

STMicroelectronics annuncia i risultati finanziari del terzo trimestre e dei primi nove mesi del 2016

- **Ricavi netti del terzo trimestre a 1,80 miliardi di dollari, pari a un incremento del 5,5% su base sequenziale e dell'1,9% anno su anno**
- **Margine lordo del terzo trimestre al 35,8%, in aumento di 190 punti base sul trimestre precedente e di 100 punti base anno su anno**
- **Free cash flow⁽¹⁾ di 178 milioni di dollari nel terzo trimestre prima dell'acquisizione, e di 256 milioni di dollari dall'inizio dell'anno**

Ginevra, 27 ottobre 2016 - STMicroelectronics, leader globale nei semiconduttori con clienti in tutti i settori applicativi dell'elettronica, ha annunciato i risultati finanziari per il terzo trimestre e i primi nove mesi conclusi il 1° ottobre 2016.

I ricavi netti del terzo trimestre sono stati pari a 1,80 miliardi di dollari, il margine lordo è stato del 35,8% e l'utile netto di 71 milioni di dollari, o 0,08 dollari per azione.

“Nel terzo trimestre i ricavi sono cresciuti del 5,5% su base sequenziale e dell'1,9% rispetto ad un anno fa. La crescita dei ricavi ha avuto riflessi positivi anche sulla redditività operativa, portando il margine operativo del terzo trimestre prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione al 6,6%,” ha commentato Carlo Bozotti, President & Chief Executive Officer di STMicroelectronics.

“La crescita sequenziale è frutto della presenza sempre più pervasiva di prodotti ST in modelli di punta fra gli smartphone di ultima generazione, nei dispositivi indossabili e in applicazioni di Internet of Things: dai MEMS e dai sensori, incluso il nostro più recente giroscopio a 6 assi, ai sensori di *imaging*, con nuovi prodotti basati sulla tecnologia Time-of-Flight, fino alla famiglia in espansione dei nostri microcontrollori STM32. Abbiamo inoltre registrato una crescita anno su anno nel settore dell'auto e abbiamo visto proseguire lo slancio positivo nell'Industriale, nel canale Distribuzione e nel *mass market*.

(1) Parametro non U.S. GAAP. Fare riferimento all'Appendice per la riconciliazione con i parametri U.S. GAAP e per ulteriori informazioni sul perché la Società ritiene che questi parametri siano importanti.

“Nel corso del trimestre abbiamo completato l’acquisizione delle attività relative ai lettori RFID e NFC, rafforzando il nostro portafoglio di microcontrollori per applicazioni di sicurezza per la prossima generazione di dispositivi mobili e Internet of Things e migliorando, al contempo, il nostro saldo di liquidità grazie al maggiore *cash flow* generato da attività operative.”

U.S. GAAP (in milioni di dollari)	Q3 2016	Q2 2016	Q3 2015
Ricavi netti	1.797	1.703	1.764
Margine lordo	35,8%	33,9%	34,8%
Reddito operativo (perdita)	90	28	91
Utile netto (perdita) di competenza della parent company	71	23	90
Flusso di cassa netto da attività operative	330	191	225

Non U.S. GAAP⁽¹⁾ (in milioni di dollari)			
Reddito operativo (perdita) prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione	119	40	102
Free cash flow	100	47	85
Posizione finanziaria netta	464	426	459

⁽¹⁾Parametro non U.S. GAAP. Fare riferimento all'Appendice per la riconciliazione con i parametri U.S. GAAP e per ulteriori informazioni sul perché la Società ritiene che questi parametri siano importanti.

Sintesi dei dati finanziari del trimestre per gruppo di prodotto

Dati per gruppo di prodotto (in milioni di dollari)	Q3 2016 Ricavi	Q2 2016 Ricavi	Q3 2015 Ricavi
Automotive and Discrete Group (ADG)	704	721	706
Analog and MEMS Group (AMG)	403	376	411
Microcontrollers and Digital ICs Group (MDG)	587	556	590
Altri ^(a)	103	50	57
Totale	1.797	1.703	1.764

(a) I ricavi netti della voce “Altri” includono i ricavi dalle vendite di Prodotti di Imaging, Sottosistemi, servizi di assemblaggio e altri ricavi.

Rassegna del terzo trimestre

I ricavi netti del terzo trimestre sono aumentati del 5,5% su base sequenziale, attestandosi al valore intermedio della *guidance* della Società. I ricavi di Analog and MEMS Group (AMG) hanno fatto segnare un incremento sequenziale del 7,1%, grazie principalmente ai MEMS di movimento e ai microfoni. I ricavi di Microcontrollers and Digital ICs Group (MDG) sono progrediti del 5,5% su base sequenziale, trainati dai microcontrollori *general purpose* e dagli ASIC digitali per il networking, mentre quelli di Automotive and Discrete Group (ADG) hanno subito una flessione sequenziale del 2,3% dovuta alla stagionalità dei prodotti per l’auto e ai ricavi sostanzialmente invariati nei discreti di potenza. I sensori di immagine specializzati, riportati alla voce “Altri”, hanno registrato una crescita sequenziale molto robusta dei ricavi dovuta ai nuovi prodotti, basati sulla tecnologia Time-of-Flight di ST, i cui volumi dedicati alle applicazioni wireless sono in crescita.

Anno su anno, i ricavi netti del terzo trimestre sono aumentati dell'1,9%, o del 3,4% se si escludono i business in *phase-out* (i prodotti per la mobilità della generazione precedente, moduli fotocamera e set-top box). La crescita è stata trainata da MEMS e sensori, microcontrollori, prodotti per l'auto, sensori di immagine specializzati e ASIC digitali ed è stata in parte controbilanciata dai prodotti analogici e dai discreti di potenza - che hanno entrambi risentito negativamente dalla debolezza del mercato delle periferiche per computer - e dalle linee di prodotto discontinue.

Per regione, Asia Pacifico ha riportato una crescita sequenziale del 12,7%, mentre Americhe ed EMEA hanno fatto segnare una flessione rispettivamente dello 0,1% e del 5,4%. I ricavi di Asia Pacifico ed EMEA sono progrediti rispettivamente del 5,6% e dell'1,4% rispetto all'anno precedente mentre quelli delle Americhe sono diminuiti del 10,2%.

