

STMicroelectronics annuncia i risultati finanziari del terzo trimestre e dei primi nove mesi del 2014

- Miglioramento sequenziale dei ricavi netti e del margine lordo: rispettivamente a 1,89 miliardi di dollari e al 34,3%
- Utile netto del terzo trimestre a 72 milioni di dollari
- Free cash flow positivo di 140 milioni di dollari nel terzo trimestre*
- Piano per l'attività nel digitale per conseguire 100 milioni di dollari di risparmio su base annua

Ginevra, 29 ottobre 2014 - STMicroelectronics, leader globale nei semiconduttori con clienti in tutti i settori applicativi dell'elettronica, ha annunciato i risultati finanziari per il terzo trimestre e i primi nove mesi conclusi il 27 settembre 2014.

I ricavi netti del terzo trimestre hanno totalizzato 1,89 miliardi di dollari, il margine lordo è stato del 34,3%, il margine operativo, escludendo i svalutazione e ristrutturazione, è stato del 4,0%, l'utile netto è stato pari a 72 milioni di dollari e il *free cash flow* è stato positivo per 140 milioni di dollari.

“Abbiamo avuto un trimestre importante in termini di performance per tutta una serie di parametri e con miglioramenti anno su anno: nel margine lordo come nel margine operativo, nell'utile netto come nella generazione di cash flow. Allo stesso tempo, l'indebolimento della domanda verso la fine del trimestre, in particolare nel mass market e nei microcontrollori, ha rallentato il progresso sequenziale dei ricavi che avevamo previsto” ha dichiarato Carlo Bozotti, President & CEO di ST.

“Il gruppo Analogici, MEMS e Sensori è tornato, come anticipato, a registrare una crescita sequenziale dei ricavi grazie al ramp up dei nuovi prodotti MEMS, fra i quali i microfoni ad alte prestazioni, i sensori di pressione di precisione elevata e i controllori per schermi *touch* destinati a mercati in grandi volumi. Il Gruppo Convergenza Digitale ha fatto segnare un progresso su base sequenziale grazie principalmente alla nostra ultima generazione di set-top-box per il settore “broadcast”.

“Stiamo facendo progressi nel rendere sostenibili le nostre attività nel digitale, focalizzandoci con rinnovata attenzione sullo sviluppo e la fornitura ai nostri clienti dei prodotti home gateway e set-top-box di nuova generazione, così come di ASIC in tecnologia FD-SOI e a processo misto. Per consentire a queste attività di proseguire sulla strada verso il profitto, e alla luce di una crescita futura dei ricavi che si preannuncia più lenta del previsto a causa di un mercato più debole di quanto anticipato, abbiamo avviato una serie di misure con l'obiettivo di conseguire un risparmio sulle spese operative stimato in 100 milioni di dollari. Stiamo abbandonando i moduli fotocamera ormai divenuti *commodity* e stiamo invece intensificando l'impegno nell'imaging su progetti e opportunità di clienti a cui abbiamo assegnato priorità. Unificheremo inoltre i gruppi di prodotto DCG e IBP al fine di ricavare maggiori sinergie. Infine, stiamo rivedendo le implicazioni per la nostra tecnologia di processo a seguito dei recenti annunci da parte dei nostri partner della Research Alliance.”

(*) Il free cash flow non è un parametro US GAAP. Fare riferimento all'Allegato A per ulteriori informazioni sul perché la Società ritiene che questo parametro sia importante e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.

Sintesi dei principali dati finanziari

U.S. GAAP (in milioni di dollari)	Q3 2014	Q2 2014	Q3 2013^(a)
Ricavi netti	1.886	1.864	2.013
Margine lordo	34,3%	34%	32,4%
Reddito operativo (perdita), come riportato	37	98	(66)
Utile netto (perdita) di competenza della parent company	72	38	(142)

(a) I ricavi netti includono le vendite registrate da ST-Ericsson come consolidate da ST. ST-Ericsson è stata deconsolidata il 1° settembre 2013

Non-U.S. GAAP* Prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione (in milioni di dollari)	Q3 2014	Q2 2014	Q3 2013
Reddito operativo (perdita)	75	118	54
Margine operativo	4,0%	6,3%	2,7%

Organizzazione e strategia per l'attività nel digitale

A partire dal quarto trimestre del 2014, il Gruppo Convergenza Digitale (DCG) e il Gruppo Imaging, Bi-CMOS e Fotonica su Silicio (IBP) esistenti saranno riuniti in un'unica organizzazione denominata Digital Product Group (DPG). Le attività di DPG si concentreranno da una parte sugli ASSP per home gateway e set-top box, e dall'altra sugli ASIC FD-SOI per applicazioni di elettronica di consumo; gli ASIC FD-SOI e a processo misto, inclusa la fotonica su silicio, destinati alle infrastrutture di comunicazione; e prodotti di imaging differenziati.

Parallelamente, ST ha annunciato un piano che a regime, nel corso del terzo trimestre del 2015, porterà 100 milioni di dollari di risparmio su base annua. Una parte dei risparmi provenienti dalle iniziative identificate sfrutterà le sinergie ricavate dall'unificazione dei gruppi di prodotto DCG e IBP. Altre nuove iniziative includono l'abbandono dei moduli fotocamera *commodity* nell'ambito del riposizionamento della strategia per l'imaging di ST e una revisione della forza lavoro globale all'interno del perimetro delle Soluzioni per l'Embedded Processing, che interesserà circa 450 dipendenti in tutto il mondo.

I costi di ristrutturazione complessivi fino al completamento del piano ammontano a circa 50 milioni di dollari, di cui 13 milioni di dollari sono già stati contabilizzati nel terzo trimestre del 2014.

Rassegna del terzo trimestre

I ricavi netti di ST nel terzo trimestre sono aumentati dell'1,2% su base sequenziale a 1,89 miliardi di dollari.

Rispetto al trimestre precedente, i ricavi netti per regione di spedizione hanno fatto segnare un incremento del 7,4% nelle Americhe e del 2,8% in Greater China & South Asia. EMEA e Giappone & Corea hanno riportato una flessione rispettivamente dello 0,9% e del 6,2%.

