

## **STMicroelectronics annuncia i risultati finanziari del secondo trimestre e del primo semestre 2014**

- Ricavi netti e margine lordo del secondo trimestre in miglioramento, sul trimestre precedente, a 1,86 miliardi di dollari e 34% rispettivamente
- Risultato netto del secondo trimestre tornato in attivo
- Il programma di R&S Nano2017 approvato dall'Unione Europea
- Struttura del capitale rafforzata con la raccolta a luglio 2014 di 1 miliardo di dollari di obbligazioni convertibili *senior unsecured*

**Ginevra, 23 luglio 2014 - STMicroelectronics**, leader globale nei semiconduttori con clienti in tutti i settori applicativi dell'elettronica, ha annunciato i risultati finanziari per il secondo trimestre e i primi sei mesi conclusi il 28 giugno 2014.

I ricavi netti del secondo trimestre sono stati pari a 1,86 miliardi di dollari e il margine lordo è stato del 34,0%. L'utile netto è stato pari a 38 milioni di dollari e comprende il finanziamento per il programma di R&S Nano2017.

**“Nel secondo trimestre abbiamo fatto buoni passi avanti dal punto di vista del business e finanziario in alcune importanti aree: dalla crescita dei ricavi e del margine lordo, frutto delle nostre iniziative di prodotto, di marketing e di produzione, all'ulteriore rafforzamento della struttura del capitale,”** ha commentato Carlo Bozotti, President & CEO di ST.

**“A sostegno della nostra performance hanno giocato da un lato le dinamiche favorevoli del contesto macroeconomico e del mercato, in particolare nell'Industriale e nell'Automotive e, dall'altro, i successi raccolti dal nostro portafoglio innovativo e dalle nostre iniziative per il *mass market*. Nel nostro segmento Sense & Power e Prodotti Automotive abbiamo ottenuto una crescita sequenziale e un forte miglioramento del margine operativo sia nei prodotti Industrial e Discreti di Potenza, sia nei prodotti Automotive. Il margine operativo del segmento SP&A ha raggiunto valori a doppia cifra. Nel nostro segmento Soluzioni per l'Embedded Processing, la nostra leadership nei microcontrollori continua a rappresentare un fattore fondamentale di miglioramento, e la nostra attività nei microcontrollori *general purpose* ha generato ricavi record per il quinto trimestre consecutivo. Inoltre, come anticipato, le nostre attività negli ASIC e nell'elettronica di consumo digitale hanno iniziato a mostrare una crescita dei ricavi su base sequenziale dopo aver toccato il minimo nel primo trimestre.**

**“Per rafforzare la struttura del capitale e migliorare in maniera significativa la nostra flessibilità finanziaria, abbiamo sfruttato condizioni molto favorevoli raccogliendo un finanziamento di 1 miliardo di dollari a luglio attraverso un'offerta di obbligazioni convertibili. I proventi derivanti dall'emissione delle obbligazioni saranno utilizzati per scopi aziendali a sostegno della nostra crescita. Inoltre, il consolidamento della struttura del capitale rinforza il nostro obiettivo di remunerare gli azionisti attraverso i dividendi.”**

## Sintesi dei principali dati finanziari

<b>U.S. GAAP</b> (in milioni di dollari)	<b>Q2 2014</b>	<b>Q1 2014</b>	<b>Q2 2013<sup>(a)</sup></b>
Ricavi netti	1.864	1.825	2.045
Margine lordo	34%	32,8%	32,8%
Reddito operativo (perdita), come riportato	98	(4)	(107)
Utile netto (perdita) di competenza della parent company	38	(24)	(152)

(a) I ricavi netti includono le vendite registrate da ST-Ericsson come consolidate da ST. ST-Ericsson è stata deconsolidata il 1° settembre 2013

<b>Non-U.S. GAAP*</b> Prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione (in milioni di dollari)	<b>Q2 2014</b>	<b>Q1 2014</b>	<b>Q2 2013</b>
Reddito operativo (perdita)	118	8	(64)
Margine operativo	6,3%	0,4%	(3,1%)

-----  
(\*Reddito operativo (perdita) prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione e margine operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione non sono parametri US GAAP. Fare riferimento all'Allegato A per ulteriori informazioni sul perché la Società ritiene che questi parametri siano importanti e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.

## Rassegna del secondo trimestre

I ricavi netti di ST nel secondo trimestre sono aumentati del 2,1% su base sequenziale a 1,86 miliardi di dollari e, escludendo i prodotti di ST-Ericsson e la somma *una tantum* relativa all'accordo di licenza brevettuale, hanno fatto segnare un progresso del 4,7%.

Per regione di spedizione, EMEA ha conseguito la crescita più elevata su base sequenziale con un incremento dell'8,3%, dovuto principalmente ai clienti Automotive e Industrial, mentre la regione Greater China & South Asia ha riportato una crescita del 2,0%. Le Americhe hanno fatto segnare una flessione dello 0,7%. I ricavi di Giappone e Corea sono diminuiti del 5,3% per effetto della contrazione nelle vendite dei prodotti ST-Ericsson.

Nel confronto anno su anno i ricavi netti mostrano una flessione dell'8,9%, ascrivibile principalmente alla progressiva riduzione dei prodotti ST-Ericsson.

L'utile lordo del secondo trimestre è ammontato a 634 milioni di dollari e il margine lordo è stato del 34,0%, 40 punti base sopra il punto intermedio del range di previsione di ST. Il margine lordo è progredito di 120 punti base in termini sequenziali, grazie principalmente ad efficienze di produzione e al mix di prodotti favorevole. Anno su anno, l'incremento del margine lordo è stato di 120 punti base.

Le spese combinate di R&S e SG&A sono state pari a 626 milioni di dollari, valore da confrontare con 606 milioni di dollari nel primo trimestre e 738 milioni di dollari dello stesso trimestre dell'anno scorso. Nel secondo trimestre, le spese per R&S sono ammontate a 389 milioni di dollari e le spese per SG&A a 237 milioni di dollari, pari a un incremento sequenziale rispettivamente del 3% e del 5% dovuto principalmente al calendario più lungo. Nel confronto anno su anno, le spese per R&S e SG&A sono diminuite rispettivamente del 14% e del 17%, grazie soprattutto alla progressiva chiusura di ST-Ericsson e alle iniziative di riduzione dei costi.

Per quanto riguarda la voce "altri proventi e spese, netti", il dato del secondo trimestre mostra un sensibile incremento a 110 milioni di dollari rispetto a 15 milioni di dollari e 2 milioni di dollari riportati nel primo trimestre e nello stesso periodo del 2013, rispettivamente. I dati del secondo trimestre 2014 includono 100 milioni di dollari relativi alla competenza 2013 dei fondi associati al programma di R&S Nano2017, iniziato il 1° gennaio 2013. Il programma Nano2017 è stato approvato dall'Unione Europea nel secondo trimestre del 2014 e a ST, in qualità di Coordinatore e Project Leader di Nano2017, è stato assegnato un budget di fondi complessivo di circa 400

milioni di euro per il periodo 2013-2017, subordinato alla conclusione di anno in anno di accordi con le autorità pubbliche e collegato al raggiungimento di parametri e obiettivi tecnici.