L'utile lordo del terzo trimestre è ammontato a 643 milioni di dollari. Il margine lordo è stato del 35,8%, includendo l'impatto di circa 60 punti base dovuto agli oneri da sottoutilizzo della capacità produttiva. In termini sequenziali, il margine lordo è aumentato di 190 punti base grazie al miglioramento delle efficienze di produzione e del mix di prodotto, parzialmente controbilanciati dalla normale pressione sui prezzi e dai maggiori oneri da sottoutilizzo della capacità produttiva. Il margine lordo è migliorato anche nel confronto anno su anno, con un progresso di 100 punti base dovuto alle migliori efficienze di produzione e ad effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging, parzialmente controbilanciati dalla normale pressione sui prezzi.

Le spese combinate di R&S e SG&A sono state pari a 542 milioni di dollari, in diminuzione di 23 milioni di dollari su base sequenziale, grazie alla stagionalità favorevole e al piano di ristrutturazione nell'area dei set-top box.

Per quanto riguarda la voce altri proventi e spese, netti, nel terzo trimestre ST ha registrato proventi per 18 milioni di dollari rispetto a 28 milioni di dollari fatti segnare nel trimestre precedente, a causa principalmente dei minori finanziamenti alle attività di R&S.

Gli oneri di svalutazione e ristrutturazione del terzo trimestre sono stati pari a 29 milioni di dollari rispetto a 12 milioni di dollari nel trimestre precedente, e sono da correlare principalmente al piano di ristrutturazione dei set-top box annunciato a gennaio del 2016.

Nel terzo trimestre il reddito operativo è ammontato a 90 milioni di dollari, da raffrontare a 28 milioni di dollari e a 91 milioni di dollari riportati rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo dello scorso anno. Nel terzo trimestre, la divisione Prodotti di Imaging ha fatto segnare un valore positivo. La Società ha inoltre compiuto ulteriori progressi nella ristrutturazione del business dei set-top box che, una volta completata, porterà a risparmi annualizzati stimati in 170 milioni di dollari. Il reddito operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione⁽¹⁾ è progredito a 119 milioni di dollari, o al 6,6% dei ricavi, rispetto al dato di 40 milioni di dollari fatto segnare nel trimestre precedente a causa principalmente dei maggiori ricavi, dell'aumento dell'utile lordo e delle minori spese operative. Nel confronto anno su anno, il reddito operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione è aumentato di 17 milioni di dollari grazie a migliori efficienze di produzione, al migliore mix di prodotto, alla riduzione delle spese operative e agli effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging, fattori parzialmente controbilanciati da minori finanziamenti alle attività di R&S.

L'utile netto nel terzo trimestre è ammontato a 71 milioni di dollari, pari a 0,08 dollari per azione, da raffrontare a un utile netto di 23 milioni di dollari nel trimestre precedente e di 90 milioni di dollari nello stesso trimestre del 2015, che includeva un beneficio fiscale di 14 milioni di dollari relativo all'esito positivo di un accertamento fiscale.

⁽¹⁾Parametro non U.S. GAAP. Fare riferimento all'Appendice per ulteriori informazioni e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.

Sintesi dei dati finanziari dei primi nove mesi per gruppo di prodotto

Dati per gruppo di prodotto (in milioni di dollari)	Novembre 2016 Ricavi netti	Novembre 2015 Ricavi netti
Automotive and Discrete Group (ADG)	2.096	2.094
Analog and MEMS Group (AMG)	1.148	1.301
Microcontrollers and Digital ICs Group (MDG)	1.676	1.678
Altri	193	156
Totale	5.113	5.229

Rassegna dei primi nove mesi del 2016

Complessivamente, nei primi nove mesi del 2016 i ricavi netti sono diminuiti del 2,2% a 5,11 miliardi di dollari rispetto a 5,23 miliardi di dollari riportati nello stesso periodo del 2015. Escludendo i business in phase-out, i ricavi netti hanno riportato una flessione dello 0,9% con una marcata crescita nei sensori di immagine specializzati e un progresso sostenuto nei microcontrollori e nei prodotti per l'auto, parzialmente controbilanciati dai prodotti analogici e dai discreti di potenza, che hanno risentito della debolezza dei mercati delle periferiche per computer, e dai MEMS, su cui ha influito la debolezza degli smartphone alcuni mesi fa.

Nei primi nove mesi del 2016 il margine lordo è progredito al 34,4% dal 33,9% riportato nello stesso periodo del 2015, grazie principalmente a efficienze di produzione e agli effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging, parzialmente controbilanciati dalla pressione sui prezzi.

Il reddito operativo nei primi nove mesi del 2016 è ammontato a 85 milioni di dollari rispetto a 84 milioni di dollari nello stesso periodo dello scorso anno. Il reddito operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione⁽¹⁾ è stato pari a 154 milioni di dollari rispetto a 145 milioni di dollari nello stesso periodo del 2015, e riflette le migliori efficienze di produzione, il mix di prodotto migliorato, gli effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging, e la riduzione delle spese operative, fattori parzialmente controbilanciati dalla pressione sui prezzi e da minori finanziamenti alle attività di R&S. I risultati operativi di ADG hanno fatto segnare un progresso dovuto principalmente al mix migliorato rispetto ai primi nove mesi dell'anno scorso. Il margine operativo di MDG ha riportato un valore positivo grazie alle maggiori vendite di microcontrollori *general purpose*, alle minori vendite di prodotti set-top box a basso margine e ai risparmi realizzati con il piano di ristrutturazione dei set-top box. I risultati operativi di AMG hanno registrato una flessione dovuta principalmente alle minori vendite.

Le spese combinate di R&S e SG&A sono diminuite del 3,5% a 1,68 miliardi di dollari rispetto a 1,74 miliardi di dollari nello stesso periodo dell'anno scorso, grazie principalmente a costi di R&S più bassi per effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging, e ai benefici del piano di ristrutturazione dei set-top box e del programma di risparmi completato nel 2015.