Nel confronto anno su anno i ricavi netti sono diminuiti del 6,3%, principalmente a causa della progressiva riduzione dei prodotti ST-Ericsson.

L'utile lordo del terzo trimestre è ammontato a 646 milioni di dollari e il margine lordo è stato del 34,3%. Il margine lordo è progredito di 30 punti base in termini sequenziali, grazie principalmente ad efficienze di produzione in parte controbilanciate dalla pressione sui prezzi. Anno su anno, l'incremento del margine lordo è stato di 190 punti base grazie soprattutto ad efficienze di produzione e al mix di prodotti, fattori parzialmente controbilanciati dalla pressione sui prezzi e dai maggiori oneri da sottoutilizzo della capacità produttiva.

(*)Reddito operativo (perdita) prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione e margine operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione non sono parametri US GAAP. Fare riferimento all'Allegato A per ulteriori informazioni e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.

Le spese combinate di R&S e SG&A sono state pari a 603 milioni di dollari rispetto a 626 milioni di dollari nel secondo trimestre e a 676 milioni di dollari dello stesso trimestre dell'anno scorso. Nel terzo trimestre, le spese per R&S sono ammontate a 377 milioni di dollari e le spese per SG&A a 226 milioni di dollari, pari a una diminuzione sequenziale rispettivamente del 3,2% e del 4,7% dovuta principalmente alla stagionalità. Nel confronto anno su anno, le spese per R&S e SG&A sono diminuite rispettivamente del 10,9% e del 10,5%, grazie soprattutto alla progressiva chiusura di ST-Ericsson e alle iniziative di riduzione dei costi.

Per quanto riguarda la voce "altri proventi e spese, netti", il dato del terzo trimestre mostra proventi per 32 milioni di dollari rispetto a 110 milioni di dollari e 78 milioni di dollari riportati rispettivamente nel secondo trimestre e nello stesso periodo del 2013. I dati del secondo trimestre 2014 includevano 100 milioni di dollari relativi alla competenza 2013 dei fondi associati al programma di R&S Nano2017, iniziato il 1° gennaio 2013. Nel terzo trimestre del 2013 erano inclusi gli impatti associati alla vendita del business GNSS (Global Navigation Satellite System) di ST-Ericsson a terze parti e alla cessione di altri asset con un provento pari a 80 milioni di dollari.

Nel terzo trimestre svalutazione, ristrutturazione e altre spese di chiusura correlate sono ammontate a 38 milioni di dollari principalmente a causa di un onere non monetario di 23 milioni di dollari relativo alla svalutazione delle immobilizzazioni immateriali del Gruppo Convergenza Digitale e a costi di ristrutturazione per 14 milioni di dollari, da raffrontare a 20 milioni di dollari nel trimestre precedente.

Nel terzo trimestre è stato registrato un beneficio fiscale di 42 milioni di dollari, dovuto principalmente a un'interpretazione favorevole della legislazione fiscale in relazione alle imposte sui redditi degli anni precedenti e alla firma di un accordo preventivo sui prezzi con un ufficio locale dell'agenzia delle entrate.

Nel terzo trimestre, l'utile netto è stato pari a 72 milioni di dollari o 0,08 dollari per azione, da raffrontare a un utile netto di 0,04 dollari per azione e a una perdita netta di (0,16) dollari per azione fatti segnare rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo del 2013. Dopo la rettifica, al netto delle imposte, ST ha riportato nel terzo trimestre un utile netto non US GAAP di 0,13 dollari per azione, escludendo gli oneri di svalutazione, ristrutturazione e *una tantum*, da confrontare con un utile netto di 0,11 dollari per azione e una perdita netta di (0,03) dollari per azione registrati rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo del 2013.*

Nel terzo trimestre del 2014, il tasso di cambio medio effettivo per la Società è stato di circa 1,34 dollari per €1,00, rispetto a 1,36 dollari per €1,00 nel secondo trimestre del 2014 e a 1,31 dollari per €1,00 nel terzo trimestre del 2013.

Sintesi dei ricavi netti del trimestre

Ricavi netti per linea di prodotto e segmento (in milioni di dollari)	Q3 2014	Q2 2014	Q3 2013
Analogici e MEMS (AMS)	268	264	329
Automotive (APG)	464	463	418
Industriale e Discreti di Potenza (IPD)	486	475	458
Sense & Power e Prodotti Automotive (SP&A)	1.218	1.202	1.205
Gruppo Convergenza Digitale (DCG) ^(a)	202	184	314
Imaging, Bi-CMOS, ASIC e Fotonica su Silicio (IBP) ^(a)	84	76	128
Microcontrollori, Memoria e Sicurezza (MMS)	377	396	360
Altri EPS	-	1	-
Soluzioni per l'Embedded Processing (EPS)	663	657	802
Altri	5	5	6
Totale	1.886	1.864	2.013

(a) A seguito del trasferimento del Wireless (i prodotti di ST-Ericsson) e della business unit Image Signal Processor da IBP a DCG a partire dal primo gennaio 2014, la Società ha riclassificato i ricavi del periodo precedente.

(*) Gli utili netti per azione rettificati non sono parametri US GAAP. Fare riferimento all'Allegato A per ulteriori informazioni e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.

Ricavi netti per canale di mercato

Ricavi netti per canale di mercato (in %)	Q3 2014	Q2 2014	Q3 2013
Totale OEM	68%	69%	75%
Distribuzione	32%	31%	25%

Ricavi e risultati operativi per segmento di prodotto ST

Segmento operativo (in milioni di dollari)	Q3 2014 Ricavi netti	Q3 2014 Reddito operativo (perdita)	Q2 2014 Ricavi netti	Q2 2014 Reddito operativo (perdita)	Q3 2013 Ricavi netti	Q3 2013 Reddito operativo (perdita)
Sense & Power e Prodotti Automotive (SP&A)	1.218	114	1.202	126	1.205	75
Soluzioni per l'Embedded Processing (EPS) ^(a)	663	(27)	657	14	802	(18)
Altri ^{(b)(c)}	5	(50)	5	(42)	6	(123)
TOTALE	1.886	37	1.864	98	2.013	(66)

^(a) Il segmento Soluzioni per l'Embedded Processing include la linea di prodotto Wireless, la quale include una quota di vendite e i risultati operativi di ST-Ericsson come consolidati nei ricavi e risultati operativi della Società fino al 1° settembre 2013, oltre ad altre voci che influenzano i risultati operativi relativi al business wireless.