Nel secondo trimestre gli oneri di svalutazione, i costi di ristrutturazione e le altre spese di chiusura correlate sono ammontati a 20 milioni di dollari rispetto a 12 milioni di dollari nel trimestre precedente.

Nel secondo trimestre del 2014 il margine operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione è stato positivo per il 6,3% rispetto allo 0,4% positivo fatto segnare nel trimestre precedente.\*

La perdita sugli investimenti azionari nel secondo trimestre è stata pari a 52 milioni di dollari, in relazione principalmente all'investimento di ST nella joint venture 3Sun. In particolare, il dato del secondo trimestre include oneri di svalutazione e altre spese associate alla decisione di ST di uscire dalla joint venture. ST ha siglato ieri un accordo che prevede il trasferimento integrale a Enel Green Power della proprietà e degli impegni concernenti 3Sun.

Nel secondo trimestre, l'utile netto è stato pari a 38 milioni di dollari o 0,04 dollari per azione, da raffrontare a una perdita netta di (0,03) e di (0,17) dollari per azione fatta segnare rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo del 2013. Dopo la rettifica, al netto delle imposte, ST ha riportato nel secondo trimestre un utile netto non US GAAP di 0,11 dollari per azione, escludendo gli oneri di svalutazione, ristrutturazione e *una tantum*, da confrontare con una perdita netta di (0,01) e di (0,06) dollari per azione registrata rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo del 2013.\*

Nel secondo trimestre del 2014, il tasso di cambio medio effettivo per la Società è stato di circa 1,36 dollari per €1,00, rispetto a 1,35 dollari per €1,00 nel primo trimestre del 2014 e a 1,30 dollari per €1,00 nel secondo trimestre del 2013.

(\*Il margine operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione e gli utili netti per azione rettificati non sono parametri US GAAP. Fare riferimento all'Allegato A per ulteriori informazioni e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.

### **Sintesi dei ricavi netti del trimestre**

<b>Ricavi netti per linea di prodotto e segmento (in milioni di dollari)</b>	<b>Q2 2014</b>	<b>Q1 2014</b>	<b>Q2 2013</b>
Analogici e MEMS (AMS)	264	304	327
Automotive (APG)	463	445	416
Industriale e Discreti di Potenza (IPD)	475	442	466
<b>Sense &amp; Power e Prodotti Automotive (SP&amp;A)</b>	<b>1.202</b>	<b>1.191</b>	<b>1.209</b>
Gruppo Convergenza Digitale (DCG) <sup>(a)</sup>	184	205	375
Imaging, Bi-CMOS, ASIC e Fotonica su Silicio (IBP) <sup>(a)</sup>	76	77	98
Microcontrollori, Memoria e Sicurezza (MMS)	396	346	351
Altri EPS	1	-	-
<b>Soluzioni per l'Embedded Processing (EPS)</b>	<b>657</b>	<b>628</b>	<b>824</b>
Altri	5	6	12
<b>Totale</b>	<b>1.864</b>	<b>1.825</b>	<b>2.045</b>

(a) A seguito del trasferimento del Wireless (i prodotti di ST-Ericsson) e della business unit Image Signal Processor da IBP a DCG a partire dal primo gennaio 2014, la Società ha riclassificato i ricavi del periodo precedente.

### **Ricavi netti per canale di mercato**

<b>Ricavi netti per canale di mercato (in %)</b>	<b>Q2 2014</b>	<b>Q1 2014</b>	<b>Q2 2013</b>
<b>Totale OEM</b>	<b>69%</b>	<b>70%</b>	<b>74%</b>
<b>Distribuzione</b>	<b>31%</b>	<b>30%</b>	<b>26%</b>

## Ricavi e risultati operativi per segmento di prodotto ST

Segmento operativo (in milioni di dollari)	Q2 2014 Ricavi netti	Q2 2014 Reddito operativo (perdita)	Q1 2014 Ricavi netti	Q1 2014 Reddito operativo (perdita)	Q2 2013 Ricavi netti	Q2 2013 Reddito operativo (perdita)
Sense & Power e Prodotti Automotive (SP&A)	1.202	126	1.191	104	1.209	42
Soluzioni per l'Embedded Processing (EPS) <sup>(a)</sup>	657	14	628	(80)	824	(106)
Altri <sup>(b)(c)</sup>	5	(42)	6	(28)	12	(43)
<b>TOTALE</b>	<b>1.864</b>	<b>98</b>	<b>1.825</b>	<b>(4)</b>	<b>2.045</b>	<b>(107)</b>

<sup>(a)</sup> Il segmento Soluzioni per l'Embedded Processing include la linea di prodotto Wireless, la quale include una quota di vendite e i risultati operativi di ST-Ericsson come consolidati nei ricavi e risultati operativi della Società fino al 1° settembre 2013, oltre ad altre voci che influenzano i risultati operativi relativi al business wireless.

<sup>(b)</sup> I ricavi netti della voce "Altri" includono i ricavi da vendite di Sottosistemi, servizi di assemblaggio e altri ricavi.

<sup>(c)</sup> Il reddito operativo (perdita) della voce "Altri" include voci quali oneri da sottoutilizzo della capacità produttiva, oneri di svalutazione, costi di ristrutturazione e altre spese di chiusura correlate, costi di dismissione e avviamento e altre spese non allocate, come: programmi di ricerca e sviluppo strategici o speciali, alcune spese operative a livello corporate, rivendicazioni di brevetti e controversie legali e altri costi non riconducibili ai gruppi di prodotto, nonché utili operativi del Gruppo Sottosistemi e Altri Prodotti. "Altri" include 5 milioni di dollari, 5 milioni di dollari e 2 milioni di dollari di oneri per il sottoutilizzo della capacità produttiva rispettivamente per il secondo e il primo trimestre del 2014 e per il secondo trimestre del 2013, e 20 milioni di dollari, 12 milioni di dollari e 43 milioni di dollari di oneri di svalutazione, costi di ristrutturazione e altre spese di chiusura correlate sostenuti rispettivamente nel secondo e primo trimestre del 2014 e nel secondo trimestre del 2013.

Nel secondo trimestre, i ricavi netti del segmento Sense & Power e Prodotti Automotive (SP&A) sono aumentati dello 0,9% su base sequenziale, grazie a IPD e APG. Nel confronto anno su anno, la crescita di APG e IPD è stata controbilanciata da AMS, in particolare dai MEMS di movimento della generazione precedente e dallo sfoltimento del portafoglio di prodotti nei lineari standard e nelle logiche standard. Il margine operativo di SP&A nel secondo trimestre 2014 è progredito al 10,5%, rispetto all'8,7% e al 3,5% fatti segnare rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo del 2013, un incremento che in entrambi i casi è attribuibile principalmente alle efficienze di produzione e al mix di prodotti.

I ricavi netti nel secondo trimestre del segmento Soluzioni per l'Embedded Processing (EPS), che includono 34 milioni di dollari associati ai prodotti di ST-Ericsson, sono progrediti del 4,6% su base sequenziale grazie principalmente ai prodotti MMS. Nel confronto anno su anno, i ricavi netti di EPS escludendo i prodotti di ST-Ericsson sono diminuiti del 3,8%, in quanto la crescita nei prodotti MMS è stata controbilanciata da DCG e IBP. Nel secondo trimestre del 2014 il margine operativo del segmento EPS è migliorato passando al 2,1% rispetto ai valori negativi del 12,7% e del 12,8% fatti segnare rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo del 2013, grazie soprattutto allo stanziamento dei fondi legati al programma Nano2017 e relativi alla competenza 2013.