Per quanto riguarda la voce altri proventi e spese, netti, la Società ha riportato proventi per 73 milioni di dollari rispetto a 110 milioni di dollari nello stesso periodo dell'anno scorso, a causa principalmente dei minori finanziamenti alle attività di R&S.

Dall'inizio dell'anno, gli oneri di svalutazione e ristrutturazione sono ammontati a 69 milioni di dollari, relativi principalmente al piano di ristrutturazione nell'area dei set-top box, rispetto a 61 milioni di dollari riportati nello stesso periodo del 2015.

Nei primi nove mesi del 2016 l'utile netto è ammontato a 53 milioni di dollari, pari a 0,06 dollari per azione, da raffrontare a un utile netto di 102 milioni di dollari, che includeva un beneficio fiscale *una tantum* di 46 milioni di dollari, o 0,12 dollari per azione nello stesso periodo del 2015.

Principali dati su cash flow e stato patrimoniale

La liquidità netta da attività operative è ammontata a 330 milioni di dollari nel terzo trimestre e a 662 milioni di dollari nei primi nove mesi del 2016. Nei primi nove mesi del 2015, la liquidità netta da attività operative era stata di 597 milioni di dollari.

Le spese in conto capitale, al netto dei proventi delle vendite, sono state pari a 143 milioni di dollari e a 379 milioni di dollari rispettivamente nel terzo trimestre e nei primi nove mesi del 2016. Nei primi nove mesi del 2015 le spese in conto capitale erano state di 378 milioni di dollari.

Dopo il pagamento in contanti di 78 milioni di dollari per l'acquisizione delle attività relative ai lettori RFID e NFC, il free cash flow⁽¹⁾ è stato pari a 100 milioni di dollari e a 178 milioni di dollari rispettivamente nel terzo trimestre e nei primi nove mesi del 2016. Nei primi nove mesi del 2015 il free cash flow era stato di 179 milioni di dollari.

Alla fine del trimestre le scorte ammontavano a 1,24 miliardi di dollari, pari a una flessione del 2,2% rispetto al trimestre precedente. La rotazione delle scorte nel terzo trimestre 2016 è stata di 3,7 rotazioni o 97 giorni.

La Società ha distribuito dividendi cash per un totale di 53 milioni di dollari e 197 milioni di dollari rispettivamente per il terzo trimestre e i primi nove mesi del 2016.

Le risorse finanziarie complessive di ST al 1° ottobre 2016 ammontavano a 2,02 miliardi di dollari e l'indebitamento finanziario totale era di 1,55 miliardi di dollari. Al 1° ottobre 2016 la posizione finanziaria netta di ST⁽¹⁾ era pari a 464 milioni di dollari rispetto al dato di 426 milioni di dollari del 2 luglio 2016.

Al 1° ottobre 2016 il patrimonio netto era di 4,65 miliardi di dollari, inclusi gli interessi di minoranza.

Previsioni sulle attività del quarto trimestre 2016

Bozotti ha commentato: “Nel mercato degli smartphone la domanda è attualmente molto sostenuta; anche i trend di mercato per l'auto ed il segmento Industriale si mantengono positivi. Per il quarto trimestre ci aspettiamo una crescita sequenziale dei ricavi netti intorno al 3,2%, come valore intermedio, e un margine lordo intorno al 37,0%.

“Grazie alla nostra focalizzazione strategica sullo Smart Driving e sull'Internet of Things, al ritmo di crescita dei nostri nuovi prodotti e ai trend favorevoli del mercato, ST è ben posizionata per realizzare nel 2016 un aumento dei ricavi anno su anno trainato dai prodotti per l'auto, dai sensori di immagine specializzati e dai microcontrollori.

“Inoltre, prevediamo di migliorare la nostra redditività per il 2016 e di continuare a generare un robusto free cash flow. Manteniamo la dovuta prudenza rispetto ai fattori macroeconomici e al loro impatto potenziale sui nostri clienti e sul mercato dei semiconduttori, ma vediamo un rischio macroeconomico inferiore rispetto a quello che vedevamo mesi fa.”

⁽¹⁾Parametro non U.S. GAAP. Fare riferimento all'Appendice per ulteriori informazioni e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.

Per il quarto trimestre del 2016 la Società si attende una crescita dei ricavi intorno al 3,2% su base sequenziale, più o meno 3,5 punti percentuali. Il margine lordo del quarto trimestre dovrebbe attestarsi intorno al 37,0%, più o meno 2,0 punti percentuali.

Questa previsione si basa su un tasso di cambio presunto effettivo di circa 1,11 dollari = €1,00 per il quarto trimestre 2016 e include l'impatto dei contratti di hedging in essere. Il quarto trimestre si concluderà il 31 dicembre 2016.

Sviluppi societari recenti

- Il 29 luglio ST ha annunciato di avere acquisito le attività di ams relative ai business dei lettori RFID e NFC. ST ha acquisito proprietà intellettuale, tecnologie, prodotti e business fortemente complementari alle sue soluzioni di microcontrollore per applicazioni di sicurezza indirizzate ai mercati dei dispositivi mobili e indossabili, delle applicazioni bancarie, industriali, per l'identificazione, per l'auto e per Internet of Things.
- Il 23 agosto ST ha annunciato di avere pubblicato sul proprio sito web il bilancio IFRS semestrale 2016 per i sei mesi conclusi il 2 luglio 2016 e di averlo depositato presso l'Autorità per i Mercati Finanziari dei Paesi Bassi.