^(b) I ricavi netti della voce "Altri" includono i ricavi da vendite di Sottosistemi, servizi di assemblaggio e altri ricavi.

^(c) Il reddito operativo (perdita) della voce "Altri" include voci quali oneri da sottoutilizzo della capacità produttiva, svalutazione, oneri di ristrutturazione e altre spese di chiusura correlate, costi di dismissione e avviamento e altre spese non allocate, come: programmi di ricerca e sviluppo strategici o speciali, alcune spese operative a livello corporate, rivendicazioni di brevetti e controversie legali e altri costi non riconducibili ai gruppi di prodotto, nonché utili operativi del Gruppo Sottosistemi e Altri Prodotti. "Altri" include 14 milioni di dollari, 5 milioni di dollari e 0 milioni di dollari di oneri per il sottoutilizzo della capacità produttiva rispettivamente per il terzo e il secondo trimestre del 2014 e per il terzo trimestre del 2013, e 38 milioni di dollari, 20 milioni di dollari e 120 milioni di dollari di svalutazione, oneri di ristrutturazione e altre spese di chiusura correlate sostenuti rispettivamente nel terzo e secondo trimestre del 2014 e nel terzo trimestre del 2013.

Nel terzo trimestre, i ricavi netti del segmento Sense & Power e Prodotti Automotive (SP&A) sono aumentati dell'1,3% su base sequenziale, grazie principalmente a prodotti industriali e di potenza di IPD e a nuovi MEMS acustici di AMS. Nel confronto anno su anno, i ricavi netti hanno mostrato un progresso dell'1,0% grazie ad APG e IPD, controbilanciati da AMS. Il margine operativo di SP&A si è attestato al 9,4% nel terzo trimestre del 2014 rispetto al 10,5% e al 6,2% fatti segnare rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo del 2013. Escludendo lo stanziamento di fondi non ricorrente associato al programma Nano2017 registrato nel secondo trimestre del 2014, il margine operativo di SP&A ha riportato un incremento sequenziale di 50 punti base.

Per quanto riguarda il segmento Soluzioni per l'Embedded Processing (EPS), i ricavi netti del terzo trimestre sono progrediti dell'1,0% su base sequenziale grazie ai set-top box di DCG e IBP. Nel confronto anno su anno, EPS ha fatto segnare una diminuzione dei ricavi netti del 17,3%, che riflette in gran parte la progressiva riduzione dei prodotti ST-Ericsson; escludendo i prodotti ST-Ericsson, la contrazione è stata del 4,6%. Il margine operativo del segmento EPS è stato negativo per il 4,1% nel terzo trimestre del 2014, rispetto a un valore positivo del 2,1% e a uno negativo del 2,2% fatti segnare rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo del 2013. Escludendo lo stanziamento finanziamento di 97 milioni di dollari per il programma Nano2017 registrato nel secondo trimestre del 2014, che non è ripetibile, le perdite operative di EPS sono migliorate di 56 milioni di dollari su base sequenziale.

Principali dati su cash flow e stato patrimoniale

Nel terzo trimestre la liquidità netta da attività operative è stata pari a 281 milioni di dollari, rispetto a 71 milioni di dollari e a 14 milioni di dollari riportati rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo dello scorso anno.

Le spese in conto capitale del terzo trimestre, al netto dei proventi delle vendite, sono ammontate a 137 milioni di dollari e, nei primi nove mesi dell'anno, a 388 milioni di dollari.

Nel terzo trimestre il free cash flow* è stato positivo per 140 milioni di dollari, da raffrontare ai valori negativi per 99 milioni di dollari e per 72 milioni di dollari fatti segnare rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo del 2013.

Alla fine del trimestre le scorte erano diminuite di 60 milioni di dollari a 1,26 miliardi di dollari. Nel terzo trimestre del 2014 la rotazione delle scorte è stata di 3,9 rotazioni o 92 giorni, da raffrontare a 3,7 rotazioni o 97 giorni nel trimestre precedente.

Nel terzo trimestre, la Società ha utilizzato 93 milioni di dollari per riacquistare 11 milioni di azioni ordinarie e ha distribuito dividendi cash per un totale di 89 milioni di dollari.

Al 27 settembre 2014 la posizione finanziaria netta di ST era pari a 494 milioni di dollari, da confrontare con 423 milioni di dollari al 28 giugno 2014.* Le risorse finanziarie di ST al 27 settembre 2014 ammontavano a 2,46 miliardi di dollari e l'indebitamento totale era di 1,97 miliardi di dollari.

Alla fine del trimestre il patrimonio netto era di 5,40 miliardi di dollari, inclusi gli interessi di minoranza.

La delibera rispetto alla distribuzione di un dividendo per il quarto trimestre del 2014 e il primo trimestre del 2015 sarà adottata dal Consiglio di Sorveglianza di ST il 4 dicembre 2014.

Risultati dei primi nove mesi del 2014

I ricavi netti per i primi nove mesi del 2014 sono diminuiti dell'8,1% a 5,58 miliardi di dollari rispetto a 6,07 miliardi di dollari riportati nello stesso periodo del 2013; escludendo i prodotti ST-Ericsson, la diminuzione è stata dello 0,8%. I ricavi netti di ST hanno beneficiato di una forte crescita nei segmenti APG e MMS con il supporto di IPD.

Il margine lordo è progredito al 33,7% dei ricavi netti rispetto al 32,2% dei ricavi netti riportato nei primi nove mesi del 2013, grazie principalmente alle efficienze di produzione e al mix di prodotti parzialmente controbilanciati dalla pressione su prezzi e volumi e da effetti valutari sfavorevoli.

I ricavi di Sense & Power e Prodotti Automotive nei primi nove mesi del 2014 hanno totalizzato 3,61 miliardi di dollari, pari a un incremento dell'1,9% rispetto ai primi nove mesi del 2013, con risultati disomogenei che hanno visto una crescita di APG e IPD e viceversa una flessione di AMS, dovuta allo sfoltimento del portafoglio e alla transizione delle generazioni di prodotti. Il margine operativo di SP&A nei primi nove mesi del 2014 è cresciuto al 9,5% dal 4,9% fatto segnare nei primi nove mesi del 2013, grazie a un miglioramento che ha interessato tutti i tre gruppi di prodotto.