### Principali dati su cash flow e stato patrimoniale

Nel secondo trimestre la liquidità netta da attività operative è stata pari a 71 milioni di dollari, rispetto a 53 milioni di dollari e a 15 milioni di dollari riportati rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo dello scorso anno.

Le spese in conto capitale del secondo trimestre, al netto dei proventi dalle vendite, sono ammontate a 139 milioni di dollari e, nei primi sei mesi dell'anno, a 251 milioni di dollari.

Nel secondo trimestre il free cash flow\* è stato negativo per 99 milioni di dollari, da raffrontare ai valori negativi per 51 milioni di dollari e per 134 milioni di dollari fatti segnare rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo del 2013.

-----

(\* ) Il free cash flow non è un parametro US GAAP. Fare riferimento all'Allegato A per ulteriori informazioni e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.

Alla fine del trimestre le scorte erano diminuite di 8 milioni di dollari a 1,32 miliardi di dollari. Nel secondo trimestre del 2014 la rotazione delle scorte è stata di 3,7 rotazioni o 97 giorni, un dato invariato rispetto al trimestre precedente.

Nel secondo trimestre, la Società ha distribuito dividendi cash per un totale di 90 milioni di dollari.

Al 28 giugno 2014 la posizione finanziaria netta di ST era pari a 423 milioni di dollari, da confrontare con 612 milioni di dollari al 29 marzo 2014.\* Le risorse finanziarie di ST al 28 giugno 2014 ammontavano a 1,55 miliardi di dollari e l'indebitamento totale era di 1,13 miliardi di dollari.

Alla fine del trimestre il patrimonio netto era di 5,50 miliardi di dollari, inclusi gli interessi di minoranza.

Il 26 giugno 2014, ST ha lanciato e quotato un'offerta di obbligazioni *senior unsecured* per un ammontare pari a 1 miliardo di dollari, convertibili in azioni ordinarie di ST già emesse o da emettere. Contestualmente, la Società ha lanciato un programma di riacquisto di azioni proprie finalizzato a fare fronte agli obblighi di ST in relazione al programma di distribuzione di azioni ai dipendenti. Le Obbligazioni sono state emesse in due *tranche*, con scadenza rispettivamente di 5 anni (premio 30%, cedola 0%) e 7 anni (premio 31%, cedola 1%). In base alle disposizioni delle Obbligazioni, la Società potrà soddisfare i diritti di conversione in cash o azioni o con una combinazione di cash e azioni, a propria discrezione. I proventi derivanti dall'emissione delle Obbligazioni saranno utilizzati da STMicroelectronics per scopi aziendali. La data di emissione del prestito obbligazionario è stata il 3 luglio 2014, perciò l'impatto sul bilancio si verificherà nel terzo trimestre del 2014.

#### **Risultati del primo semestre 2014**

I ricavi netti, escludendo i prodotti di ST-Ericsson, sono diminuiti dello 0,7% a 3,59 miliardi di dollari rispetto a 3,62 miliardi di dollari fatti segnare nello stesso periodo del 2013, per effetto principalmente della crescita di MMS, APG e IPD controbilanciata da DCG, AMS e IBP.

Il margine lordo è progredito al 33,4% dei ricavi netti, da confrontare con il 32,1% dei ricavi netti nel primo semestre del 2013. L'espansione del margine lordo registrata nel primo semestre del 2014 rispetto al periodo precedente è attribuibile principalmente a efficienze produttive e al mix di prodotti, fattori in parte controbilanciati dalla pressione su prezzi e volumi e da effetti valutari negativi.

Nel primo semestre del 2014 i ricavi del segmento Sense & Power e Prodotti Automotive sono stati pari a 2,39 miliardi di dollari, in crescita del 2,4% rispetto al primo semestre del 2013 grazie soprattutto al contributo di APG e IPD. Il margine operativo di SP&A è aumentato al 9,6% nel primo semestre del 2014 rispetto al 4,3% riportato nello stesso periodo del 2013, un incremento a cui hanno concorso tutti i tre gruppi di prodotto.

Per quanto riguarda il segmento Soluzioni per l'Embedded Processing, i ricavi sono ammontati a 1,28 miliardi di dollari, in diminuzione del 24,1% rispetto al primo semestre del 2013 a causa principalmente della chiusura di ST-Ericsson e della debole performance di DCG. I ricavi di EPS, escludendo i prodotti di ST-Ericsson, hanno mostrato una flessione del 5,3% dovuta soprattutto ai minori volumi di prodotti per il set-top box e l'imaging, nonostante la crescita sostenuta di MMS. Il margine operativo di EPS nel primo semestre del 2014 è stato negativo per il 5,1% rispetto al dato negativo per il 18,7% riportato nei primi sei mesi del 2013, un risultato che riflette principalmente la chiusura di ST-Ericsson, i fondi associati al programma di R&S Nano2017 relativi alla competenza 2013, e migliori efficienze produttive parzialmente bilanciate dalla pressione sui prezzi.

Nel primo semestre del 2014 l'utile netto, come riportato, è stato di 14 milioni di dollari o 0,02 dollari per azione, rispetto a una perdita netta di 322 milioni di dollari, o (0,36) dollari per azione, nel primo semestre del 2013. Dopo la rettifica, al netto delle imposte, ST ha riportato nel primo semestre del 2014 un utile netto non US GAAP di 0,10 dollari per azione escludendo gli oneri di

svalutazione, ristrutturazione e una tantum, rispetto a una perdita netta di (0,19) dollari per azione nel primo semestre del 2013.\*

Il tasso di cambio medio effettivo per la Società nel primo semestre del 2014 è stato di circa 1,36 dollari per €1,00, rispetto a 1,30 dollari per €1,00 nel primo semestre del 2013.

#### **Ricavi e risultati operativi del primo semestre per segmento di prodotto**

<b>Segmento operativo (in milioni di dollari)</b>	<b>Primo semestre 2014 Ricavi netti</b>	<b>Primo semestre 2014 Reddito operativo (perdita)</b>	<b>Primo semestre 2013 Ricavi netti</b>	<b>Primo semestre 2013 Reddito operativo (perdita)</b>
Sense & Power e Prodotti Automotive (SP&A)	2.392	230	2.337	99
Soluzioni per l'Embedded Processing (EPS)	1.285	(66)	1.692	(316)
Altri	12	(71)	26	(171)
<b>TOTALE</b>	<b>3.689</b>	<b>93</b>	<b>4.055</b>	<b>(388)</b>

#### **Previsioni sulle attività del terzo trimestre 2014**

Bozotti ha dichiarato: “Le nostre attese per il terzo trimestre vedono una crescita sequenziale dei ricavi in tutte le aree del nostro portafoglio prodotti. Per quanto riguarda SP&A, ci aspettiamo per IPD e APG una performance ancora migliore rispetto all’effetto della stagionalità, grazie al contesto macroeconomico favorevole e alla nostra posizione di mercato; prevediamo anche una crescita per AMS. Nel segmento EPS, per il terzo trimestre ci attendiamo un’espansione moderata dei prodotti MMS dopo i risultati record del secondo trimestre; le nostre previsioni sono di crescita anche per le attività nel Digitale, inclusi DCG e IBP. L’insieme di queste previsioni ci porta a fissare come target una crescita sequenziale dei ricavi intorno al 3%.