Principali prodotti e tecnologie del terzo trimestre 2016

Automotive and Discrete Group (ADG)

- Avviata collaborazione strategica con una società europea Tier1 per una nuova generazione di applicazioni car-body che utilizzano i nostri microcontrollori a 32 bit in tecnologia da 40 nm;
- Il nostro microcontrollore powertrain in tecnologia da 40 nm è stato selezionato per un progetto di trasmissione automatica di una importante società europea Tier1;
- Continua ad aumentare nel mercato dell'infotainment la presenza delle famiglie di tuner Accordo STAR, selezionate da un importante OEM americano per il progetto di un'autoradio prodotta in grandi volumi;
- I nostri amplificatori audio si sono aggiudicati ulteriori importanti progetti di diverse piattaforme telematiche presso un produttore europeo di automobili;
- Ottenuti importanti successi di business con soluzioni per il controllo del motore delle pompe di carburante per un'importante società Tier1 europea;
- Conquistati diversi progetti con triac per alte temperature e rettificatori controllori di silicio di media potenza presso aziende leader nei settori degli elettrodomestici e dell'automobile;
- I diodi SiC hanno conquistato diversi progetti in applicazioni per il mercato dell'automobile e dei server in Cina;
- Rilasciato il primo simulatore gratuito che aiuta i progettisti a validare rapidamente l'integrità del segnale e la protezione contro le scariche elettrostatiche (ESD);
- Gli IGBT hanno conquistato importanti successi di business presso un leader europeo nel settore degli elettrodomestici che li ha selezionati per una piattaforma per lavatrice, un sistema per l'aria condizionata e sistema di riscaldamento a induzione;
- Prodotti a bassa tensione in tecnologia trench scelti per progetti importanti da parte di una delle principali società europee Tier1 e da un produttore leader Tier1 in Asia-Pacifico;
- Ottenuto un importante successo con un ASIC usato per il pilotaggio dell'iniezione nella gestione del motore di una società Tier1 leader di mercato;
- Conquistato un importante progetto con un sistema di pre-pilotaggio per il motore e uno stadio di potenza per il freno di stazionamento, presso un produttore cinese.

Analog and MEMS Group (AMG)

- Continua a crescere il successo dei circuiti integrati Bluetooth Low Energy in applicazioni di elettronica di consumo e dei chip SPIRIT RF in applicazioni industriali;
- Conquistati diversi progetti nel mass market con i nostri prodotti STSPIN che sono stati riconosciuti come uno dei "Top 10 Power Product of the Year" (10 più importanti prodotti di potenza dell'anno) in Cina da 21ic.com ed EPC;
- Presentato un piccolissimo regolatore a bassa caduta in un package radicalmente nuovo "bumpless" e chip-scale, che ha conquistato il riconoscimento di prodotto del mese da How2Power.com;
- Annunciato un convertitore ad alta tensione per alimentatori a bassissimo consumo nelle applicazioni industriali e nella smart home;
- Confermato il progresso nel mercato dell'Industry 4.0 con l'acquisizione di un ordine da un importante cliente industriale per la soluzione IO-Link;
- Aggiudicati importanti progetti con amplificatori chopper ad alta precisione e amplificatori operazionali nano-power presso diversi clienti Tier1 nel mercato dell'automobile;
- Presentati chipset ad alta efficienza per la ricarica wireless della batteria che permettono di realizzare sistemi indossabili più piccoli, più semplici ed ermetici;
- Ottenuto il riconoscimento di "MEMS Manufacturer of the Year" (produttore dell'anno per dispositivi MEMS) durante il MEMS World Summit a Shanghai.

Microcontrollers and Digital ICs Group (MDG)

- Aggiunto un nuovo Kit LoRa™ all'ecosistema di sviluppo per microcontrollori STM32;
- Certificata la libreria crittografica STM32 secondo le direttive del Cryptographic Algorithm Validation Program statunitense;
- Il dispositivo STM32L4 è stato progettato nei contatori del gas di importanti OEM europei;
- STM32F7 scelto per essere utilizzato in uno smartwatch di un importante OEM cinese;
- Diverse serie di microcontrollori STM32 sono state scelte per il controllo dei motori di pompe industriali presso importanti OEM europei;
- Premiati con lo Smart Security Week Award per l'STSAFE-A100 Authentication Secure Element;
- Qualificato il dispositivo ST33J2M0, NFC Secure Element di terza generazione, in tecnologia da 40 nm;
- L'etichetta dinamica (dynamic tag) ST25 è stata scelta per la lavatrice di un importante OEM nel settore degli elettrodomestici;
- EEPROM da 16k selezionata per il modulo di fotocamera di un grande OEM giapponese;
- Siglato un contratto per un'applicazione di trasmissione Internet da satellite, con un importante operatore satellitare europeo;
- Selezionati per un progetto di un importante OEM che opera nell'ecosistema dell'industria europea delle comunicazioni satellitari;
- Raggiunto il traguardo di 1 milione di pezzi di ASIC consegnati a un leader nel mercato delle apparecchiature di networking;
- Continua il robusto successo dei circuiti integrati ottici che stanno registrando una crescita sequenziale a due cifre.

Uso di informazioni finanziarie supplementari non US GAAP

Questo comunicato stampa contiene informazioni finanziarie supplementari non US GAAP, fra cui: reddito operativo (perdita) prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione, margine operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione, utili netti rettificati per azione, free cash flow e posizione finanziaria netta.

Si avvertono i lettori che questi parametri non sono certificati e non sono preparati in conformità con le normative US GAAP e non vanno quindi considerati come sostitutivi dei parametri finanziari US

GAAP. Inoltre, tali parametri finanziari non US GAAP possono non essere comparabili a informazioni con denominazioni simili fornite da altre Società.

Fare riferimento all'Appendice del presente comunicato stampa per una riconciliazione dei parametri finanziari non US GAAP della Società con i corrispondenti parametri finanziari US GAAP. Per compensare le limitazioni indicate, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP non dovrebbero essere consultate separatamente bensì solo congiuntamente con i bilanci consolidati della Società, preparati in conformità con US GAAP.

