelectronics consultare il sito www.st.com.

Per ulteriori informazioni, contattare:

Relazioni con gli investitori

Tait Sorensen – Group Vice President, Investor Relations
+1.602.485.2064 - tait.sorensen@st.com

Relazioni con i media

Laura Sipala – Direttore relazioni pubbliche e con i media, Italia
+39.039.6035113 - STMicroelectronics.ufficiostampa@st.com

C2786C

(tabelle allegate)

STMicroelectronics N.V.**Conto economico consolidato****(in milioni di dollari US, ad eccezione dei valori per azione in dollari)**

	Alla chiusura dei tre mesi	
	(non certificato)	(non certificato)
	27 giugno	28 giugno
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Fatturato netto	1.754	1.858
Altri ricavi	6	6
RICAVI NETTI	1.760	1.864
Costo del venduto	(1.165)	(1.230)
MARGINE LORDO	595	634
Spese di vendita, generali e amministrative	(226)	(237)
Ricerca e sviluppo	(373)	(389)
Altri proventi e spese, netti	37	110
Oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relative a chiusura	(21)	(20)
Totale spese di esercizio	(583)	(536)
REDDITO OPERATIVO	12	98
Onere finanziario, netto	(6)	(3)
Perdita su partecipazioni iscritte a patrimonio netto	(1)	(52)
UTILE PRIMA DELLE IMPOSTE E DEGLI INTERESSI DI MINORANZA	5	43
Beneficio fiscale (onere)	31	(7)
UTILE NETTO	36	36
Perdita netta (utile) di competenza degli interessi di minoranza	(1)	2
UTILE NETTO DI COMPETENZA DELLA PARENT COMPANY	35	38
UTILE PER AZIONE (DI BASE) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY	0.04	0.04
UTILE PER AZIONE (DILUITO) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY	0.04	0.04
NUMERO DELLE AZIONI MEDIE PONDERATE USATO PER CALCOLARE L'UTILE DOPO DILUIZIONE	880.2	895.4

STMicroelectronics N.V.
Conto economico consolidato
(in milioni di dollari US, ad eccezione dei valori per azione in dollari)

	Alla chiusura dei sei mesi	
	(non certificato)	(non certificato)
	27 giugno <u>2015</u>	28 giugno <u>2014</u>
Fatturato netto	3.447	3.658
Altri ricavi	18	31
RICAVI NETTI	3.465	3.689
Costo del venduto	(2.305)	(2.456)
MARGINE LORDO	1,160	1,233
Spese di vendita, generali e amministrative	(448)	(465)
Ricerca e sviluppo	(742)	(768)
Altri proventi e spese, netti	73	125
Oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relativi a chiusura	(50)	(32)
Totale spese di esercizio	(1,167)	(1,140)
REDDITO OPERATIVO (PERDITA)	(7)	93
Onere finanziario, netto	(11)	(4)
Proventi (perdita) su partecipazioni iscritte a patrimonio netto	3	(60)
Profitto in strumenti finanziari, netto	-	1
UTILE (PERDITA) PRIMA DELLE IMPOSTE E DEGLI INTERESSI DI MINORANZA	(15)	30
Beneficio fiscale (onere)	30	(16)
UTILE NETTO	15	14
Perdita netta (utile) di competenza degli interessi di minoranza	(3)	-
UTILE NETTO DI COMPETENZA DELLA PARENT COMPANY	12	14
UTILE PER AZIONE (DI BASE) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY	0.01	0.02
UTILE PER AZIONE (DILUITO) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY	0.01	0.02
NUMERO DELLE AZIONI MEDIE PONDERATE USATO PER CALCOLARE L'UTILE DOPO DILUIZIONE	879.6	894.9