“In considerazione della previsione di crescita dei ricavi e del mix di prodotti tra analogico e digitale, ci aspettiamo che il margine lordo del terzo trimestre possa arrivare a circa il 34,4% come punto intermedio del range, nonostante un livello più alto di oneri da sottoutilizzo degli impianti dovuto a una capacità produttiva nelle tecnologie digitali non ancora pienamente utilizzata.

“Escludendo il risultato *una tantum* relativo a Nano2017 nel secondo trimestre, ci attendiamo un ulteriore miglioramento del margine operativo nel terzo trimestre, mentre continuiamo a fare progressi verso il raggiungimento del nostro modello finanziario.”

Per il terzo trimestre del 2014 la Società si attende un incremento dei ricavi intorno al 3% su base sequenziale, più o meno 3,5 punti percentuali. Il margine lordo del terzo trimestre dovrebbe attestarsi intorno al 34,4%, più o meno 2 punti percentuali.

*Questa previsione si basa su un tasso di cambio presunto effettivo di circa 1,355 dollari = €1,00 per il terzo trimestre 2014 e include l’impatto dei contratti di hedging in essere. Il terzo trimestre si concluderà il 27 settembre 2014.*

-----

\* La posizione finanziaria netta e gli utili netti per azione rettificati non sono parametri US GAAP. Fare riferimento all’Allegato A per ulteriori informazioni e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.

## Sviluppi societari recenti

- Il 28 aprile, ST ha annunciato la nomina di Jean-Marc Chery a Chief Operating Officer. Nel suo nuovo ruolo, Chery continua a riportare a Carlo Bozotti, President & Chief Executive Officer di ST, e mantiene la responsabilità ultima per l'organizzazione EPS (Embedded Processing Solutions) della Società, così come per le attività operative dell'organizzazione manifatturiera centrale di ST, che include il Packaging & Test Manufacturing. Chery continua inoltre ad essere vice presidente del Corporate Strategic Committee di ST.
- Il 30 aprile, ST ha annunciato la nomina di Paul Grimme a Executive Vice President, Mass Market & Online Marketing Programs, ruolo di nuova istituzione creato per coordinare le attività di vendita e marketing in un'area in espansione e di importanza strategica per ST. Paul Grimme continua a riportare a Carlo Bozotti, President & Chief Executive Officer di ST. Paul Cihak, in precedenza responsabile per la business unit Global Key Accounts nella regione Americhe, ha sostituito Paul Grimme nel ruolo di Executive Vice President e Direttore Generale per l'area Vendite e Marketing, Europa, Medio Oriente e Africa. Bob Krysiak, Executive Vice President e Direttore Generale della regione Americhe, ha preso il posto di Paul Grimme nel Corporate Strategic Committee di ST.
- Il 14 maggio, ST e Samsung Electronics Co. Ltd. hanno annunciato la firma di un accordo complessivo sulla tecnologia Fully Depleted Silicon-on-Insulator (FD-SOI) da 28 nanometri che prevede la collaborazione per garantire l'accesso alla produzione a più fonti. L'accordo di licenza permette ai clienti di accedere alle soluzioni avanzate realizzate nelle linee di produzione da 300 mm allo stato dell'arte di Samsung e garantisce all'industria una produzione in volumi elevati della tecnologia FD-SOI di ST.
- Il 13 giugno, ST ha annunciato che l'Assemblea generale annuale degli azionisti della Società ha approvato tutte le delibere proposte. Le delibere principali approvate dagli azionisti erano:
  - il rinnovo per un periodo di tre anni, che termina all'Assemblea generale annuale del 2017, del mandato di Carlo Bozotti a membro unico del Consiglio di Gestione e President & Chief Executive Officer della Società;
  - il rinnovo per un periodo di tre anni, che termina all'Assemblea generale annuale del 2017, del mandato dei membri del Consiglio di Sorveglianza Didier Lombard, Jean d'Arthuys, Jean-Georges Malcor e Alessandro Rivera;
  - la nomina per un periodo di tre anni, che termina all'Assemblea generale annuale del 2017, di Heleen Kersten e Maurizio Tamagnini a nuovi membri del Consiglio di Sorveglianza in sostituzione di Tom de Waard e Bruno Steve, i cui mandati sono giunti al termine;
  - l'approvazione dei bilanci della Società relativi all'esercizio 2013 redatti secondo gli International Financial Reporting Standards;
  - la distribuzione di un dividendo cash di 0,10 dollari per azione ordinaria per il secondo trimestre 2014 e il terzo trimestre 2014, da versarsi rispettivamente a giugno e settembre 2014 agli azionisti che risultino tali nel mese di ciascun pagamento trimestrale; e
  - la nomina di PricewaterhouseCoopers Accountants N.V. come revisori dei conti della Società per gli esercizi 2014 e 2015.

A conclusione dell'Assemblea generale annuale, i membri del Consiglio di Sorveglianza hanno nominato Maurizio Tamagnini Presidente e Didier Lombard Vice Presidente del Consiglio di Sorveglianza per un periodo di tre anni che termina all'Assemblea generale annuale del 2017.

- Il 25 giugno, la Commissione Europea ha approvato 400 milioni di euro in aiuti per il programma di R&S Nano2017 guidato da ST; l'aiuto, concesso dalla Francia a ST per lo sviluppo di nuove tecnologie nel settore della Nanoelettronica, era in linea con le regole degli aiuti di stato dell'UE.
- Il 26 giugno, ST ha annunciato la quotazione di un'offerta di obbligazioni convertibili per 1 miliardo di dollari suddivisa in due tranche. Le Obbligazioni sono state emesse in due tranche, una di 600 milioni di dollari con scadenza di 5 anni e una di 400 milioni di dollari con scadenza di 7 anni. I proventi derivanti dall'emissione delle Obbligazioni saranno utilizzati da STMicroelectronics per scopi aziendali. La Società ha inoltre annunciato il lancio di un programma di riacquisto di azioni proprie fino a 20 milioni di azioni ordinarie, al momento finalizzato a fare fronte agli obblighi della Società in relazione al programma di distribuzione di azioni ai dipendenti.
- Il 27 giugno, ST ha annunciato la pubblicazione del bilancio di sostenibilità della Società per l'anno 2013. Questo bilancio annuale contiene informazioni dettagliate sulla strategia, le politiche e i risultati ottenuti da ST nel 2013 nell'ambito della sostenibilità e illustra come i programmi dell'Azienda per la sostenibilità abbiano un ruolo importante nelle attività di business con l'obiettivo di creare valore per tutti gli stakeholder.

### **Principali prodotti e tecnologie del secondo trimestre 2014**

Durante il trimestre, ST ha realizzato grandi progressi grazie all'introduzione di nuovi prodotti di rilievo e aggiudicandosi progetti importanti.