Dichiarazioni su aspettative future

Alcune delle affermazioni contenute in questo comunicato che non rappresentano fatti accaduti, sono dichiarazioni su aspettative future e altre dichiarazioni relative al futuro (ai sensi dell'articolo 27A del Securities Act del 1933 o dell'articolo 21E del Securities Exchange Act del 1934 e relative modifiche) che sono basate sugli attuali punti di vista e opinioni del management e sono condizionate da e inoltre comprendono rischi conosciuti e non conosciuti e incertezze che potrebbero far sì che risultati, prestazioni ed eventi effettivi differiscano in maniera sostanziale da quelli previsti in tali dichiarazioni a causa, fra gli altri fattori, di:

- *trend macroeconomici e industriali difficili da decifrare che possono avere un impatto sulla domanda di nostri prodotti da parte del mercato finale;*
- *la domanda da parte dei clienti che differisce dalle proiezioni;*
- *la capacità di progettare, produrre e vendere prodotti innovativi in un ambiente tecnologico che cambia rapidamente;*
- *eventi o circostanze imprevisti che possano impattare la nostra capacità di eseguire le previste riduzioni delle nostre spese operative nette e/o di raggiungere gli obiettivi dei nostri programmi di R&S, che beneficiano di finanziamenti pubblici;*
- *mutamenti nelle condizioni economiche, di forza lavoro, sociali, politiche o infrastrutturali nei Paesi in cui la Società, i suoi clienti o i suoi fornitori operano, includendo quelli che derivano da eventi macroeconomici o regionali, conflitti militari, disordini d'ordine pubblico, iniziative delle forze lavoro e attività terroristiche;*
- *il voto sulla Brexit e le percezioni circa l'impatto del ritiro del Regno Unito dall'Unione Europea potrebbero influire negativamente sulle attività di business, la stabilità politica e le condizioni economiche nel Regno Unito, nell'Eurozona, nell'UE e altrove. Anche se non abbiamo attività operative materiali nel Regno Unito e non abbiamo finora registrato alcun impatto rilevante della Brexit sul nostro business di base, non possiamo prevederne le implicazioni future;*
- *difficoltà finanziarie con qualcuno dei nostri distributori principali o una significativa riduzione degli acquisti da parte di clienti chiave;*
- *il livello di utilizzazione, il mix di prodotto e le performance manifatturiere dei nostri impianti di produzione;*
- *le funzionalità e le prestazioni dei nostri sistemi IT, che supportano nostre attività operative cruciali come la produzione, la finanza e le vendite, ed eventuali accessi abusivi ai nostri sistemi IT o a quelli di nostri clienti o fornitori;*
- *variazioni nei mercati delle valute e, più in particolare, nel tasso di cambio del dollaro USA in rapporto all'Euro e alle altre principali valute che utilizziamo per le nostre attività operative;*
- *l'impatto di rivendicazioni della proprietà intellettuale da parte dei nostri concorrenti o altre terze parti, e la nostra capacità di ottenere le licenze richieste con condizioni e termini ragionevoli;*
- *la capacità di ristrutturare efficacemente le linee di business sottoperformanti e i relativi oneri di ristrutturazione e risparmi sui costi il cui importo o la cui data di realizzazione differiscano rispetto alle nostre stime;*

- *mutamenti nella nostra posizione fiscale complessiva in conseguenza di cambiamenti nella legislazione fiscale, come risultato di verifiche fiscali, o di cambiamenti nei trattati internazionali in materia fiscale che possano incidere sui nostri risultati operativi e la nostra capacità di stimare in maniera accurata crediti d'imposta, benefici, deduzioni e accantonamenti e di realizzare imposte differite;*
- *il risultato di controversie legali in corso come pure l'impatto di nuove controversie contro di noi;*
- *richieste di danni o di garanzia di prodotti, richieste di indennizzo basate su difetti epidemici o mancate consegne, o altre rivendicazioni relative ai nostri prodotti, o campagne di richiamo da parte dei nostri clienti relative a prodotti che contengono nostre parti;*
- *eventi naturali quali maltempo, terremoti, tsunami, eruzioni vulcaniche o altri atti della natura, rischi sanitari ed epidemie in luoghi in cui la Società, i suoi clienti o i suoi fornitori operano;*
- *la disponibilità e i costi di materie prime, utenze, servizi di produzione e tecnologie di terze parti, o altre forniture richieste dalle nostre attività operative.*

Alcune delle affermazioni riguardanti il futuro sono soggette a diversi rischi e incertezze, che possono far sì che i risultati o la performance effettivi delle nostre attività differiscano materialmente e negativamente da quelli indicati in tali dichiarazioni. Alcune delle affermazioni relative al futuro possono essere identificate dall'uso di termini rivolti al futuro come "crede", "si attende", "può", "è atteso", "dovrebbe", "potrebbe", "cerca", "prevede" o espressioni simili, o la loro negazione o altre variazioni di esse o termini comparabili, o da discussioni di strategia, piani o intenzioni.

Alcuni di questi fattori di rischio sono dichiarati e discussi con maggiore dettaglio alla voce "Item 3. Key Information — Risk Factors" compresa nel nostro bilancio annuale sul Modulo 20-F per l'anno conclusosi il 31 dicembre 2015, come depositato presso la SEC il 16 marzo 2016. Se uno o più di questi rischi o incertezze si materializzassero, o se le assunzioni sottostanti si dimostrassero non corrette, i risultati effettivi potrebbero variare sostanzialmente da quelli descritti in questo annuncio come anticipato, creduto o atteso. Non intendiamo, né assumiamo impegni per, aggiornare alcuna informazione sul settore o dichiarazioni riguardanti il futuro presenti in questo annuncio in modo da riflettere eventi o circostanze sopravvenuti.

Informazioni relative alla conference call e al webcast di STMicroelectronics

Il 27 ottobre 2016 la direzione di STMicroelectronics terrà una *conference call* per discutere la performance operativa della Società nel terzo trimestre del 2016.

La *conference call* si terrà alle ore 9:30 e potrà essere seguita in diretta via Internet all'indirizzo <http://investors.st.com>. Si prega di accedere al sito web almeno quindici minuti prima per registrarsi, scaricare e installare il software audio necessario. Il webcast sarà disponibile fino all'11 novembre 2016.