I ricavi del segmento Soluzioni per l'Embedded Processing sono ammontati a 1,95 miliardi di dollari, pari a una flessione del 21,9%, con un netto incremento in MMS controbilanciato dall'estinzione dei prodotti ST-Ericsson e dalla sensibile contrazione dei ricavi di DCG e IBP. I ricavi netti di EPS per i primi nove mesi del 2014, escludendo i prodotti ST-Ericsson, sono diminuiti del 5%. Il margine operativo di EPS nei primi nove mesi del 2014 è passato a un valore negativo per il 4,8% rispetto a un dato negativo del 13,4% fatto segnare nei primi nove mesi del 2013, dovuto principalmente alla chiusura di ST-Ericsson e ai finanziamenti per Nano2017.

Nei primi nove mesi del 2014 l'utile netto, come riportato, è ammontato a 85 milioni di dollari, o 0,10 dollari per azione, rispetto a una perdita netta di 464 milioni di dollari, o (0,52) dollari per azione, fatta segnare nello stesso periodo del 2013. Dopo la rettifica, al netto delle imposte, ST ha riportato nei primi nove mesi del 2014 un utile netto non US GAAP stimato in 0,23 dollari per azione, escludendo gli oneri di svalutazione, ristrutturazione e una tantum.*

Nei primi nove mesi del 2014 il tasso di cambio medio effettivo per la Società è stato di circa 1,35 dollari per €1,00, rispetto a 1,30 dollari per €1,00 nello stesso periodo del 2013.

** Il free cash flow, la posizione finanziaria netta e gli utili netti per azione rettificati non sono parametri US GAAP. Fare riferimento all'Allegato A per ulteriori informazioni e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.*

Ricavi e risultati operativi dei primi nove mesi per segmento di prodotto

Segmento operativo (in milioni di dollari)	Novembre 2014 Ricavi netti	Novembre 2014 Reddito operativo (perdita)	Novembre 2013 Ricavi netti	Novembre 2013 Reddito operativo (perdita)
Sense & Power e Prodotti Automotive (SP&A)	3.610	344	3.542	174
Soluzioni per l'Embedded Processing (EPS)	1.947	(93)	2.493	(333)
Altri	18	(121)	32	(294)
TOTALE	5.575	130	6.067	(453)

Previsioni sulle attività del quarto trimestre 2014

Bozotti ha dichiarato: “Nel quarto trimestre, alla luce delle condizioni tuttora deboli del mercato, ci aspettiamo una diminuzione sequenziale dei ricavi netti di circa il 3,5% come punto intermedio del *range*; la flessione interesserà tutti i gruppi di prodotto ad esclusione di Analogici, MEMS e Sensori, che possono contare sul ramp up di prodotti chiave come i microfoni analogici, i nuovi giroscopi a 6 assi e i controllori *touch*.

“In considerazione di questa previsione di andamento dei ricavi e del mix di prodotti tra analogico e digitale, ci aspettiamo che il margine lordo del quarto trimestre scenda a circa il 33,8% come punto intermedio del *range*, a causa principalmente di un livello più elevato di oneri da sottoutilizzo degli impianti dovuto alla capacità produttiva nella tecnologia digitale che secondo le attese si dovrebbe attestare su bassi livelli di utilizzo.”

Per il quarto trimestre del 2014 la Società si attende una flessione dei ricavi intorno al 3,5% su base sequenziale, più o meno 3,5 punti percentuali. Il margine lordo del quarto trimestre dovrebbe attestarsi intorno al 33,8%, più o meno 2,0 punti percentuali, a causa di oneri da sottoutilizzo degli impianti sensibilmente più elevati che incideranno negativamente sul margine lordo per circa 150-200 punti base rispetto al terzo trimestre.

Questa previsione si basa su un tasso di cambio presunto effettivo di circa 1,30 dollari = €1,00 per il quarto trimestre 2014 e include l'impatto dei contratti di hedging in essere. Il quarto trimestre si concluderà il 31 dicembre 2014.

Sviluppi societari recenti

- Il 21 agosto, ST ha annunciato di avere pubblicato sul proprio sito web il bilancio IFRS semestrale 2014 per i sei mesi conclusi il 28 giugno 2014 e di averlo depositato presso l'Autorità per i Mercati Finanziari dei Paesi Bassi.
- Il 3 settembre, ST e Tessera Technologies hanno annunciato di avere transato su tutte le rivendicazioni e controversie pendenti tra le parti. Termini e condizioni dell'accordo fra le due parti sono confidenziali.

Principali prodotti e tecnologie del secondo trimestre 2014

Durante il trimestre, ST ha realizzato grandi progressi grazie all'introduzione di nuovi prodotti di rilievo e aggiudicandosi progetti importanti.

Soluzioni per Embedded Processing (EPS)

Convergenza digitale (DCG)

- Presentata ad IBC una nuova linea di prodotti 4Kp60 basata sulla nota famiglia di prodotto Cannes/Monaco.
- Annunciata l'aggiudicazione di nuovi progetti per il mercato indiano con gli operatori multi-sistema Fastway e GTPL.
- Presentata al Cable-Tec Expo la demo di un prototipo hardware in tempo reale di un modem DOCSIS 3.1 assieme a uno dei principali OEM americani, e ad IBC la demo chipset channel bonded MoCA 2.0.
- Presentata per la prima volta in pubblico una piattaforma, pronta per la produzione, che utilizza il System-on-Chip di ST ideale per lo switch-off (passaggio al digitale terrestre) in Brasile e adottata da un importante cliente.
- Annunciata la collaborazione con NAGRA/SmarDTV con l'offerta di una gamma di soluzioni modulari "Quickstart" basate sui chipset ST.

Imaging, Bi-CMOS, ASIC e Fotonica su Silicio (IBP)

- Collaborato con Finisar per la progettazione e produzione di un dispositivo costituito da 2 chip, in 3D (stacked die, con i chip impilati uno sull'altro nello stesso package) che utilizza entrambe le tecnologie di processo BiCMOS e fotonica su silicio.