### **Soluzioni per Embedded Processing (EPS)**

#### **Convergenza digitale (DCG)**

- Dimostrata, durante lo NCTA Cable Show, la funzionalità di Cannes in un decoder digitale per TV (set-top box, STB) ad Ultra-High Definition per trasmissioni basate sul protocollo internet di uno dei principali produttori mondiali di decoder digitali.
- Conquistati, con i chipset per trasmissioni via cavo, progetti per una nuova generazione di zapper HD presso diversi operatori multi-sistemi.
- Continua l'attività per diffondere lo standard UHD all'interno dell'ecosistema, con l'introduzione di un progetto di riferimento completo per trasmissioni satellitari 4K, in collaborazione con MaxLinear.

#### **Imaging, Bi-CMOS, ASIC e Fotonica su Silicio (IBP)**

- Iniziate le consegne in volumi del sensore di prossimità 'time-of-flight' per lo smartphone di successo LG G3 commercializzato a livello globale a partire dal secondo trimestre 2014.

#### **Microcontrollori, Memorie e Microcontrollori per applicazioni di sicurezza (MMS)**

- In crescita la produzione dei microcontrollori STM32 per un nuovo smartphone Samsung lanciato nel secondo trimestre 2014.
- STM32L1 è stato selezionato per una nuova piattaforma per contatori elettrici, da parte di uno dei principali protagonisti del mercato dei contatori.
- Airoha Technology ha selezionato le memorie "Dynamic NFC Tag" (etichetta dinamica NFC) per il suo più recente progetto di riferimento di un modulo audio Bluetooth.
- Annunciate nuove famiglie STM32 che uniscono prestazioni elevate, bassi consumi e tensioni di alimentazione ridotte.
- Introdotta una famiglia di microcontrollori STM32 Dynamic Efficiency™ che utilizzano il meccanismo del "data batching" per migliorare i consumi energetici.
- Consegnati i più recenti campioni di microcontrollori per applicazioni di sicurezza ST31G a clienti nel settore dei sistemi di identificazione e delle applicazioni bancarie; presentata la più recente linea di prodotti STPay (con doppia interfaccia) per la migrazione delle carte bancarie EMV negli USA.

## **Prodotti Sense & Power e Automotive (SP&A)**

### **Analogici, MEMS e Sensori (AMS)**

- Incrementata la produzione, come fornitore unico, di microfoni MEMS per diversi modelli dei telefoni cellulari alto di gamma di ASUS.
- Ampliata la gamma di prodotti analogici e il parco di clienti nel settore dei sistemi *wearable* (indossabili), con l'introduzione di una nuova famiglia di amplificatori operazionali *zero-drift*, mentre continua ad aumentare la presenza nel mercato di massa con l'aggiudicazione di importanti progetti presso alcuni dei principali produttori di elettronica di consumo.
- Avviata le attività per la produzione in volumi elevati del nostro "combo" MEMS a sei assi per il telefono Huawei Ascend P7, l'ultimo modello di punta di questo marchio, presentato sul mercato nel mese di maggio
- Iniziata la produzione in volumi elevati di accelerometri, giroscopi e moduli inerziali di misura per Lenovo, Meizu, Oppo e altri produttori cinesi di telefoni cellulari per smartphone Android.
- Avviata la produzione di sensori intelligenti a sei assi per Xiaomi
- Conquistato, con un giroscopio a tre assi, un progetto presso un leader globale; aumentata la produzione di dispositivi combinati "combo" a nove assi per importanti marchi leader per una nuova generazione di tablet.
- Aggiudicata la fornitura di giroscopi e accelerometri presso una società leader nei sistemi di navigazione per automobile.
- Lanciata la produzione di un accelerometro a tre assi per uno smartwatch di un importante produttore asiatico.
- Una bussola elettronica MEMS è stata selezionata per gli smartphone di uno dei principali marchi globali.
- Annunciato il primo processore audio al mondo ad elevata gamma dinamica FFX™ Audio Processor per applicazioni nei sistemi domestici; è l'ultimo nato della famiglia Sound Terminal®.
- Conquistati diversi progetti di telecomandi con funzioni attivabili in base al movimento, presso importanti operatori in Europa e Giappone.

### **Automotive (APG)**

- Ottenuto un successo di progettazione per componenti discreti e transistori di potenza presso un importante fornitore americano tier1 dell'industria automobilistica.
- Continua la crescita dei microcontrollori per applicazioni nell'automobile, con l'acquisizione di un progetto di un'applicazione per il parcheggio presso un produttore europeo e di applicazioni per la trasmissione presso un produttore americano.
- Conquistati alcuni progetti per la più recente generazione di piattaforma di processore per autoradio in Europa, Giappone e Cina presso leader di mercato.
- Un produttore coreano leader ha selezionato TESEO II plus per la funzione di dead reckoning (la possibilità di continuare a tracciare il percorso di navigazione anche con segnale satellitare debole o del tutto assente).
- Mantenuta la leadership nella potenza audio con l'aggiudicazione di progetti presso un importante operatore tier1 per cuffie e una soluzione acustica avanzata.

### **Industriale e Discreti di Potenza (IPD)**

- Conquistato, con i dispositivi IGBT, un progetto per un condizionatore presso un produttore leader in Asia.
- I diodi a carburo di silicio ad altissime prestazioni sono stati selezionati per applicazioni di alimentazione di server da parte di un leader globale.
- Annunciato un circuito integrato ad elevato livello di integrazione per contatori intelligenti, ideale per mantenere una grande precisione anche a potenze estremamente basse.
- Conquistato un progetto con un controllore risonante presso CVT Electronics, un importante cliente cinese nel settore TV.
- Un componente completamente integrato per il pilotaggio del motore è stato selezionato per un nuovo progetto in fase di qualificazione per apparecchiature tessili.

- MOSFET ad alta tensione sono stati qualificati per applicazioni di alimentazione e di illuminazione LED presso numerosi fornitori di alta gamma in tutto il mondo.
- Aggiudicati alcuni progetti importanti con filtri e dispositivi di protezione in molte diverse applicazioni portatili presso un leader globale.
- Scelti da un importante produttore globale per la fornitura di regolatori di tensione per un tablet/computer della prossima generazione.

### **Uso di informazioni finanziarie supplementari non U.S. GAAP**

Questo comunicato stampa contiene informazioni finanziarie supplementari non US GAAP, fra cui: reddito operativo (perdita) prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione, margine operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione, utili netti per azione rettificati, free cash flow e posizione finanziaria netta.

Si avvertono i lettori che questi parametri non sono certificati e non sono preparati in conformità con le normative US GAAP e non vanno quindi considerati come sostitutivi dei parametri finanziari US GAAP. Inoltre, tali parametri finanziari non US GAAP possono non essere comparabili a informazioni con denominazioni simili fornite da altre Società.

Fare riferimento all'Allegato A del presente comunicato stampa per una riconciliazione dei parametri finanziari non US GAAP della Società con i corrispondenti parametri finanziari US GAAP. Per compensare le limitazioni indicate, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP non dovrebbero essere consultate separatamente bensì solo congiuntamente con i bilanci consolidati della Società, preparati in conformità con US GAAP.