Alcune informazioni su STMicroelectronics

ST è leader globale nei semiconduttori e fornisce prodotti e soluzioni intelligenti e efficienti dal punto di vista del consumo di energia che danno vita ad applicazioni elettroniche di uso quotidiano. I prodotti ST si trovano già oggi dappertutto e saranno ancora più diffusi domani perché, insieme ai nostri clienti, lavoriamo per rendere sempre più intelligenti le automobili, le fabbriche, le città e le abitazioni, oltre ai dispositivi mobili e di Internet of Things. Ed è proprio perché ST lavora per ottenere maggiori benefici dalla tecnologia e utilizzarli per migliorare la nostra vita che diciamo che ST sta per *life.augmented*.

Nel 2015, ST ha avuto ricavi netti pari a 6,90 miliardi di dollari presso più di 100 mila clienti in tutto il mondo. Per ulteriori informazioni consultare il sito www.st.com.

Per ulteriori informazioni, contattare:

Relazioni con gli investitori

Tait Sorensen – Group Vice President, Investor Relations
+1.602.485.2064 - tait.sorensen@st.com

Relazioni con la stampa

Laura Sipala – Direttore relazioni pubbliche e con i media, Italia
+39.039.6035113 - STMicroelectronics.ufficiostampa@st.com

(tabelle allegate)

STMicroelectronics N.V.**Conto economico consolidato**

(in milioni di dollari US, ad eccezione dei valori per azione (in dollari))

	Alla chiusura dei tre mesi	
	(non certificato)	(non certificato)
	1 ottobre	26 settembre
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Fatturato netto	1.794	1.755
Altri ricavi	3	9
RICAVI NETTI	1.797	1.764
Costo del venduto	(1.154)	(1.151)
MARGINE LORDO	643	613
Spese di vendita, generali e amministrative	(224)	(218)
Ricerca e sviluppo	(318)	(331)
Altri proventi e spese, netti	18	38
Oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relativi a chiusura	(29)	(11)
Totale spese di esercizio	(553)	(522)
UTILE OPERATIVO	90	91
Onere finanziario, netto	(5)	(5)
Proventi (perdita) su partecipazioni iscritte a patrimonio netto	(1)	(1)
UTILE PRIMA DELLE IMPOSTE E DEGLI INTERESSI DI MINORANZA	84	85
Beneficio fiscale (onere)	(12)	8
UTILE NETTO	72	93
Perdita netta (utile) di competenza degli interessi di minoranza	(1)	(3)
UTILE NETTO DI COMPETENZA DELLA PARENT COMPANY	71	90
UTILE PER AZIONE (DI BASE) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY	0,08	0,10
UTILE PER AZIONE (DILUITO) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY	0,08	0,10
NUMERO DELLE AZIONI MEDIE PONDERATE USATO PER CALCOLARE L'UTILE DOPO DILUIZIONE	886,7	880,7

STMicroelectronics N.V.**Conto economico consolidato**

(in milioni di dollari US, ad eccezione dei valori per azione (in dollari))

	Alla chiusura dei nove mesi	
	(non certificato)	(non certificato)
	1 ottobre <u>2016</u>	26 settembre <u>2015</u>
Fatturato netto	5.097	5.202
Altri ricavi	16	27
RICAVI NETTI	5.113	5.229
Costo del venduto	(3.355)	(3.455)
MARGINE LORDO	1.758	1.774
Spese di vendita, generali e amministrative	(681)	(666)
Ricerca e sviluppo	(996)	(1.073)
Altri proventi e spese, netti	73	110
Oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relativi a chiusura	(69)	(61)
Totale spese di esercizio	(1.673)	(1.690)
UTILE OPERATIVO	85	84
Onere finanziario, netto	(15)	(16)
Proventi (perdita) su partecipazioni iscritte a patrimonio netto	8	1
UTILE PRIMA DELLE IMPOSTE E DEGLI INTERESSI DI MINORANZA	78	69
Beneficio fiscale (onere)	(21)	38
UTILE NETTO	57	107
Perdita netta (utile) di competenza degli interessi di minoranza	(4)	(5)
UTILE NETTO DI COMPETENZA DELLA PARENT COMPANY	53	102
UTILE PER AZIONE (DI BASE) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY	0,06	0,12
UTILE PER AZIONE (DILUITO) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY	0,06	0,12
NUMERO DELLE AZIONI MEDIE PONDERATE USATO PER CALCOLARE L'UTILE DOPO DILUIZIONE	885,4	880,0

STMicroelectronics N.V.			
STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO			
Al	1 ottobre	2 luglio	31 dicembre
In milioni di dollari US	2016	2016	2015
	(non certificato)	(non certificato)	(certificato)
<u>ATTIVITA'</u>			
Attività correnti:			
Cassa e disponibilità liquide	1.675	1.682	1.771
Liquidità vincolata	-	-	4
Titoli negoziabili	342	345	335
Crediti commerciali attivi, netti	1.009	886	820
Rimanenze	1.238	1.266	1.251
Imposte differite attive	83	78	91
Attività in corso di cessione	1	-	1
Altre attività correnti	377	424	407
Totale attività correnti	4.725	4.681	4.680
Avviamento	119	77	76
Altre attività immateriali, nette	199	153	166
Immobilizzazioni materiali, nette	2.289	2.290	2.321
Crediti fiscali differiti non correnti	465	465	436
Partecipazioni a lungo termine	57	57	57
Altre attività immobilizzate	424	394	459
Totale attività	8.278	8.117	8.195
<u>PASSIVITA' E PATRIMONIO</u>			
Passività correnti:			
Depositi a breve termine	117	171	191
Debiti verso fornitore	674	597	525
Altri debiti, ratei e riscontri passivi	728	654	703
Dividendi da pagare agli azionisti	112	165	97
Imposte differite passive	-	1	2
Fondo imposte	45	29	42
Totale passività correnti	1.676	1.617	1.560
Debiti a lungo termine	1.436	1.430	1.421
Benefici a dipendenti	362	359	351
Fondo imposte a lungo termine	8	13	12
Altre passività a lungo termine	151	139	158
Totale passività	3.633	3.558	3.502
Impegni e rischi			
Patrimonio			
Patrimonio netto degli azionisti della parent company			
Capitale sociale (azioni privilegiate: 540.000.000 azioni autorizzate, non emesse; azioni ordinarie: valore nominale 1,04 euro, 1.200.000.000 azioni autorizzate, 911.015.420 azioni emesse, 883.333.039 azioni in circolazione)	1.157	1.157	1.157
Riserva sovrapprezzo azioni	2.806	2.798	2.779
Riserva utili portati a nuovo	320	249	525
Altre componenti di reddito complessivo cumulate	540	534	460
Azioni proprie	(243)	(243)	(289)
Totale patrimonio degli azionisti della parent company	4.580	4.495	4.632
Interessi di minoranza	65	64	61
Totale patrimonio netto	4.645	4.559	4.693
Totale passività e patrimonio	8.278	8.117	8.195