Microcontrollori, Memorie e Microcontrollori per applicazioni di sicurezza (MMS)

- Prosegue a ritmo sostenuto l'acquisizione di nuovi progetti con i microcontrollori STM32, ritmo sostenuto soprattutto dalle serie a bassissimo consumo e di fascia bassa.
- Iniziato ad avviare la produzione in volumi del microcontrollore (MCU) a bassissimo consumo STM32L0, basato sul nucleo di processore ARM® Cortex® M0+.
- Annunciata e dimostrata durante TechCon la serie STM32 F7: i primi microcontrollori al mondo con il nucleo del processore ARM Cortex-M7.
- Le EEPROM dual-interface sono state scelte da un'importante società di illuminotecnica per il progetto di un sistema LED programmabile tramite interfaccia NFC.
- Iniziata la produzione di EEPROM seriali non volatili per un modulo di fotocamera di un importante produttore.
- Consegnati i campioni di EEPROM per applicazioni nell'automobile, per realizzare i moduli di fotocamera di un marchio giapponese leader.
- Aggiudicato con successo il progetto di controllori NFC presso un importante OEM nel settore dell'elettronica di consumo.

Prodotti Sense & Power e Automotive (SP&A)

Analogici, MEMS e Sensori (AMS)

- Introdotto il più piccolo sensore di movimento a 6 assi con i consumi più ridotti e le migliori prestazioni al mondo.
- Aumentata la produzione in volumi di sensore di pressione e controllore per touch-screen per i sofisticatissimi smartphone Samsung presentati recentemente
- Iniziata la produzione di microfoni analogici per uno smartphone recentemente presentato da un marchio leader nell'elettronica di consumo.
- Accelerata la produzione di una testina di stampa ad alta velocità per un'importante attore nelle tecnologie di stampa.
- Un giroscopio per applicazioni nell'auto è stato scelto per il sistema di navigazione di un produttore giapponese.
- Rivelata la collaborazione con poLight per un attuatore della funzione di autofocus basato sulla tecnologia MEMS piezoelettrica.
- Lanciata la produzione di un accelerometro ad alta precisione e affidabilità per pacemaker e defibrillatori.
- Inaugurato a Taiwan un laboratorio avanzato per i microfoni.

Automotive (APG)

- Continua la diffusione del processore audio di ultima generazione, che è stato scelto il progetto di applicazioni telematiche e di audio in automobile da importanti produttori giapponesi e cinesi.
- I nostri commutatori di potenza intelligente sono stati selezionati per importanti progetti:

- presso diversi produttori Tier1 americani, europei e coreani per applicazioni di moduli per “body-control” (il controllo di funzioni inserite all’interno della carrozzeria, come alzacristalli elettrico e sblocco portiere);
 - in sistemi per alzacristalli elettrici presso un importante produttore giapponese; e
 - presso uno dei principali produttori europei Tier1 per applicazioni di controllo del motore.
- Ulteriormente ampliato il successo degli amplificatori di potenza in Giappone, con l’acquisizione di diversi nuovi progetti.

Industriale e Discreti di Potenza (IPD)

- Aggiudicato il progetto di sistemi completamente integrati per il pilotaggio di motori microstepping per un’apparecchiatura medica presso un marchio leader globale.
- Scelti da un’importante produttore per la fornitura di regolatori a bassissima potenza per un nuovo adattatore a parete.
- I rettificatori ad alta tensione sono stati selezionati con successo per il progetto di una applicazione di condizionamento dell’aria da parte di importanti produttori cinesi.
- Aggiudicato il progetto di dispositivi per la protezione degli smartphone da picchi improvvisi di potenza, presso un importante cliente cinese.
- I MOSFET ad alta e bassa tensione sono stati selezionati per applicazioni di alimentazione di server da un produttore leader negli Stati Uniti.
- Aggiudicata la fornitura di transistori RF di potenza in generatori RF al plasma e applicazioni di laser industriali presso un leader giapponese globale.
- Una famiglia avanzata di IGBT e gate driver a semi-ponte sono stati selezionati per il progetto di un elettrodomestico da parte di un marchio leader globale.

Uso di informazioni finanziarie supplementari non US GAAP

Questo comunicato stampa contiene informazioni finanziarie supplementari non US GAAP, fra cui: reddito operativo (perdita) prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione, margine operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione, utili netti rettificati per azione, free cash flow e posizione finanziaria netta.

Si avvertono i lettori che questi parametri non sono certificati e non sono preparati in conformità con le normative US GAAP e non vanno quindi considerati come sostitutivi dei parametri finanziari US GAAP. Inoltre, tali parametri finanziari non US GAAP possono non essere comparabili a informazioni con denominazioni simili fornite da altre Società.

Fare riferimento all’Allegato A del presente comunicato stampa per una riconciliazione dei parametri finanziari non US GAAP della Società con i corrispondenti parametri finanziari US GAAP. Per compensare le limitazioni indicate, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP non dovrebbero essere consultate separatamente bensì solo congiuntamente con i bilanci consolidati della Società, preparati in conformità con US GAAP.

Dichiarazioni su aspettative future

Alcune delle affermazioni contenute in questo comunicato che non rappresentano fatti accaduti, sono dichiarazioni su aspettative future e altre dichiarazioni relative al futuro (ai sensi dell’articolo 27A del Securities Act del 1933 o dell’articolo 21E del Securities Exchange Act del 1934 e relative modifiche) che sono basate sugli attuali punti di vista e opinioni del management e sono condizionate da e inoltre comprendono rischi conosciuti e non conosciuti e incertezze che potrebbero far sì che risultati, prestazioni ed eventi effettivi differiscano in maniera sostanziale da quelli previsti in tali dichiarazioni a causa, fra gli altri fattori, di:

- *trend macroeconomici e industriali difficili da decifrare;*
- *la domanda e l’accettazione da parte dei clienti dei prodotti che progettiamo, fabbrichiamo e vendiamo;*
- *eventi o circostanze imprevisi che possano impattare la nostra capacità di eseguire le previste riduzioni delle nostre spese operative nette e/o di raggiungere gli obiettivi dei nostri programmi di R&S, che beneficiano di finanziamenti pubblici;*
- *il livello di utilizzazione e le performance manifatturiere dei nostri impianti di produzione;*
- *le funzionalità e le prestazioni dei nostri sistemi IT, che supportano nostre attività operative cruciali come la produzione, la finanza e le vendite;*