### **Dichiarazioni su aspettative future**

*Alcune delle affermazioni contenute in questo comunicato che non rappresentano fatti accaduti, sono dichiarazioni su aspettative future e altre dichiarazioni relative al futuro (ai sensi dell'articolo 27A del Securities Act del 1933 o dell'articolo 21E del Securities Exchange Act del 1934 e relative modifiche) che sono basate sugli attuali punti di vista e opinioni del management e sono condizionate da e inoltre comprendono rischi conosciuti e non conosciuti e incertezze che potrebbero far sì che risultati, prestazioni ed eventi effettivi differiscano in maniera sostanziale da quelli previsti in tali dichiarazioni a causa, fra gli altri fattori, di:*

- trend macroeconomici e industriali difficili da decifrare;
- la domanda e l'accettazione da parte dei clienti dei prodotti che progettiamo, fabbrichiamo e vendiamo;
- eventi o circostanze imprevisti che possano impattare la nostra capacità di eseguire le previste riduzioni delle nostre spese operative nette e/o di raggiungere gli obiettivi dei nostri programmi di R&S, che beneficiano di finanziamenti pubblici;
- il livello di utilizzazione e la performance manifatturiera dei nostri impianti di produzione;
- le funzionalità e le prestazioni dei nostri sistemi IT, che supportano nostre attività operative cruciali come la produzione, la finanza e le vendite;
- variazioni nei mercati delle valute e, più in particolare, nel tasso di cambio del dollaro USA in rapporto all'euro e alle altre principali valute che utilizziamo per le nostre attività operative;
- l'impatto di rivendicazioni della proprietà intellettuale da parte dei nostri concorrenti o altre terze parti, e la nostra capacità di ottenere le licenze richieste con condizioni e termini ragionevoli;
- oneri di ristrutturazione e conseguenti risparmi sui costi il cui importo o la cui data di realizzazione differiscono rispetto alle nostre stime;
- mutamenti nella nostra posizione fiscale complessiva in conseguenza di cambiamenti nella legislazione fiscale, come risultato di verifiche fiscali, o di cambiamenti nei trattati internazionali in materia fiscale che possano incidere sui nostri risultati operativi e la nostra capacità di stimare in maniera accurata crediti d'imposta, benefici, deduzioni e accantonamenti e di realizzare imposte differite;
- il risultato di controversie legali in corso come pure l'impatto di nuove controversie contro di noi;
- eventi naturali quali maltempo, terremoti, tsunami, eruzioni vulcaniche o altri atti della natura, rischi sanitari ed epidemie in luoghi in cui la Società, i suoi clienti o i suoi fornitori operano;

- *mutamenti nelle condizioni economiche, sociali, politiche o infrastrutturali nei Paesi in cui la Società, i suoi clienti o i suoi fornitori operano, includendo quelli che derivano da eventi macroeconomici o regionali, conflitti militari, disordini d'ordine pubblico o attività terroristiche;*
- *la disponibilità e i costi di materie prime, utenze, servizi di produzione di terze parti o altre forniture richieste dalle nostre attività operative.*

*Alcune delle affermazioni riguardanti il futuro sono soggette a diversi rischi e incertezze, che possono far sì che i risultati o la performance effettivi delle nostre attività differiscano materialmente e negativamente da quelli indicati in tali dichiarazioni. Alcune delle affermazioni relative al futuro possono essere identificate dall'uso di termini rivolti al futuro come "crede", "si attende", "può", "è atteso", "dovrebbe", "potrebbe", "cerca", "prevede" o espressioni simili, o la loro negazione o altre variazioni di esse o termini comparabili, o da discussioni di strategia, piani o intenzioni.*

*Alcuni di questi fattori di rischio sono dichiarati e discussi con maggiore dettaglio alla voce "Item 3. Key Information — Risk Factors" compresa nel nostro bilancio annuale sul Modulo 20-F per l'anno conclusosi il 31 dicembre 2013, come depositato presso la SEC il 5 marzo 2014. Se uno o più di questi rischi o incertezze si materializzassero, o se le assunzioni sottostanti si dimostrassero non corrette, i risultati effettivi potrebbero variare sostanzialmente da quelli descritti in questo annuncio come anticipato, creduto o atteso. Non intendiamo, né assumiamo impegni per, aggiornare alcuna informazione sul settore o dichiarazioni riguardanti il futuro presenti in questo annuncio in modo da riflettere eventi o circostanze sopravvenuti.*

### **Informazioni relative alla conference call e al webcast di STMicroelectronics**

Il 23 luglio 2014, la direzione di STMicroelectronics terrà una *conference call* per discutere la performance operativa della Società nel secondo trimestre del 2014.

La *conference call* si terrà alle ore 9:30 potrà essere seguita in diretta via Internet all'indirizzo <http://investors.st.com>. Si prega di accedere al sito web almeno quindici minuti prima per registrarsi, scaricare e installare il software audio necessario. Il webcast sarà disponibile fino al 1° agosto 2014.

### **Alcune informazioni su STMicroelectronics**

ST è leader globale nel mercato dei semiconduttori al servizio dei clienti attraverso tutto lo spettro delle tecnologie Sense & Power e Automotive e delle soluzioni per l'embedded processing. Dalla gestione e risparmio d'energia alla protezione e sicurezza dei dati, dalle applicazioni per la sanità e benessere della persona agli smart gadget, a casa, in automobile e in ufficio, al lavoro e nel tempo libero, ST è presente dovunque la microelettronica possa apportare un contributo positivo e innovativo alla vita delle persone. Ed è proprio perché ST lavora con passione per ottenere sempre maggiori benefici dalla tecnologia e utilizzarli per migliorare la nostra vita che diciamo che ST sta per *life.augmented*

Nel 2013 i ricavi netti della Società sono stati pari a 8,08 miliardi di dollari. Per ulteriori informazioni su STMicroelectronics consultare il sito [www.st.com](http://www.st.com).

C2762C

*(tabelle allegate)*

**Per ulteriori informazioni, contattare:**

#### **Relazioni con gli investitori**

**Tait Sorensen** – Group Vice President, Investor Relations  
+1.602.485.2064  
[tait.sorensen@st.com](mailto:tait.sorensen@st.com)

#### **Relazioni con la stampa**

**Laura Sipala** – Direttore relazioni pubbliche e con i media, Italia  
+39.039.6035113 - Fax 039 6036094  
[STMicroelectronics.ufficiostampa@st.com](mailto:STMicroelectronics.ufficiostampa@st.com)

**STMicroelectronics N.V.**
**Conto economico consolidato**

(in milioni di dollari US ad eccezione dei valori per azione in dollari)

	<b>Alla chiusura dei tre mesi</b>	
	(non certificato)	(non certificato)
	28 giugno <u>2014</u>	29 giugno <u>2013</u>
Fatturato netto	1.858	2.034
Altri ricavi	6	11
<b>RICAVI NETTI</b>	<b>1.864</b>	<b>2.045</b>
Costo del venduto	(1.230)	(1.373)
<b>MARGINE LORDO</b>	<b>634</b>	<b>672</b>
Spese di vendita, generali e amministrative	(237)	(285)
Ricerca e sviluppo	(389)	(453)
Altri proventi e spese, netti	110	2
Oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relative a chiusura	(20)	(43)
Totale spese di esercizio	(536)	(779)
<b>REDDITO OPERATIVO (PERDITA)</b>	<b>98</b>	<b>(107)</b>
Reddito (onere) finanziario, netto	(3)	7
Perdita su partecipazioni iscritte a patrimonio netto	(52)	(89)
<b>UTILE (PERDITA) PRIMA DELLE IMPOSTE</b>	<b>43</b>	<b>(189)</b>
<b>E DEGLI INTERESSI DI MINORANZA</b>		
Beneficio fiscale (onere)	(7)	16
<b>UTILE NETTO (PERDITA)</b>	<b>36</b>	<b>(173)</b>
Perdita netta (utile) di competenza degli interessi di minoranza	2	21
<b>UTILE NETTO (PERDITA) DI COMPETENZA DELLA PARENT COMPANY</b>	<b>38</b>	<b>(152)</b>
<b>UTILE PER AZIONE (DI BASE) DI COMPETENZA DELLA PARENT COMPANY</b>	<b>0.04</b>	<b>(0.17)</b>
<b>UTILE PER AZIONE (DILUITO) DI COMPETENZA DELLA PARENT COMPANY</b>	<b>0.04</b>	<b>(0.17)</b>
<b>NUMERO DELLE AZIONI MEDIE PONDERATE USATO PER CALCOLARE L'UTILE DOPO DILUIZIONE</b>	<b>895.4</b>	<b>889.0</b>

STMicroelectronics N.V.