STMicroelectronics N.V.			
STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO			
al	27 giugno	28 marzo	31 dicembre
In milioni di dollari US	2015	2015	2014
	(non certificato)	(non certificato)	(certificato)
<u>ATTIVITA'</u>			
Attività correnti:			
Cassa e disponibilità liquide	1.887	1.949	2.017
Liquidità vincolata	20	-	-
Titoli negoziabili	334	338	334
Crediti commerciali attivi, netti	983	971	911
Rimanenze	1.242	1.193	1.269
Imposte differite attive	83	96	97
Attività in corso di cessione	33	34	33
Altre attività correnti	469	408	390
Totale attività correnti	5.051	4.989	5.051
Avviamento	78	76	82
Altre attività immateriali, nette	179	184	193
Immobilizzazioni materiali, nette	2.518	2.468	2.647
Crediti fiscali differiti non correnti	452	385	386
Partecipazioni a lungo termine	57	58	69
Altre attività immobilizzate	505	552	576
	3.789	3.723	3.953
Total attività	8.840	8.712	9.004
<u>PASSIVITA'</u>			
Passività correnti:			
Depositi a breve termine	201	200	202
Debiti verso fornitore	785	706	597
Altri debiti, ratei e riscontri passivi	791	860	841
Dividendi da pagare agli azionisti	271	14	87
Fondo imposte	26	38	39
Totale passività correnti	2.074	1.818	1.766
Debiti a lungo termine	1.581	1.575	1.599
Benefici a dipendenti	376	367	392
Fondo imposte a lungo termine	10	10	10
Altre passività a lungo termine	187	181	182
	2.154	2.133	2.183
Totale passività	4.228	3.951	3.949
Impegni e rischi			
Patrimonio			
Patrimonio netto della parent company			
Capitale sociale (azioni privilegiate: 540.000.000 azioni autorizzate, non emesse; azioni ordinarie: valore nominale 1,04 euro, 1.200.000.000 azioni autorizzate, 910.949.920 azioni emesse, 878.465.288 azioni in circolazione)	1.157	1.157	1.157
Riserva sovrapprezzo azioni	2.760	2.749	2.741
Riserva utili portati a nuovo	435	795	817
Altre componenti di reddito complessivo cumulate	486	332	613
Azioni proprie	(289)	(334)	(334)
Totale patrimonio della parent company	4.549	4.699	4.994
Interessi di minoranza	63	62	61
Totale patrimonio netto	4.612	4.761	5.055
Totale passivo e patrimonio	8.840	8.712	9.004

STMicroelectronics N.V.			
RENDICONTO FINANZIARIO - SELEZIONE DI DATI			
Rendiconto finanziario (in milioni di dollari US)	Q2 2015	Q1 2015	Q2 2014
Liquidità netta da attività operative	223	149	71
Liquidità netta usata in investimenti	(190)	(108)	(219)
Liquidità netta usata in attività di finanziamento	(94)	(102)	(92)
Diminuzione della liquidità netta	(62)	(68)	(242)
Selezione di dati dal rendiconto finanziario (in milioni di dollari US)	Q2 2015	Q1 2015	Q2 2014
Ammortamento e svalutazioni	181	175	208
Pagamenti netti per spese in conto capitale	(161)	(89)	(139)
Dividendi pagati agli azionisti	(93)	(82)	(90)
Variazione delle scorte, netta	(32)	18	2

(Allegato A)

STMicroelectronics
Informazioni finanziarie supplementari non US GAAP
Riconciliazione fra US GAAP e non US GAAP
in milioni di dollari US fatta eccezione per i valori per azione

Le informazioni supplementari non US GAAP presentate in questo comunicato stampa non sono certificate e sono soggette ad alcune limitazioni intrinseche. Tali informazioni non US GAAP non si basano su alcuna serie completa di regole o principi contabili e non dovrebbero essere considerate come sostitutive dei parametri US GAAP. Inoltre, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP di ST possono non essere comparabili con denominazioni simili non US GAAP usate da altre società. Ulteriori limitazioni specifiche per i singoli parametri non US GAAP, e le motivazioni che spingono la Società a presentare informazioni finanziarie non US GAAP vengono delineate nei paragrafi seguenti. Per compensare le limitazioni indicate, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP non dovrebbero essere consultate separatamente bensì solo congiuntamente con i bilanci consolidati della Società, preparati in conformità con US GAAP.

Il reddito operativo (perdita) prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione e una tantum è utilizzato dalla direzione della Società come ausilio per migliorare la comprensione delle operazioni in corso e per comunicare l'impatto delle voci escluse, come oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relativi a chiusura. Gli utili netti rettificati e gli utili netti per azione (EPS) sono usati dalla direzione come ausilio per migliorare la comprensione delle operazioni in corso e per comunicare l'impatto delle voci escluse quali svalutazione, oneri di ristrutturazione e altri costi correlati alla chiusura di competenza di ST e altre voci una tantum, al netto dell'impatto delle imposte applicabili.