- variazioni nei mercati delle valute e, più in particolare, nel tasso di cambio del dollaro USA in rapporto all'euro e alle altre principali valute che utilizziamo per le nostre attività operative;
- l'impatto di rivendicazioni della proprietà intellettuale da parte dei nostri concorrenti o altre terze parti, e la nostra capacità di ottenere le licenze richieste con condizioni e termini ragionevoli;
- oneri di ristrutturazione e conseguenti risparmi sui costi il cui importo o la cui data di realizzazione differiscono rispetto alle nostre stime;
- mutamenti nella nostra posizione fiscale complessiva in conseguenza di cambiamenti nella legislazione fiscale, come risultato di verifiche fiscali, o di cambiamenti nei trattati internazionali in materia fiscale che possano incidere sui nostri risultati operativi e la nostra capacità di stimare in maniera accurata crediti d'imposta, benefici, deduzioni e accantonamenti e di realizzare imposte differite;
- il risultato di controversie legali in corso come pure l'impatto di nuove controversie contro di noi;
- eventi naturali quali maltempo, terremoti, tsunami, eruzioni vulcaniche o altri atti della natura, rischi sanitari ed epidemie in luoghi in cui la Società, i suoi clienti o i suoi fornitori operano;
- mutamenti nelle condizioni economiche, sociali, politiche o infrastrutturali nei Paesi in cui la Società, i suoi clienti o i suoi fornitori operano, includendo quelli che derivano da eventi macroeconomici o regionali, conflitti militari, disordini d'ordine pubblico o attività terroristiche;
- la disponibilità e i costi di materie prime, utenze, servizi di produzione di terze parti o altre forniture richieste dalle nostre attività operative.

Alcune delle affermazioni riguardanti il futuro sono soggette a diversi rischi e incertezze, che possono far sì che i risultati o la performance effettivi delle nostre attività differiscano materialmente e negativamente da quelli indicati in tali dichiarazioni. Alcune delle affermazioni relative al futuro possono essere identificate dall'uso di termini rivolti al futuro come "crede", "si attende", "può", "è atteso", "dovrebbe", "potrebbe", "cerca", "prevede" o espressioni simili, o la loro negazione o altre variazioni di esse o termini comparabili, o da discussioni di strategia, piani o intenzioni.

Alcuni di questi fattori di rischio sono dichiarati e discussi con maggiore dettaglio alla voce "Item 3. Key Information — Risk Factors" compresa nel nostro bilancio annuale sul Modulo 20-F per l'anno conclusosi il 31 dicembre 2013, come depositato presso la SEC il 5 marzo 2014. Se uno o più di questi rischi o incertezze si materializzassero, o se le assunzioni sottostanti si dimostrassero non corrette, i risultati effettivi potrebbero variare sostanzialmente da quelli descritti in questo annuncio come anticipato, creduto o atteso. Non intendiamo, né assumiamo impegni per, aggiornare alcuna informazione sul settore o dichiarazioni riguardanti il futuro presenti in questo annuncio in modo da riflettere eventi o circostanze sopravvenuti.

Informazioni relative alla conference call e al webcast di STMicroelectronics

Il 29 ottobre 2014 la direzione di STMicroelectronics terrà una *conference call* per discutere la performance operativa della Società nel terzo trimestre del 2014.

The *conference call* si terrà alle ore 9:30 e potrà essere seguita in diretta via Internet all'indirizzo <http://investors.st.com>. Si prega di accedere al sito web almeno quindici minuti prima per registrarsi, scaricare e installare il software audio necessario. Il webcast sarà disponibile fino al 14 novembre 2014.

Alcune informazioni su STMicroelectronics

ST è leader globale nel mercato dei semiconduttori al servizio dei clienti attraverso tutto lo spettro delle tecnologie Sense & Power e Automotive e delle soluzioni per l'embedded processing. Dalla gestione e risparmio d'energia alla protezione e sicurezza dei dati, dalle applicazioni per la sanità e benessere della persona agli smart gadget, a casa, in automobile e in ufficio, al lavoro e nel tempo libero, ST è presente dovunque la microelettronica possa apportare un contributo positivo e innovativo alla vita delle persone. Ed è proprio perché ST lavora con passione per ottenere sempre maggiori benefici dalla tecnologia e utilizzarli per migliorare la nostra vita che diciamo che ST sta per *life.augmented*.

Nel 2013 i ricavi netti della Società sono stati pari a 8,08 miliardi di dollari. Per ulteriori informazioni su STMicroelectronics consultare il sito www.st.com.

(tabelle allegare)

Per ulteriori informazioni, contattare:

Relazioni con gli investitori

Tait Sorensen – Group Vice President, Investor Relations
+1.602.485.2064
tait.sorensen@st.com

Relazioni con la stampa

Laura Sipala – Direttore relazioni pubbliche e con i media, Italia
+39.039.6035113 - Fax 039 6036094
STMicroelectronics.ufficiostampa@st.com

C2766C

(Allegato A)

STMicroelectronics
Informazioni finanziarie supplementari non US GAAP
Riconciliazione fra US GAAP e non US GAAP
In milioni di dollari US fatta eccezione per i valori per azione

Le informazioni supplementari non US GAAP presentate in questo comunicato stampa non sono certificate e sono soggette ad alcune limitazioni intrinseche. Tali informazioni non US GAAP non si basano su alcuna serie completa di regole o principi contabili e non dovrebbero essere considerate come sostitutive dei parametri US GAAP. Inoltre, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP di ST possono non essere comparabili con denominazioni simili non US GAAP usate da altre società. Ulteriori limitazioni specifiche per i singoli parametri non US GAAP, e le motivazioni che spingono la Società a presentare informazioni finanziarie non US GAAP vengono delineate nei paragrafi seguenti. Per compensare le limitazioni indicate, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP non dovrebbero essere consultate separatamente bensì solo congiuntamente con i bilanci consolidati della Società, preparati in conformità con US GAAP.