Conto economico consolidato

(in milioni di dollari US ad eccezione dei valori per azione in dollari)

	Alla chiusura dei 6 mesi	
	(non certificato)	(non certificato)
	28 giugno 2014	29 giugno 2013
Fatturato netto	3.658	4.037
Altri ricavi	31	18
<b>RICAVI NETTI</b>	<b>3.689</b>	<b>4.055</b>
Costo del venduto	(2.456)	(2.755)
<b>MARGINE LORDO</b>	<b>1.233</b>	<b>1.300</b>
Spese di vendita, generali e amministrative	(465)	(564)
Ricerca e sviluppo	(768)	(986)
Altri proventi e spese, netti	125	6
Oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relative a chiusura	(32)	(144)
Totale spese di esercizio	(1.140)	(1.688)
<b>REDDITO OPERATIVO (PERDITA)</b>	<b>93</b>	<b>(388)</b>
Onere finanziario, netto	(4)	-
Perdita su partecipazioni iscritte a patrimonio netto	(60)	(102)
Proventi finanziari netti	1	-
<b>UTILE (PERDITA) PRIMA DELLE IMPOSTE E DEGLI INTERESSI DI MINORANZA</b>	<b>30</b>	<b>(490)</b>
Beneficio fiscale (onere)	(16)	21
<b>UTILE NETTO (PERDITA)</b>	<b>14</b>	<b>(469)</b>
Perdita netta (utile) di competenza degli interessi di minoranza	-	147
<b>UTILE NETTO (PERDITA) DI COMPETENZA DELLA PARENT COMPANY</b>	<b>14</b>	<b>(322)</b>
<b>UTILE PER AZIONE (DI BASE) DI COMPETENZA DELLA PARENT COMPANY</b>	<b>0.02</b>	<b>(0.36)</b>
<b>UTILE PER AZIONE (DILUITO) DI COMPETENZA DELLA PARENT COMPANY</b>	<b>0.02</b>	<b>(0.36)</b>
<b>NUMERO DELLE AZIONI MEDIE PONDERATE USATO PER CALCOLARE L'UTILE DOPO DILUIZIONE</b>	<b>894.9</b>	<b>888.5</b>

<b>STMicroelectronics N.V.</b>			
<b>STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO</b>			
<b>Al</b>	<b>28 giugno</b>	<b>29 marzo</b>	<b>31 dicembre</b>
<b>In milioni di dollari US</b>	<b>2014</b>	<b>2014</b>	<b>2013</b>
	<b>(non certificato)</b>	<b>(non certificato)</b>	<b>(certificato)</b>
<b><u>ATTIVITA'</u></b>			
<b>Attività correnti:</b>			
Cassa e disponibilità liquide	1.502	1.744	1.836
Depositi a breve termine	51	1	1
Titoli negoziabili	-	-	57
Crediti commerciali ed effettivi attivi, netti	1.098	1.112	1.049
Rimanenze	1.323	1.331	1.336
Imposte differite attive	145	130	123
Imposte differite attive	30	-	16
Altre attività correnti	618	382	389
<b>Totale attività correnti</b>	<b>4.767</b>	<b>4.700</b>	<b>4.807</b>
Avviamento	89	90	90
Altre attività immateriali nette	225	228	217
Immobilizzazioni materiali, nette	2.966	3.066	3.156
Crediti fiscali differiti non correnti	212	222	227
Partecipazioni a lungo termine	57	72	76
Altre attività immobilizzate	561	639	600
<b>Totale attività</b>	<b>8.877</b>	<b>9.017</b>	<b>9.173</b>
<b><u>PASSIVITA'</u></b>			
<b>Passività correnti:</b>			
Depositi a breve termine	225	225	225
Debiti verso fornitore	739	764	694
Altri debiti, ratei e riscontri passivi	854	866	937
Dividendi da pagare agli azionisti	93	4	89
Imposte differite passive	-	-	-
Fondo imposte	47	51	48
<b>Totale passività correnti</b>	<b>1.958</b>	<b>1.910</b>	<b>1.993</b>
Debiti a lungo termine	905	908	928
Benefici a dipendenti	363	366	366
Fondo imposte a lungo termine	10	10	11
Altre passività a lungo termine	146	148	158
<b>Totale passività</b>	<b>3.382</b>	<b>3.342</b>	<b>3.456</b>
<b>Impegni e rischi</b>			
<b>Patrimonio</b>			
Patrimonio netto della parent company			
Capitale sociale (azioni privilegiate: 540.000.000 azioni autorizzate, non emesse; azioni ordinarie: valore nominale 1,04 euro, 1.200.000.000 azioni autorizzate, 910.741.805 azioni emesse, 893.082.995 azioni in circolazione)	1.157	1.156	1.156
Riserva sovrapprezzo azioni	2.595	2.587	2.581
Riserva utili portati a nuovo	886	1.052	1.076
Altre componenti di reddito complessivo cumulate	977	1.024	1.042
Azioni proprie	(187)	(212)	(212)
<b>Totale patrimonio della parent company</b>	<b>5.428</b>	<b>5.607</b>	<b>5.643</b>
Interessi di minoranza	67	68	74
<b>Totale patrimonio netto</b>	<b>5.495</b>	<b>5.675</b>	<b>5.717</b>
<b>Totale passivo e patrimonio</b>	<b>8.877</b>	<b>9.017</b>	<b>9.173</b>

<b>STMicroelectronics N.V.</b>			
<b>RENDICONTO FINANZIARIO - SELEZIONE DI DATI</b>			
<b>Rendiconto finanziario (in milioni di dollari US)</b>	<b>Q2 2014</b>	<b>Q1 2014</b>	<b>Q2 2013</b>
Liquidità netta da attività operative	71	53	15
Liquidità netta usata in investimenti	(219)	(39)	(146)
Liquidità netta usata in attività di finanziamento	(92)	(105)	(12)
Diminuzione della liquidità netta	(242)	(92)	(135)
<b>Selezione di dati dal rendiconto finanziario in milioni di dollari US</b>	<b>Q2 2014</b>	<b>Q1 2014</b>	<b>Q2 2013</b>
Ammortamento e svalutazioni	208	205	224
Pagamenti netti per spese in conto capitale	(139)	(112)	(121)
Dividendi pagati agli azionisti	(90)	(85)	(75)
Variazione delle scorte, netta	2	6	(18)

(Allegato A)

**STMicroelectronics**  
**Informazioni finanziarie supplementari non US GAAP**  
**Riconciliazione fra US GAAP e non US GAAP**  
**In milioni di dollari US fatta eccezione per i valori per azione**

Le informazioni supplementari non US GAAP presentate in questo comunicato stampa non sono certificate e sono soggette ad alcune limitazioni intrinseche. Tali informazioni non US GAAP non si basano su alcuna serie completa di regole o principi contabili e non dovrebbero essere considerate come sostitutive dei parametri US GAAP. Inoltre, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP di ST possono non essere comparabili con denominazioni simili non US GAAP usate da altre società. Ulteriori limitazioni specifiche per i singoli parametri non US GAAP, e le motivazioni che spingono la Società a presentare informazioni finanziarie non US GAAP vengono delineate nei paragrafi seguenti. Per compensare le limitazioni indicate, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP non dovrebbero essere consultate separatamente bensì solo congiuntamente con i bilanci consolidati della Società, preparati in conformità con US GAAP.