La Società crede che questi parametri finanziari che non sono GAAP forniscano informazioni utili a investitori e alla direzione perché misurano la capacità della Società di generare profitti dalle proprie attività di business, dato che non tengono conto dell'effetto di acquisizioni e spese relative alla razionalizzazione delle proprie attività e siti che essa non considera come parte dei risultati operativi in corso; dunque questi parametri, quando sono consultati congiuntamente con i dati finanziari GAAP della Società, offrono i) la capacità di rendere più significativi i confronti dei risultati operativi in corso da un periodo all'altro; ii) la capacità di individuare meglio le tendenze nelle attività di business della Società e di compiere le relative analisi, e iii) un modo più semplice per confrontare i risultati delle attività della Società rispetto ai modelli finanziari e alle valutazioni di investitori e analisti, che generalmente escludono queste voci.

Q2 2015 (milioni di dollari e centesimi per azione)	Margine lordo	Reddito operativo (perdita)	Utile netto	EPS corrispondente
U.S. GAAP	595	12	35	0,04
Svalutazione e ristrutturazione		21	21	
Beneficio fiscale stimato			(1)	
Non U.S GAAP	595	33	55	0,06

Q1 2015 (milioni di dollari e centesimi per azione)	Margine lordo	Reddito operativo (perdita)	Utile netto	EPS corrispondente
U.S. GAAP	566	(19)	(22)	(0,03)
Svalutazione e ristrutturazione		29	29	
Beneficio fiscale stimato			(1)	
Non U.S GAAP	566	10	6	0,01

Q2 2014 (milioni di dollari e centesimi per azione)	Margine lordo	Reddito operativo (perdita)	Utile netto	EPS corrispondente
U.S. GAAP	634	98	38	0,04
Svalutazione e ristrutturazione		20	20	
Perdita su investimenti azionari (3Sun)			44	
Beneficio fiscale stimato			-	
Non U.S GAAP	634	118	102	0,11

(continua)

(Allegato A – continua)

Posizione finanziaria netta: risorse (debito), rappresenta il saldo tra le nostre risorse finanziarie complessive e il nostro indebitamento finanziario complessivo. Le nostre risorse finanziarie complessive includono cassa e disponibilità liquide di cassa, titoli negoziabili, depositi a breve termine e liquidità vincolata, mentre l'indebitamento finanziario complessivo include i prestiti a breve termine, la quota corrente di finanziamenti a lungo termine e i debiti a lungo termine, tutti come riportato nel nostro stato patrimoniale consolidato. Riteniamo che la nostra posizione finanziaria netta fornisca informazioni utili agli investitori dal momento che fornisce indicazioni sulla nostra posizione globale o in termini di indebitamento netto o posizione di cassa netta misurando le nostre risorse di capitale sulla base di cassa, disponibilità liquide di cassa e titoli negoziabili, nonché il livello complessivo del nostro indebitamento finanziario. La posizione finanziaria netta non è un parametro US GAAP.

Posizione finanziaria netta (in milioni di dollari US)	27 giugno 2015	28 marzo 2015	28 giugno 2014
Cassa e disponibilità liquide di cassa	1.887	1.949	1.502
Liquidità vincolata	20	-	-
Titoli negoziabili	334	338	-
Depositi a breve termine	-	-	51
Posizione totale di cassa	<u>2.241</u>	<u>2.287</u>	<u>1.553</u>
Debiti a breve termine	(201)	(200)	(225)
Debiti a lungo termine	(1.581)	(1.575)	(905)
Indebitamento finanziario complessivo	<u>(1.782)</u>	<u>(1.775)</u>	<u>(1.130)</u>
Posizione finanziaria netta	459	512	423

Il free cash flow è definito come flusso di cassa netto da attività operative meno il flusso di cassa netto proveniente da (impiegato per) attività di investimento, escludendo i proventi da vendite di titoli negoziabili e la variazione del flusso di cassa netto dovuta al deconsolidamento delle joint venture. Riteniamo che il free cash flow fornisca informazioni utili agli investitori e alla direzione, dato che misura la capacità della Società di generare cassa dalle proprie attività operative e di investimento a sostegno diretto delle proprie attività operative. Il free cash flow non è un parametro US GAAP e non rappresenta il flusso di cassa complessivo dato che non include i flussi di cassa generati da o impiegati per attività finanziarie. Inoltre, la nostra definizione di free cash flow può differire da quelle usate da altre aziende.

Free cash flow (in milioni di dollari)	Q2 2015	Q1 2015	Q2 2014
Flusso di cassa netto da attività operative	223	149	71
Flusso di cassa netto impiegato per attività di investimento	(190)	(108)	(219)
Investimenti in depositi a breve termine, liquidità vincolata e variazione del flusso di cassa netto per deconsolidamento di joint venture	20	-	49
Free cash flow	53	41	(99)

--fine--