Il reddito operativo (perdita) prima degli oneri di svalutazione, ristrutturazione e una tantum è utilizzato dalla direzione della Società come ausilio per migliorare la comprensione delle operazioni in corso e per comunicare l'impatto delle voci escluse, come oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relativi a chiusura. Gli utili netti rettificati e gli utili netti per azione (EPS) sono usati dalla direzione come ausilio per migliorare la comprensione delle operazioni in corso e per comunicare l'impatto delle voci escluse quali svalutazione, oneri di ristrutturazione e altri costi correlati alla chiusura di competenza di ST e altre voci una tantum, al netto dell'impatto delle imposte applicabili.

La Società crede che questi parametri finanziari che non sono GAAP forniscano informazioni utili a investitori e alla direzione perché misurano la capacità della Società di generare profitti dalle proprie attività di business, dato che non tengono conto dell'effetto di acquisizioni e spese relative alla razionalizzazione delle proprie attività e siti che essa non considera come parte dei risultati operativi in corso; dunque questi parametri, quando sono consultati congiuntamente con i dati finanziari GAAP della Società, offrono i) la capacità di rendere più significativi i confronti dei risultati operativi in corso da un periodo all'altro; ii) la capacità di individuare meglio le tendenze nelle attività di business della Società e di compiere le relative analisi, e iii) un modo più semplice per confrontare i risultati delle attività della Società rispetto ai modelli finanziari e alle valutazioni di investitori e analisti, che generalmente escludono queste voci.

Q3 2014 (milioni di dollari e centesimi per azione)	Margine lordo	Reddito operativo (perdita)	Utile netto	EPS corrispondente
U.S. GAAP	646	37	72	0,08
Svalutazione e ristrutturazione		38	38	
Beneficio fiscale stimato			7	
Non U.S. GAAP	646	75	117	0,13

Q2 2014 (milioni di dollari e centesimi per azione)	Margine lordo	Reddito operativo (perdita)	Utile netto	EPS corrispondente
U.S. GAAP	634	98	38	0,04
Svalutazione e ristrutturazione		20	20	
Perdita su investimenti azionari (3Sun)			44	
Beneficio fiscale stimato			-	
Non U.S. GAAP	634	118	102	0,11

Q3 2013 (milioni di dollari e centesimi per azione)	Margine lordo	Reddito operativo (perdita)	Utile netto	EPS corrispondente
U.S. GAAP	652	(66)	(142)	(0,16)
Svalutazione e ristrutturazione		120	117	
Perdita su investimenti azionari (MicroOLED)			4	
Beneficio fiscale stimato			(2)	
Non U.S. GAAP	652	54	(23)	(0,03)

(continua)

(Allegato A – continua)

Posizione finanziaria netta: risorse (debito), rappresenta il saldo tra le nostre risorse finanziarie complessive e il nostro indebitamento finanziario complessivo. Le nostre risorse finanziarie complessive includono cassa e disponibilità liquide di cassa, titoli negoziabili, depositi a breve termine e liquidità vincolata, mentre l'indebitamento finanziario complessivo include i prestiti a breve termine, la quota corrente di finanziamenti a lungo termine e i debiti a lungo termine, tutti come riportato nel nostro stato patrimoniale consolidato. Riteniamo che la nostra posizione finanziaria netta fornisca informazioni utili agli investitori dal momento che fornisce indicazioni sulla nostra posizione globale o in termini di indebitamento netto o posizione di cassa netta misurando le nostre risorse di capitale sulla base di cassa, disponibilità liquide di cassa e titoli negoziabili, nonché il livello complessivo del nostro indebitamento finanziario. La posizione finanziaria netta non è un parametro US GAAP.

Posizione finanziaria netta (in milioni di dollari US)	27 settembre 2014	28 giugno 2014	28 settembre 2013
Cassa e disponibilità liquide	2.130	1.502	1.434
Titoli negoziabili	330	-	91
Depositi a breve termine	-	51	1
Posizione totale di cassa	<u>2.460</u>	<u>1.553</u>	<u>1.526</u>
Debiti a breve termine	(223)	(225)	(168)
Debiti a lungo termine	(1.743)	(905)	(619)
Indebitamento finanziario complessivo	<u>(1.966)</u>	<u>(1.130)</u>	<u>(787)</u>
Posizione finanziaria netta	494	423	739

Il free cash flow è definito come flusso di cassa netto da attività operative meno il flusso di cassa netto proveniente da (impiegato per) attività di investimento, escludendo i pagamenti per acquisti (proventi dalla vendita) di titoli negoziabili e la variazione del flusso di cassa netto dovuta al deconsolidamento delle joint venture. Riteniamo che il free cash flow fornisca informazioni utili agli investitori e alla direzione, dato che misura la capacità della Società di generare cassa dalle proprie attività operative e di investimento a sostegno diretto delle proprie attività operative. Il free cash flow non è un parametro US GAAP e non rappresenta il flusso di cassa complessivo dato che non include i flussi di cassa generati da o assorbiti dalle attività finanziarie. Inoltre, la nostra definizione di free cash flow può differire da quelle usate da altre aziende.

Free cash flow (in milioni di dollari)	Q3 2014	Q2 2014	Q3 2013
Flusso di cassa netto da attività operative	281	71	14
Flusso di cassa netto impiegato per attività di investimento	(424)	(219)	(7)
Pagamento di / (proventi da) titoli negoziabili, variazioni nei depositi a breve termine, liquidità vincolata netta e variazione del flusso di cassa netto per deconsolidamento di joint venture	283	49	(79)
Free cash flow	140	(99)	(72)

--fine---

STMicroelectronics N.V.**Conto economico consolidato**

(in milioni di dollari US ad eccezione dei valori per azione in dollari)