STMicroelectronics N.V.			
RENDICONTO FINANZIARIO – SELEZIONE DI DATI			
Rendiconto finanziario (in milioni di dollari US)	Q3 2016	Q2 2016	Q3 2015
Liquidità netta da attività operative	330	191	225
Liquidità netta usata in investimenti	(230)	(144)	(120)
Liquidità netta usata in attività di finanziamento	(107)	(60)	(121)
Diminuzione della liquidità netta	(7)	(15)	(18)
Selezione di dati dal rendiconto finanziario (in milioni di dollari US)	Q3 2016	Q2 2016	Q3 2015
Ammortamento e svalutazioni	172	179	186
Pagamenti netti per spese in conto capitale	(143)	(136)	(128)
Dividendi pagati agli azionisti	(53)	(57)	(83)
Variazione delle scorte, netta	30	20	(14)

Appendice
STMicroelectronics
Informazioni finanziarie supplementari

Nel primo trimestre del 2016, ST ha riorganizzato le sue famiglie di prodotti in tre gruppi di prodotto per far meglio leva sulle sinergie fra i prodotti intorno alle priorità strategiche rappresentate dallo Smart Driving e dalle applicazioni di Internet of Things: Automotive and Discrete Group (ADG), Analog and MEMS Group (AMG) e Microcontrollers and Digital ICs Group (MDG). MDG include il business dei set-top box di ST, attualmente oggetto di una ristrutturazione che, una volta completata, porterà a risparmi annualizzati stimati in 170 milioni di dollari. Tutti i dati relativi ai periodi precedenti sono stati riclassificati sulla base dei segmenti adottati per riportare i risultati nel 2016.

Dati per gruppo di prodotto (in milioni di dollari)	Q3 2016	Q2 2016	Q1 2016	Nov mesi 2016	Q3 2015	Q2 2015	Q1 2015	Nov mesi 2015
Automotive & Discrete (ADG)								
- Ricavi netti	704	721	671	2.096	706	714	674	2.094
- Reddito operativo (perdita)	58	61	39	158	68	46	36	150
Analog & MEMS (AMG)								
- Ricavi netti	403	376	369	1.148	411	445	445	1301
- Reddito operativo (perdita)	23	1	2	26	34	30	37	102
Microcontrollers & Digital ICs (MDG)								
- Ricavi netti	587	556	532	1.676	590	558	530	1.678
- Reddito operativo (perdita)	44	9	(3)	49	22	(1)	(28)	(8)
Altri ^(a)								
- Ricavi netti	103	50	41	193	57	43	56	156
- Reddito operativo (perdita)	(35)	(43)	(71)	(148)	(33)	(63)	(64)	(160)
Totale								
- Ricavi netti	1.797	1.703	1.613	5.113	1.764	1.760	1.705	5.229
- Reddito operativo (perdita)	90	28	(33)	85	91	12	(19)	84

- a) I ricavi netti della voce "Altri" includono i ricavi dalle vendite di Prodotti di Imaging, Sottosistemi, servizi di assemblaggio e altri ricavi. Il reddito operativo (perdita) della voce "Altri" include voci quali oneri da sottoutilizzo della capacità produttiva, oneri di svalutazione, costi di ristrutturazione e altre spese di chiusura correlate, costi di dismissione e avviamento e altre spese non allocate, come: programmi di ricerca e sviluppo strategici o speciali, alcune spese operative a livello corporate, rivendicazioni di brevetti e controversie legali e altri costi non riconducibili ai gruppi di prodotto, nonché utili operativi della divisione Prodotti di Imaging, del Gruppo Sottosistemi e altri prodotti. "Altri" include 11 milioni di dollari, 8 milioni di dollari, 10 milioni di dollari, 6 milioni di dollari, 9 milioni di dollari e 19 milioni di dollari di oneri da sottoutilizzo della capacità produttiva rispettivamente per il terzo, il secondo e il primo trimestre del 2016 e del 2015, e 29 milioni di dollari, 12 milioni di dollari, 28 milioni di dollari, 11 milioni di dollari, 21 milioni di dollari e 29 milioni di dollari di svalutazione, oneri di ristrutturazione e altre spese di chiusura correlate sostenuti rispettivamente nel terzo, secondo e primo trimestre del 2016 e del 2015.

	Q3 2016	Q2 2016	Q1 2016	Nov mesi 2016	Q3 2015	Q2 2015	Q1 2015	Nov mesi 2015
Tasso di cambio effettivo €/\$	1,12	1,12	1,10	1,12	1,16	1,17	1,23	1,19

Ricavi netti per canale di mercato (in %)	Q3 2016	Q2 2016	Q1 2016	Novembre 2016	Q3 2015	Q2 2015	Q1 2015	Novembre 2015
Totale OEM	67%	66%	67%	67%	67%	67%	70%	68%
Distribuzione	33%	34%	33%	33%	33%	33%	30%	32%

(Appendice – continua)
STMicroelectronics
Informazioni finanziarie supplementari non US GAAP
Riconciliazione fra US GAAP e non US GAAP
in milioni di dollari US fatta eccezione per i valori per azione

Le informazioni supplementari non US GAAP presentate in questo comunicato stampa non sono certificate e sono soggette ad alcune limitazioni intrinseche. Tali informazioni non US GAAP non si basano su alcuna serie completa di regole o principi contabili e non dovrebbero essere considerate come sostitutive dei parametri US GAAP. Inoltre, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP di ST possono non essere comparabili con denominazioni simili non US GAAP usate da altre società. Ulteriori limitazioni specifiche per i singoli parametri non US GAAP, e le motivazioni che spingono la Società a presentare informazioni finanziarie non US GAAP vengono delineate nei paragrafi seguenti. Per compensare le limitazioni indicate, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP non dovrebbero essere consultate separatamente bensì solo congiuntamente con i bilanci consolidati della Società, preparati in conformità con US GAAP.