Il reddito operativo (perdita) prima degli oneri di svalutazione, ristrutturazione e una tantum è utilizzato dalla direzione della Società come ausilio per migliorare la comprensione delle operazioni in corso e per comunicare l'impatto delle voci escluse, come oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relativi a chiusura. Gli utili netti rettificati e gli utili netti per azione (EPS) sono usati dalla direzione come ausilio per migliorare la comprensione delle operazioni in corso e per comunicare l'impatto delle voci escluse quali svalutazione, oneri di ristrutturazione e altri costi correlati alla chiusura di competenza di ST e altre voci una tantum, al netto dell'impatto delle imposte applicabili.

La Società crede che questi parametri finanziari che non sono GAAP forniscano informazioni utili a investitori e alla direzione perché misurano la capacità della Società di generare profitti dalle proprie attività di business, dato che non tengono conto dell'effetto di acquisizioni e spese relative alla razionalizzazione delle proprie attività e siti che essa non considera come parte dei risultati operativi in corso; dunque questi parametri, quando sono consultati congiuntamente con i dati finanziari GAAP della Società, offrono i) la capacità di rendere più significativi i confronti dei risultati operativi in corso da un periodo all'altro; ii) la capacità di individuare meglio le tendenze nelle attività di business della Società e di compiere le relative analisi, e iii) un modo più semplice per confrontare i risultati delle attività della Società rispetto ai modelli finanziari e alle valutazioni di investitori e analisti, che generalmente escludono queste voci.

<b>Q2 2014</b> <b>(milioni di dollari e centesimi per azione)</b>	<b>Margine lordo</b>	<b>Reddito operativo (perdita)</b>	<b>Utile netto</b>	<b>EPS corrispondente</b>
<b>U.S. GAAP</b>	634	98	38	0,04
Svalutazione e ristrutturazione		20	20	
Perdita su investimenti azionari (3Sun)			44	
Beneficio fiscale stimato			-	
<b>Non U.S. GAAP</b>	634	118	102	0,11

<b>Q1 2014</b> <b>(milioni di dollari e centesimi per azione)</b>	<b>Margine lordo</b>	<b>Reddito operativo (perdita)</b>	<b>Utile netto</b>	<b>EPS corrispondente</b>
<b>U.S. GAAP</b>	599	(4)	(24)	(0,03)
Svalutazione e ristrutturazione		12	12	
Beneficio fiscale stimato			(1)	
<b>Non U.S. GAAP</b>	599	8	(13)	(0,01)

<b>Q2 2013</b> <b>(milioni di dollari e centesimi per azione)</b>	<b>Margine lordo</b>	<b>Reddito operativo (perdita)</b>	<b>Utile netto</b>	<b>EPS corrispondente</b>
<b>U.S. GAAP</b>	672	(107)	(152)	(0,17)
Svalutazione e ristrutturazione		43	41	
Perdita su investimenti azionari (3Sun)			69	
Beneficio fiscale stimato			(11)	
<b>Non U.S. GAAP</b>	672	(64)	(53)	(0,06)

(continua)

**(Allegato A – continua)**

Posizione finanziaria netta: risorse (debito), rappresenta il saldo tra le nostre risorse finanziarie complessive e il nostro indebitamento finanziario complessivo. Le nostre risorse finanziarie complessive includono cassa e disponibilità liquide di cassa, titoli negoziabili, depositi a breve termine e liquidità vincolata, mentre l'indebitamento finanziario complessivo include i prestiti a breve termine, la quota corrente di finanziamenti a lungo termine e i debiti a lungo termine, tutti come riportato nel nostro stato patrimoniale consolidato. Riteniamo che la nostra posizione finanziaria netta fornisca informazioni utili agli investitori dal momento che fornisce indicazioni sulla nostra posizione globale o in termini di indebitamento netto o posizione di cassa netta misurando le nostre risorse di capitale sulla base di cassa, disponibilità liquide di cassa e titoli negoziabili, nonché il livello complessivo del nostro indebitamento finanziario. La posizione finanziaria netta non è un parametro US GAAP.

<b>Posizione finanziaria netta (in milioni di dollari US)</b>	<b>28 giugno 2014</b>	<b>29 marzo 2014</b>	<b>29 giugno 2013</b>
Cassa e disponibilità liquide	1.502	1.744	1.583
Titoli negoziabili	-	-	189
Depositi a breve termine	51	1	1
Liquidità vincolata non corrente	-	-	-
<b>Posizione totale di cassa</b>	<b><u>1.553</u></b>	<b><u>1.745</u></b>	<b><u>1.773</u></b>
Debiti a breve termine	(225)	(225)	(313)
Debiti a lungo termine	(905)	(908)	(651)
<b>Indebitamento finanziario complessivo</b>	<b><u>(1.130)</u></b>	<b><u>(1.133)</u></b>	<b><u>(964)</u></b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>423</b>	<b>612</b>	<b>809</b>

Il free cash flow è definito come flusso di cassa netto da attività operative meno il flusso di cassa netto proveniente da (impiegato per) attività di investimento, escludendo i proventi da vendite di titoli negoziabili e la variazione del flusso di cassa netto dovuta al deconsolidamento delle joint venture. Riteniamo che il free cash flow fornisca informazioni utili agli investitori e alla direzione, dato che misura la capacità della Società di generare cassa dalle proprie attività operative e di investimento a sostegno diretto delle proprie attività operative. Il free cash flow non è un parametro US GAAP e non rappresenta il flusso di cassa complessivo dato che non include i flussi di cassa generati da o assorbiti dalle attività finanziarie. Inoltre, la nostra definizione di free cash flow può differire da quelle usate da altre aziende.

<b>Free cash flow (in milioni di dollari US)</b>	<b>Q2 2014</b>	<b>Q1 2014</b>	<b>Q2 2013</b>
Flusso di cassa netto da attività operative	71	53	15
Flusso di cassa netto impiegato per attività di investimento	(219)	(39)	(146)
Proventi da vendite di titoli negoziabili, variazioni nei depositi a breve termine, liquidità vincolata netta e variazione del flusso di cassa netto per deconsolidamento di joint venture	49	(65)	(3)
<b>Free cash flow</b>	<b>(99)</b>	<b>(51)</b>	<b>(134)</b>

--fine--