	Alla chiusura dei tre mesi	
	(non certificato)	(non certificato)
	27 settembre <u>2014</u>	28 settembre <u>2013</u>
Fatturato netto	1.870	2.005
Altri ricavi	16	8
RICAVI NETTI	1.886	2.013
Costo del venduto	(1.240)	(1.361)
MARGINE LORDO	646	652
Spese di vendita, generali e amministrative	(226)	(253)
Ricerca e sviluppo	(377)	(423)
Altri proventi e spese, netti	32	78
Oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relativi a chiusura	(38)	(120)
Totale spese di esercizio	(609)	(718)
REDDITO OPERATIVO (PERDITA)	37	(66)
Oneri finanziario, netto	(7)	(2)
Proventi (perdita) su partecipazioni iscritte a patrimonio netto	-	(8)
UTILE (PERDITA) PRIMA DELLE IMPOSTE E DEGLI INTERESSI DI MINORANZA	30	(76)
Beneficio fiscale (onere)	42	(49)
UTILE NETTO (PERDITA)	72	(125)
Perdita netta (utile) di competenza degli interessi di minoranza	-	(17)
UTILE NETTO (PERDITA) DI COMPETENZA DELLA PARENT COMPANY	72	(142)
UTILE PER AZIONE (DI BASE) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY	0,08	(0,16)
UTILE PER AZIONE (DILUITO) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY	0,08	(0,16)
NUMERO DELLE AZIONI MEDIE PONDERATE USATO PER CALCOLARE L'UTILE DOPO DILUIZIONE	891,3	890,5

STMicroelectronics N.V.**Conto economico consolidato**

(in milioni di dollari US ad eccezione dei valori per azione in dollari)

	Alla chiusura dei nove mesi	
	(non certificato)	(non certificato)
	27 settembre <u>2014</u>	28 settembre <u>2013</u>
Fatturato netto	5.529	6.042
Altri ricavi	46	25
RICAVI NETTI	5.575	6.067
Costo del venduto	(3.696)	(4.115)
MARGINE LORDO	1.879	1.952
Spese di vendita, generali e amministrative	(691)	(817)
Ricerca e sviluppo	(1.144)	(1.409)
Altri proventi e spese, netti	157	84
Oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relativi a chiusura	(71)	(263)
Totale spese di esercizio	(1.749)	(2.405)
REDDITO OPERATIVO (PERDITA)	130	(453)
Oneri finanziario, netto	(11)	(2)
Perdita su partecipazioni iscritte a patrimonio netto	(60)	(111)
Proventi finanziari, netti	1	-
UTILE (PERDITA) PRIMA DELLE IMPOSTE E DEGLI INTERESSI DI MINORANZA	60	(566)
Beneficio fiscale (onere)	26	(29)
UTILE NETTO (PERDITA)	86	(595)
Perdita netta (utile) di competenza degli interessi di minoranza	(1)	131
UTILE NETTO (PERDITA) DI COMPETENZA DELLA PARENT COMPANY	85	(464)
UTILE PER AZIONE (DI BASE) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY	0,10	(0,52)
UTILE PER AZIONE (DILUITO) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY	0,10	(0,52)
NUMERO DELLE AZIONI MEDIE PONDERATE USATO PER CALCOLARE L'UTILE DOPO DILUIZIONE	893,7	889,2

STMicroelectronics N.V.			
STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO			
Al	27 settembre	28 giugno	31 dicembre
In milioni di dollari US	2014	2014	2013
	(non certificato)	(non certificato)	(certificato)
<u>ATTIVITA'</u>			
Attività correnti:			
Cassa e disponibilità liquide	2.130	1.502	1.836
Depositi a breve termine	-	51	1
Titoli negoziabili	330	-	57
Crediti commerciali attivi, netti	1.046	1.098	1.049
Rimanenze	1.263	1.323	1.336
Imposte differite attive	168	145	123
Attività in corso di cessione	31	30	16
Altre attività correnti	508	618	389
Totale attività correnti	5.476	4.767	4.807
Avviamento	85	89	90
Altre attività immateriali, nette	199	225	217
Immobilizzazioni materiali, nette	2.785	2.966	3.156
Crediti fiscali differiti non correnti	242	212	227
Partecipazioni a lungo termine	60	57	76
Altre attività immobilizzate	564	561	600
	3.935	4.110	4.366
Totale attività	9.411	8.877	9.173
<u>PASSIVITA'</u>			
Passività correnti:			
Depositi a breve termine	223	225	225
Debiti verso fornitore	632	739	694
Altri debiti, ratei e riscontri passivi	883	854	937
Dividendi da pagare agli azionisti	4	93	89
Fondo imposte	39	47	48
Totale passività correnti	1.781	1.958	1.993
Debiti a lungo termine	1.743	905	928
Benefici a dipendenti	342	363	366
Fondo imposte a lungo termine	9	10	11
Altre passività a lungo termine	136	146	158
	2.230	1.424	1.463
Totale passività	4.011	3.382	3.456
Impegni e rischi			
Patrimonio			
Patrimonio netto della parent company			
Capitale sociale (azioni privilegiate: 540.000.000 azioni autorizzate, non emesse; azioni ordinarie: valore nominale 1,04 euro, 1.200.000.000 azioni autorizzate, 910.797.305 azioni emesse, 882.536.700 azioni in circolazione)	1.157	1.157	1.156
Riserva sovrapprezzo azioni	2.727	2.595	2.581
Riserva utili portati a nuovo	950	886	1.076
Altre componenti di reddito complessivo cumulate	781	977	1.042
Azioni proprie	(278)	(187)	(212)
Totale patrimonio della parent company	5.337	5.428	5.643
Interessi di minoranza	63	67	74
Totale patrimonio netto	5.400	5.495	5.717
Totale passivo e patrimonio	9.411	8.877	9.173

STMicroelectronics N.V.

RENDICONTO FINANZIARIO - SELEZIONE DI DATI

Rendiconto finanziario (in milioni di dollari US)	Q3 2014	Q2 2014	Q3 2013
Liquidità netta da attività operative	281	71	14
Liquidità netta usata in investimenti	(424)	(219)	(7)
Liquidità netta da (usata in) attività di finanziamento	776	(92)	(164)
Aumento (diminuzione) della liquidità netta	628	(242)	(149)
Selezione di dati dal rendiconto finanziario (in milioni di dollari US)	Q3 2014	Q2 2014	Q3 2013
Ammortamento e svalutazioni	199	208	224
Pagamenti netti per spese in conto capitale	(137)	(139)	(166)
Dividendi pagati agli azionisti	(89)	(90)	(93)
Variazione delle scorte, netta	22	2	(34)