Il reddito operativo (perdita) prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione è utilizzato dalla direzione della Società come ausilio per migliorare la comprensione delle operazioni in corso e per comunicare l'impatto delle voci escluse, come oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relativi a chiusura. Gli utili netti rettificati e gli utili netti per azione (EPS) sono usati dalla direzione come ausilio per migliorare la comprensione delle operazioni in corso e per comunicare l'impatto delle voci escluse quali svalutazione, oneri di ristrutturazione e altri costi correlati alla chiusura di competenza di ST e altre voci una tantum, al netto dell'impatto delle imposte applicabili.

La Società crede che questi parametri finanziari che non sono GAAP forniscano informazioni utili agli investitori e alla direzione perché misurano la capacità della Società di generare profitti dalle proprie attività di business, dato che non tengono conto dell'effetto di acquisizioni e spese relative alla razionalizzazione delle proprie attività e siti che essa non considera come parte dei risultati operativi in corso; dunque questi parametri, quando sono consultati congiuntamente con i dati finanziari GAAP della Società, offrono i) la capacità di rendere più significativi i confronti dei risultati operativi in corso da un periodo all'altro; ii) la capacità di individuare meglio le tendenze nelle attività di business della Società e di compiere le relative analisi, e iii) un modo più semplice per confrontare i risultati delle attività della Società rispetto ai modelli finanziari e alle valutazioni di investitori e analisti, che generalmente escludono queste voci.

Q3 2016 (milioni di dollari US, esclusi i dati per azione (dollari))	Margine lordo	Reddito operativo (perdita)	Utile netto	EPS corrispondente
U.S. GAAP	643	90	71	0,08
Svalutazione e ristrutturazione		29	29	
Beneficio fiscale stimato			(4)	
Non U.S GAAP	643	119	96	0,11

Q2 2016 (milioni di dollari US, esclusi i dati per azione (dollari))	Margine lordo	Reddito operativo (perdita)	Utile netto	EPS corrispondente
U.S. GAAP	577	28	23	0,03
Svalutazione e ristrutturazione		12	12	
Beneficio fiscale stimato			(2)	
Non U.S GAAP	577	40	33	0,04

Q3 2015 (milioni di dollari US, esclusi i dati per azione (dollari))	Margine lordo	Reddito operativo (perdita)	Utile netto	EPS corrispondente

U.S. GAAP	613	91	90	0,10
Svalutazione e ristrutturazione		11	11	
Beneficio fiscale stimato			-	
Non U.S GAAP	613	102	101	0,12

Posizione finanziaria netta: risorse (debito), rappresenta il saldo tra le nostre risorse finanziarie complessive e il nostro indebitamento finanziario complessivo. Le nostre risorse finanziarie complessive includono cassa e disponibilità liquide di cassa, titoli negoziabili, depositi a breve termine e liquidità vincolata, mentre l'indebitamento finanziario complessivo include i prestiti a breve termine, la quota corrente di finanziamenti a lungo termine e i debiti a lungo termine, tutti come riportato nel nostro stato patrimoniale consolidato. Riteniamo che la nostra posizione finanziaria netta fornisca informazioni utili agli investitori dal momento che fornisce indicazioni sulla nostra posizione globale o in termini di indebitamento netto o posizione di cassa netta misurando le nostre risorse di capitale sulla base di cassa, disponibilità liquide di cassa e titoli negoziabili, nonché il livello complessivo del nostro indebitamento finanziario. La posizione finanziaria netta non è un parametro US GAAP.

Posizione finanziaria netta (in milioni di dollari US)	1° ottobre 2016	2 luglio 2016	26 settembre 2015
Cassa e disponibilità liquide di cassa	1.675	1.682	1.869
Titoli negoziabili	342	345	338
Posizione totale di cassa	<u>2.017</u>	<u>2.027</u>	<u>2.207</u>
Debiti a breve termine	(117)	(171)	(191)
Debiti a lungo termine	(1.436)	(1.430)	(1.557)
Indebitamento finanziario complessivo	<u>(1.553)</u>	<u>(1.601)</u>	<u>(1.748)</u>
Posizione finanziaria netta – Non US GAAP	464	426	459

Il free cash flow è definito come flusso di cassa netto da attività operative meno il flusso di cassa netto proveniente da (impiegato per) attività di investimento, escludendo i pagamenti per acquisti (proventi da vendite) di titoli negoziabili e depositi a breve termine, la liquidità vincolata e la variazione del flusso di cassa netto dovuta al deconsolidamento delle joint venture. Riteniamo che il free cash flow fornisca informazioni utili agli investitori e alla direzione, dato che misura la capacità della Società di generare cassa dalle proprie attività operative e di investimento a sostegno diretto delle proprie attività operative. Il free cash flow non è un parametro US GAAP e non rappresenta il flusso di cassa complessivo dato che non include i flussi di cassa generati da o impiegati per attività finanziarie. Inoltre, la nostra definizione di free cash flow può differire da quelle usate da altre aziende.

Free cash flow (in milioni di dollari US)	Q3 2016	Q2 2016	Q1 2016	Nov mesi 2016	Q3 2015	Q2 2015	Q1 2015	Nov mesi 2015
Flusso di cassa netto da attività operative	330	191	141	662	225	223	149	597
Flusso di cassa netto impiegato per attività di investimento	(230)	(144)	(110)	(484)	(120)	(190)	(108)	(418)
Pagamento per acquisto e proventi da vendita di titoli negoziabili, investimenti in depositi a breve termine, liquidità vincolata netta e variazione del flusso di cassa netto per deconsolidamento di joint venture	-	-	-	-	(20)	20	-	-
Free cash flow – Non US GAAP	100	47	31	178	85	53	41	179

--fine--